遇上雨天,不怕不怕啦

小选手营销秀第一天就备好了防雨装备

本报19日讯(见习记者 李兆辉)7月19日,记者在潍坊人民医院遇到了这个在雨中售报的大男孩,王力生。他的防雨装备,将自己和报纸"武装"的滴水不漏,据说这些装备从卖报第一天就已经在他的背包里了,随时为雨中卖报准备着,"不然不就耽误'生意'了吗?"。

19日上午的连绵小雨,让很多卖报小选手很是苦恼,"出门时还没下雨,结果中间就开始下个不停,还有好多报纸没卖完呢,怎么办啊?"王力生的"战友"宗文心向记者'倒苦水'。"要是我也准备个塑料袋就好了。"宗文心说这话的时候,向王力生投去羡慕的眼神。记者从王力生那了解到,他的这些雨具都从营销秀第一天就装在包里了,就为那些"不测风雨"准备着呢。"这都是我妈提醒我的,从第一天开始,我的雨具都没从包里拿出来过。"王力生接着跟记者介绍,他觉得妈妈提醒的很对,下雨的时候,尤其是突然下雨的时候,很多到医院里就诊的人都不会带雨具,所以他们就只能在医院里等。那样的话,"我的机会就来了。因为他们这时候他们就闲下来了,买一份报纸来解闷儿,很正常的"。

据王力生介绍,好多人都是因为害怕把报纸淋坏了,所以才中断了卖报,并不是因为担心自己被淋湿了。"自己准备的塑料袋很受用,没有雨伞可以,但没有塑料袋就完全不能再卖下去了。"王力生很有成就感地说。王力生给记者统计了一下,上午在人民医院卖报的小选手有八个,就因为下雨的缘故,临时中止卖报的有三个人。因没带雨具,而不得不缩小卖报范围,只局限在门诊部和住院部门口售报的又有三个人,所以正常卖报的就王力生和他的朋友刘聪聪了。"我们还得感谢这场雨呢。"王力生很高兴地说。

据王力生的朋友刘聪聪介绍,王力生不仅给报纸准备了'雨具',而且自行车也备受他的呵护,因为自行车上都放满了没卖完的报纸。王力生心疼自行车,更心疼自己的报纸,平时他才不在乎那破自行车呢。"他是怕放自行车上淋了报纸,卖不出去,回不了'本儿'。"刘聪聪告诉记者。

◎推销小贴士◎

有的小选手忙忙碌碌一天,却业绩平平,是因为他们太笨吗?不,人天生就没有"笨"与"聪明"之分,重要的是他们在与客户的沟通中没有找到推销的技巧与方法。在此,我们推出一些成功人士的推销经验,在此与营销秀的新老选手们共同分享。

推销技巧之三:不时的赞美你的客户

卡耐基说:"人性的弱点之一就是喜欢被别人赞美",每个人都会觉得自己拥有可夸耀的地方,推销员如果能够抓住顾客的这个心理很好的利用,就能成功地接近顾客,用赞美的方式开始推销就会很容易获得顾客的好感,推销成功的希望也大为增加。当然,赞美对方并非美言相送,随便夸上两句就能奏效的,如果方法失当反而会起相反的作用,因此,推销员在利用赞美的方法时必须看准对象,了解情况,选对时机,恰到好处地进行赞美。同时,你的赞美要有诚恳之意,让顾客感受到你的赞美是发自内心的。赞美是推销技巧当中较为重要的一项,认真学好,练好,用好这个技巧,一定能让你的定单越来越多。

下期将介绍推销技巧之四:抓住顾客的心,一句定成败

◎路人看营销◎

孩子能坚持 我们都支持

火车站广场上,经常会有穿着肥肥大大T恤的小选手们走过,出站口有人出现,孩子们就会抱着报纸跑上前,"叔叔阿姨,买份报纸吧,今天的齐鲁晚报。"

在火车站已经卖了十多年报纸的"卖报阿姨"刘淑琴对这些孩子并不陌生,"每年暑假都会有孩子来这儿卖报,有好几个去年就在这儿卖过,很面熟。"谈起这些卖报的"竞争对手",刘阿姨笑容和蔼地看着这些小人儿。"我们在这儿卖了十几年的报纸,这些孩子一来,竞争很大啊,有些孩子把报纸上的内容记下来,吆喝着卖报,生意比我们好很多。原来一天能卖50份,这些孩子一来我们也就卖10份。不过我们少卖点儿没事,如果是自己家的孩子,我也希望他们能锻炼一下,现在的孩子都娇气,这些孩子能出来卖报纸,他们能坚持下来,我们一定支持下去。"

不仅仅是卖报的阿姨,火车站上许多过往的人都对小选手们给予了各种方式的支持。出租车司机王师傅就是其中之一。"孩子,刚出门戴着眼镜那个,一定会买报纸,快去。"王师傅自己拉客的同时也不忘给小选手们介绍客户。"天天看着他们在这儿卖报纸,都是老熟人啦,要互相帮助。"

本报见习记者 付志锦

◎卖报微博◎

很累很累,每天200份,我现在总算体会到了爸爸妈妈赚钱有多辛苦,以后再也不乱花钱了。

——郝梦琦

卖报最开始的目的是为赚钱,经历了之后才发现,有时候做这些事不是为钱,而是为了锻炼自己,增加毅力,积累社会经验。歪打正着,得到的比付出的多。

——许相梅

明天挑战600份报纸,人就是要不断挑战才能发掘出自己的潜力。体会到了老师说的"人的潜力是无穷的",再苦再累也要坚持。

——花瑞豪

让卖报的激情,在夏日中绽放

——于春雨

这几天遇到的叔叔阿姨很多,也知道了社会上的不少事情,我很开心,而且我还有一群好哥们儿,这几天卖报就算累也累得开心。

——杨旭哲

国内首个能切断肿瘤细胞DNA链并使之凋亡的国药问世

中晚期肿瘤患者有救了

肿瘤的病因是基因突变,患者需要好的生存质量和时间,但传统治疗弊端大:手术只能切除可见肿体;中草药只有调理作用,不能直接杀死肿瘤细胞,且见效慢,往往来不及;放化疗副作用大;保健品更无任何治疗作用。早在2000年6月世界卫生组织(WHO)就曾宣布:从DNA入手是治疗肿瘤的关键。肿瘤是全身性疾病,只有杀死全身血液、淋巴、脏器组织中的肿瘤细胞才能有效控制病情,防止复发、转移。

2002年,首例克隆羊"阳阳"、"元元"的诞生地,中国基因研究基地陕西省科学院运用首创的"基因识别技术",终于研制出了基因抗癌国家级准字号药物"基英肽":该药能起到手术、放化疗的作用,不但可以直接杀死原发病灶及转移病灶的癌细胞,还能准确捕杀血液、淋巴液中游离的癌细胞,基英肽的药盒上明确标注药理作用为:"可切断肿瘤细胞DNA链,使之凋亡":是国内仅有的可代替手术、放化疗的抗肿瘤基因药,该药只切断肿瘤细胞DNA链,是不杀伤正常细胞的基因药,因而无毒副作用,因基英肽能直接杀死癌细胞,所以适用于各个时期及各类肿瘤(肺、肝、胃、食道、肠、胰腺、肾、骨、脑瘤、膀胱、乳腺、子宫、卵巢、淋巴瘤、白血病等);而对广泛转移的患者,只需加大用药量即可。

目前有很多药品均宣称能杀死癌细胞,但只有基英肽是经国家严格审批被批准在药盒和说明书上明确标注药理作用为:"可切断肿瘤细胞DNA链,使之凋亡"的药物,经国内31家三甲医院临床验证:基英肽对肿瘤患者的疼痛、食欲差、发热、咳嗽、胸闷憋气等用药3—7天就能改善;10天左右放化疗所带来的脱发、恶心呕吐即可减轻;白细胞、血小板数量可逐步升高;用药2周左右,疼痛、黄疸大幅减轻;积液和腹水大幅减少甚至消失;用药1—2个疗程后肿瘤标志物下降,肿块开始缩小。

专家提示

1. 目前,市场上有些产品宣称与基英肽类似,但其药盒及说明书上均无"可切断肿瘤细胞DNA链,使之凋亡"的药理作用,请患者购药时一定要看清药盒及说明书上国家批准的内容对症用药,以免耽误治疗。
2. 国内只有"基英肽"是具有"切断肿瘤细胞DNA链,使之凋亡"的药理作用的基因药。
3. 用药请认准"陕西省科学院制药厂生产"标志。
4. 另赠送保健品灵芝孢子油。
5. 有胸腹水、水肿症状患者可另外获赠消水专用药。
6. 网址:请在正规网站查询:在"百度"中搜索"百度百科",然后在"百度百科"中搜索:"基英肽",或查:www.bfzdyy.com。

免费专家热线:4006186952
济南 0531-86950720
青岛 0532-83819091
烟台 0535-6262328
济南地址:济南市解放东路59-3号公安边防医院3楼肿瘤科(免费送货)