

“只有多经历,才能写出真情”

200余人参加“报童营销秀”首期写作培训



报童在积极上课,并踊跃起立发言。本报见习记者 赵苏炜 摄

本报泰安7月24日讯(记者 侯艳艳) 24日下午,本报“报童营销秀”首期写作培训会举行,有200余名报童和家长参加了此次培训会,共同学习写作的技巧和写作注意事项。

本报联合泰安市嘉信汽贸有限责任公司联合举办的“报童营销秀”首期活动已进行了10天。在此期间,不少报童把卖报感想以日记或作文的形式写出来发到本报邮箱,但记者发现,报童写作为普遍存在一些问题。针对报童写作存在的这些问题,本报邀请迎春中学具有多年教学经验的语文老师张秀银,为报童进行了写作培训。

24日下午2点,尽管天气炎热,但

泰山实验中学的多媒体大厅里却早有报童等待,本报组织的写作培训活动吸引了200多名报童和家长参加。“我正愁不知道怎么写卖报的作文呢,因此专程坐了1个小时的公交车从家里赶来了。”12岁的报童张兴胜说。

2点10分,写作培训正式开始。张秀银老师首先找出了一篇报童的作文,让报童们分析这篇文章的优缺点。“这篇文章虽然行文流畅,但内容空洞,很多值得详细描述的事情一笔带过,因此读者阅读后无法引发共鸣。”张秀银点评道。点评完报童的作文后,张老师又讲解了写作技巧。“大家为什么参加报童活动?”张老师说。

典抢先回答道。“为了写作有内容。”报童张雨晨这么回答。“对,多参加社会实践是写好作文的重要基石,只有多经历一些事情,写作才会有素材,写出真情实感。”张秀银老师借机鼓励小报童,卖报的实践经历很宝贵,大家一定要坚持下来。“好文章,写出新意很重要,同一件事,要学会从不同的角度来看待,不要人云亦云。”张老师说。

记者注意到,写作培训期间,大部分报童都拿着纸笔,认真进行记录。讲座结束后,报童张兴胜告诉记者:“以前一提起写卖报作文就头疼,现在我知道该如何下手了,以后争取每天写一篇卖报作文,提高写作水平。”

本报记者 王颜

提醒

这两天气温高湿度也大 报童要注意防暑

虽然周末两天天气异常闷热,但绝大多数报童走上街头卖报。

24日上午,记者在擂鼓石大街和科山路交叉口附近的农贸市场看到,报童程鑫鑫抱着一大叠报纸向摆摊的商贩叫卖。看到有人想买报纸,她立即跑上前。

在虎山公园附近,报童侯文杰穿梭在车流人流中卖报,记者看到,汗水顺着她的头发流到脸上,身上的T恤衫也已经被汗水湿透。采访中记者了解到,最近几天天气炎热,侯文杰却没有因此而退缩,依然每天坚持上街卖报。“不小心热感冒,一直流鼻涕,出虚汗。”侯文杰笑着说。“真是太热了,每天走那么多路。”报童王瑛栋热得满脸通红地说,多亏她和哥哥最近两天卖报卖得早,不然会热中暑。

24日,记者从泰安市气象局了解到,24日晚上到25日白天,泰安将出现大到暴雨转中雨的天气,气温33℃,气温高,空气湿度大。在此,提醒广大报童雨天注意防暑,外出卖报时一定要注意防暑,如果在卖报中出现恶心、头晕等症状,应该马上离开高温环境。

来信照登

在尝试中成长

报童 于学敏

暑假里,我主动参加了“报童营销秀”活动,在这当中,我学会了尝试。一开始,我很害羞,始终说不出“您需不需要报纸”这句话,但是在大家的鼓励下,我终于说出了口。虽然说得很腼腆,但在说出口的那一瞬间,我感觉自己长大了许多。尝试说出口,是我卖报的第一个尝试,这也为我尝试卖出第一份报纸做好了铺垫。

有了第一次尝试,接着我又迈出了第二步。我尝试着说服别人去买报纸,虽然不少人拒绝,但几分钟后,终于卖出了第一份。在卖出第一份报纸之后,我顿时心里充满了喜悦。心里越加带劲,随后便卖出了第二份、第三份……如今,我正尝试挑战自我,在能力允许范围内,尽力多卖一些报纸。

今后我还会不断尝试,在尝试中成长。

本报记者 侯艳艳 整理

“第一期先练练手,第二期要拿奖”

本报泰安7月24日讯(记者 王颜) “报童营销秀”第二期活动报名工作已进行一周时间,从24日的统计情况来看,目前报名参加“报童营销秀”第二期活动的中小学生已经突破200人。

23日,家住唐庄的张女士拨打“报童营销秀”咨询电话。张女士说,孩子看到他的伙伴报名参加,也急切地让她给报上名。本来想星期一再打电话咨询一下,但孩子不愿意,担心报不上名。“孩子已经报名参加第一期的活动了,还想再继续参加。孩子说第一期是先练练手,找找经验,第二期他要拿奖。”前来报名的学生家长赵先生笑着说。

目前,报名参加“报童营销秀”第二期活动的中小学生已经突破200人,如果学生想参加还可以继续报名。另外,已经参加“报童营销秀”首期活动的学生可以直接报名参加第二期。

报童必读:

参加活动的报童,每人可获得价值15元的30份齐鲁晚报,作为启动资金,主办方将为每个参赛者发放T恤衫、太阳帽、雨伞及书包。第一天30份报纸卖完后,从第二天起,报童将根据自己的能力购买齐鲁晚报进行销售。活动结束后,启动资金及活动中的盈利归参赛者所有。另外,中国人民保险有限公司泰安中心支公司作为该活动的协办单位,为参加活动的报童提供保额2万元的人身意外伤害险和保额5000元的意外伤害医疗险。

“报童营销秀”招募报童以中小学生为主,采取自愿报名的方式。为保证参赛学生的人身安全及信息真实,报名必须由家长到报名现场进行确认。学生家长须携带本人身份证及报童学生的学生证或户口本、两张一寸照片报名。

泰安报名地点:长城路时代明珠大厦12楼齐鲁晚报办公室;东岳大街东段唐庄路北首向东200米路北东风日产嘉信专营店。咨询电话:18653881078、18653881003。

新泰报名地点:新泰市府前街新泰电业馆4楼,齐鲁晚报新泰专题部;新泰市迎宾大道中段大转盘南888米路西东风日产新泰嘉信专营店。咨询电话:18653881019。

肥城报名地点:肥城泰临路上海世纪城302室,齐鲁晚报肥城专题部;肥城市泰临路家具大世界东邻洪双汽贸。咨询电话:18653881021。

每日星 越是难卖的地方 越是喜欢去

今日出境:李家昌 年龄:8岁



拒绝妈妈劝说,坚持在街头卖报的报童李家昌。本报记者 王颜 摄

本报泰安7月24日讯(记者 王颜) “我不喜欢到车站大巴车上卖报纸,一会就把报纸卖完了,没意思。”24日上午,在大润发门前卖报的报童李家昌说,他觉得在街头卖报,跟不同的人接触更有挑战性。

24日上午7点10分左右,记者在大润发门前的公交站牌看到,一名小男孩将厚厚的一叠报纸搭在胳膊上,不停地往人行道上走来走去。看见有人经过,他就立即上前询问对方是否买报纸,这名男孩就是报童李家昌。记者看到,由于天气炎热,李家昌不停地擦拭汗水。“这两天天气闷热,但他依然坚持卖报,由于长时间抱着报纸,胳膊上已经长出了痱子。”李家昌的妈妈心疼地说。

即便卖报很辛苦,年仅8岁的李家昌依然通过自己的努力来卖报,不愿意接受妈妈的帮助。记者了解到,李家昌的姨妈在汽车

站工作,看到李家昌整天在街上卖报纸很辛苦,就给他提供便利,让他去车站候车厅或者是客运大巴上卖。”李家昌的姨妈说,越是难卖报纸的地方,李家昌越是喜欢去。

“在车站卖报纸太简单了,那里人多,感觉就像给坐车的人发报纸一样,没什么意思。”李家昌说,他性格比较内向,不喜欢跟陌生人说话,或者一旦遭到拒绝就会脸红。参加活动卖报纸就是想锻炼锻炼自己,如果通过姨妈的“关系”,根本进步不了多少。“我现在就喜欢到街上到处走着卖报,这样自由,每天都能和不同的人说话打交道,每天都很有趣。”李家昌说。

卖报啥滋味 微博秀出来

自从公布了微博的网址之后,有报童在微博上发表了自己的感受。

王中浩:今天卖了200份报纸,真是累啊!赚钱真不容易,以前马路边上扔着一毛钱,我连捡都不捡,现在想赚到一毛钱,却如此得不容易。

梁奕宸:今天天气特别热,报纸也特别难卖,我在早市上只卖了20份。没办法,我又沿着文化路来回走着,热得我汗流浹背,还好,我卖出去了剩下的20份报纸。

何雨澄:自己辛辛苦苦赚来的钱,现在连瓶水也舍不得买了。犹豫再三我舍不得没买水,回家之后喝了五大杯。

微博网址: <http://t.qq.com/jinitaishan>, 在找人中查询“齐鲁晚报-今日泰山”的名称点击收听,广播自己的声音即可。

本报见习记者 白雪 整理

卖报龙虎榜

泰安	姓名	份数	何雨澄	340	
	耿文杰	800	牛祺琪	330	
	任硕	600	任方浩、冯鹏、王姝敏	300	
	李翰言	570	张博群	280	
	赵文涛	550	下海洋	200	
	王中浩	510	赵博、韩文豪	170	
	朱昭宁	500	刘耀鹏、马文卓、朱永政、陈一鸣、程昕阳、郭海洋、张芸、许惠煜	150	
	宗昊明	450	肥城	姓名	份数
	王兴润、田雨、董昊宸	400	曹子怡	600	
	张雨晨	380	徐冰欣	270	
	孔德胜	380	罗家屹	180	
	王亚群、赵文宇	350	田耀远	170	
	刘子辰	300	赵博	160	
	冯毅行	200	杜松岩、杨圣达	150	
	尹雨华	125			
新泰	姓名	份数			
	孙昊林	780	孙雨秋、赵世豪、魏阿群、郭唯一	120	
	徐文涛	550	赵建坤	115	
	李佐姿娴	400	韩子瑞	100	

22日-24日三天售报数量