

# 手握保险单贷款不再困难

## 信贷政策收紧 保单贷款渐受追捧

**本报讯** 在信贷政策不断收紧的背景下,“贷款难”俨然已成为不少中小企业主、个人客户面临的难题。但如果你有一份现金价值不菲的保单,那么从保险公司通过保单贷款来融资,估计会方便得多。

### 办理保单贷款客户增多

“现在办的人越来越多了,几乎每天都有客户来咨询。”昨日,中国平安人寿保险股份有限公司临沂中心支公司一位工作人员向记者

介绍,在当前各大银行贷款额度紧张的形势下,在公司投保了上百万保险的中小企业主办理保单贷款业务逐渐增多。

该公司张总告诉记者:“现在保单贷款业务作为保险公司力推的一种业务,受到欢迎。这种贷款方式有很多优点,对于客户来说,这个业务可以增加资金的流动性,并且五万元以下金额的贷款在网上就可以顺利办理,48小时内就可以到账,更让人心动的地方还在于这种贷款利息相对较低,能够



省下相当于半年的贷款利息,还能循环使用。”

据悉,所谓保单贷款,就是以保单作为担保,从保

险公司获得短期贷款资金。目前,不少保险公司都有保单贷款业务,这种贷款以保单的现金价值为质押,贷款金额依保单的现金价值而定,贷款期限一般在六个月以内,超过六个月可以循环贷款,各家保险公司对于贷款利率的规定也各不相同,即便同一家保险公司,根据保单性质不同,贷款利率也会有所差异。

利息低、放款仅需一两天

张总还向记者介绍,作

为金融资产的二次利用,保单贷款是一种不错的融资手段,相比向银行贷款繁琐程序和漫长的放款等候时间,保单贷款最大的优点就在于手续非常简单,只要符合条件,在一两个工作日之内就可以放款。而且,如果到期后客户资金依然紧张,可以申请循环贷款,只需还清前一贷款周期的利息即可,同时以还款日为新的起息日,保单借款期限顺延。

(专刊记者 王文卿)

### 品牌服务展区



## 为投资者充电,国泰君安股民学校每周六开讲

**本报讯** 不少市民对于股票投资很感兴趣,但是由于股市变化快,专业术语繁多,对于股票投资“心有余而力不足”。为了让更多对股市感兴趣的市民快速学会投资理财,由国泰君安证券临沂沂蒙路营业部开设的股民学校于6月28日重新开课,7月23日,国泰君安股民学校结合近

期大盘走势给股民投资传授经验。

股民学校作为投资者教育的一项重要内容,国泰君安证券临沂沂蒙路营业部多年来一直坚持开展此项工作。今年股民学校已经举办了两期,时间都是每周六下午三点半,地点在营业部一楼大厅。课程的主讲老师是

营业部投资顾问部的多位资深分析师,他们本着循序渐进,由易到难的原则,从最初的软件下载、交易操作,到各种技术分析、趋势判断、投资理念的内容,对客户进行授课。

“客户的追求就是我们的追求,教会客户如何正确的投资、创造

效益,是我们永远追求的目标,这是我们开设股民学校的初衷”国泰君安负责人表示。

(专刊记者 邵明习 通讯员 李胜启 李晓蕾)



## 中国人寿“福禄双喜”两全保险分红型蝉联“金保单”大奖

**本报讯** 中国人寿“福禄双喜”两全保险分红型在近日揭晓的“金保单”2010保险行业年度评选活动中,蝉联“年度十佳保险产品”大奖。

据悉,福禄双喜是中国人寿庆祝分红上市十周年推出的一款回馈型分红保险,正因为如此,这款产品在设计上首创新高

返还,首创附带豁免功能,开创了国寿理财产品的新纪元。

由于适合各层次家庭的理财所需,福禄双喜上市后迅速得到社会的青睐和追捧,火爆销售的场景在各地不断上演。据不完全统计,福禄双喜上市一年来已有超过100万客户选择了这款高返还的分红保险,全国福禄双喜

保费超过52.2亿元。

对于分红险为何如此火爆,理财专家指出,这和国内宏观经济形势大有关系。震荡的股市,不断打压的楼市,钱投向何处,如何保值增值,让一批“不差钱”的投资者深感困惑。而分红能够降低客户因通货膨胀带来的

资产的损失,能最有效地抵御通货膨胀、稳健增长、保证资产安全。

(专刊记者 邵明习 通讯员 孟德雷)



## 工行临沂市中支行12亿元贷款破解企业融资难

**本报讯** 日前,记者从临沂经济开发区一日本独资企业了解到,该公司从工行临沂市中支行获得4000万元小企业贷款,解了燃眉之急。

今年1月份,工行临沂市中支行得知该公司处于投资和经营交往期,流动资金出现暂时缺乏,该行及时主动跟进服务,帮助企业解决了融资难问题,并结合该公司的经营现状,发展前景

和业务需求进行了详细分析,从资金管理和结算需求、短期融资需求、企业理财、个人金融服务四个方面制定了客户服务方案PPT。在符合《贷款通则》和工行有关业务规定的前提下,仅用一周时间,4000万元小企业贷款就发放到企业,成功解决了企业临时性资金需求。

据了解,该公司系日本某熔断株式会社在临沂的独资公司,

主要为VOLVO—临工合作项目提供工程机械部件(挖掘机零部件),年销售额5亿人民币,总投资额1.5亿人民币。

今年上半年,工行临沂市中支行立足“服务沂蒙经济、推进小企业发展”的主旨,围绕流动资金、贸易融资、网贷通等业务,充分发挥主流银行金融服务作用,用足用好小企业信贷政

策,累计发放各类融资12亿元,不仅解决了小企业融资难的问题,而且也保持了该行在全市系统内小企业考核连续两个季度综合考评第一的好成绩。

(专刊记者 邵明习 通讯员 梁克水 陈超)



# 美国花雨伞品牌服饰入驻九州商业大厦

## 曾志伟先生亲临现场为新店开业剪彩



7月23日,美国花雨伞品牌服饰在九州商业大厦举行了隆重的新店开业剪彩仪式。香港知名演艺明星曾志

伟先生亲临现场,为新店开业仪式剪彩。

活动现场,曾志伟一行与广大消费者见面,掀起了当天活动的一个高潮,曾志伟表示能到临沂九州来参加这样的活动非常高兴,并对九州商业大厦和美国花雨伞品牌服饰送上真挚的祝福。活动中,模特献上了花

雨伞品牌服饰SHOW,为现场观众带来了一场视觉盛宴。时尚走秀过程中,穿插进行现场抽奖,抽出一等奖1名,二等奖2名,三等奖4名。同时,剪彩活动结束后,美国花雨伞品牌中国华北区李新营总经理、九州商业大厦总经理王楠楠分别为三等奖、二等奖获得者颁奖;曾志伟先生亲自为一等奖获得者颁发奖品,并合影留念。

花雨伞作为一个高档的休闲男装品牌,是50年代美国第四届高尔夫球名人赛冠军

得主—阿诺帕玛创立的,已风靡世界四十多年。以其高尚、优雅、健康风格,引起了国内消费者热捧。花雨伞品牌中国总经销—中山市龙之子针织服装有限公司成立于1993年,专门从事成衣进出口生意并自设厂房生产,为欧美客户提供整体服务,现龙之子在中山、江苏、杭州、柬埔寨都有厂房,年产量已达1000万件。

作为大美临沂的一张城市名片,九州商业大厦是目前临沂市规模最大、品牌最多、品类最全、服务功能最为完善的大型现代化百货商场,多年来,企业秉承着“顾客如亲人,质量是生命,创新发展,奉献在九州”的企业精神,与众多国内外知名品

牌强强联合,共同构筑时尚购物空间。“美国花雨伞”品牌的入驻,又为九州大厦的发展注入了新的活力。

(专刊记者 王咏梅)

## 工业园招商

由山东华强集团投资兴建的华强浙商工业园位于京沪高速路西,临沂工业二路与大山路交汇处向南300米路东,占地260亩,建筑面积20万平方米。单排车间式独院结构,通信、水电配套齐全,可适用大、中、小企业入园发展,现对外招商、出租、出售。  
招商电话:7028666 8118000  
邢先生手机:13705391915 13791587610