

农行山东分行:以高效服务优化粮食产能



农行山东分行党委书记、行长益虎表示:“保粮食安全是重大的政治责任,是国家的生命线。近年来,我们以加快推进乡村振兴战略为主线,通过优化提升金融服务,扎实做好粮食生产、加工和流通全产业链金融服务,为粮食安全提供金融服务支撑,不断促进粮食产业加快发展。”

家在山东高青县黄河岸边刘王村的刘福起,自2015年开始承包本村土地,依靠黄河水种植水稻,成立了淄博聚厚农业发展有限公司,注册了“刘王庄”黄河大米商标,自产的优质黄河大米因为口感好在当地小有名气,并成功销往淄博、滨州、东营等地各大超市商场。眼下正值水稻插秧时节,农资需要资金,人工费也得现支。“一年最关键的时候就是现在,田里育好的苗必须这个时节插秧才行。”前不久,刘福起对上门调查的农行客户经理说道。农时不能延误,农行高青县支行客户经理迅速整理资料,开启绿色审批通道,成功为刘福起申请农村生产经营贷款30万元。资金及时到账,稻苗如时耕种,看到一片片绿油油的稻田,刘福起脸上露出了幸福的笑容,仿佛看到了秋天的丰收。

今年以来,农行山东分行认真做好粮食安全领域金融支持,支持粮食稳产保供。他们与省农业农村厅等涉农主管部门建立工作联系机制,下发粮食安全重点企业名单,指导分行加强金融服务力度。将粮食安全重点领域贷款投放纳入分



行绩效考核,推动分行加大粮食领域贷款投放。据了解,截至6月末,该行支持粮食安全领域法人贷款余额达到69.9亿元。

疫情发生以后,农行山东分行立即出台支持农产品稳产保供相关政策,在客户准入、办贷流程、审批方式、利率定价、抵押担保、贷款约期、经济资本计量等方面给予专项支持。该行倾斜安排信贷资源,按月监测督导信贷投放进展,及时在分行间调剂信贷规模,

足额满足粮食安全领域资金需求。他们将涉农主管部门确定的农产品稳产保供重点企业名单,逐级逐户确定专人,摸排企业受疫情影响情况、生产经营状况及现阶段金融需求,用足用好专项支持政策。截至6月末,全行涉农贷款3116.5亿元,增加136.3亿元。支持农产品稳产保供重点客户34户,累计发放44.3亿元。

农行山东分行提升业务办理效率,简化粮食安全相关信贷业务审查审批流程,建立审

查审批绿色通道,优先办结、限时办结,确保贷款及时投放、不误农时。今年“三夏”期间,各分支机构主动对接相关部门和县区、乡镇,及时了解种粮大户的金融需求,并积极对接农业产业化龙头企业,形成了从育种育苗、种植、收购、仓储、加工全产业链信贷支持链条,助力农民增产增收。今年山东夏粮增产,怎样支持小麦收购,保障农民增收成为农行山东分行关注的问题。农民黄立友经营从事粮食收购、销售已有6个年头。今年,他计划夏季收购小麦2000万斤,但既使想尽办法,仍然存在不小的资金缺口。这时候,农行阳谷县支行个贷中心经理杨鹏主动找上门来,询问他经营及资金运转情况,介绍惠农贷款等产品。没过几天,农行联合省鲁农担公司共同对其展开现场调查,认为他符合贷款要求,当场列出清单让他准备资料。又过几天,农行便以优惠利率向他发放“鲁担惠农贷”200万元。

粮食丰产离不开肥料保障。山东农肥业科技有限公司农大肥业财务负责人于晓华说:“多亏了农行提前给我们

发放的贷款,让我们有充足的资金保障生产。”复工复产以来,该公司生产的“腐植酸+”系列产品深受市场欢迎,但原材料和物流成本的上涨,让流动资金紧张成为制约企业生产的难题。农行泰安分行获悉企业需求后,在省分行支持下,第一时间开辟绿色通道,组成分支行跨层级、跨部门的柔性团队,加班加点为企业整理评级分类、授信用信申报手续,并在授信批复后的24小时内将首笔3000万元贷款资金投放到位。

农行山东省分行副行长邵静河表示,农行通过加大农产品稳产保供投放力度、创新推出“强村系列贷”产品等措施,牢固树立信贷支农服务意识,建立支农信贷投入稳定增长机制,提高粮食生产的金融服务水平。同时,创新构筑服务乡村振兴“示范村”项下“五覆盖 一力争”工作体系,解决好农业新型经营主体、农民等粮食生产主体“贷款难”问题,建立农业银行支农服务的有效渠道,努力打造金融服务粮食生产“新生态”。

(朱沙)

中信银行走出“稳企业保就业”五步棋

今年以来,中信银行认真落实党中央、国务院决策部署,扎实做好“六稳”工作,全面落实“六保”任务,积极提升实体经济服务质效,加大对民营企业、小微企业支持力度,走出“稳企业保就业”五步棋,助力企业复工复产。

一是推出“阳光计划”“护卫计划”助力企业防疫抗疫。对于受到疫情影响、暂时遇到困难但长期前景看好的典型企业以及抗击疫情领域的优质客户,中信银行给予分行差异化审批权限,加大考核利润补贴力度,放宽存贷比,加大信贷资源支持力度,助力企业复工复产。截至2020年6月末,中信银行金融支持防疫

抗疫领域对公客户2176户,累计贷款投放860亿元。

二是积极承销疫情防控债,发行多地首单项目。中信银行发挥综合金融服务优势,积极推进“疫情防控债”承销工作,在工作力度和速度上均采取最高级别响应,上半年累计承销“疫情防控债”38单,融资金额268亿元,包括为物美集团发行全国首单疫情防控专项债,募集资金全额驰援疫情防控,发行北京、天津、浙江、山东、河南、安徽、宁夏七省(区、市)首单项目,全面支持了医药供应、防护用品生产、医废处理、民生保障、出行保障等抗“疫”领域。

三是加大制造业贷款投放。

中信银行出台了促进制造业贷款业务高质量发展、加强制造业贷款补贴支持等各项政策文件,实施了优化授信政策和授权、加大贷款定价补贴、配置行长奖励金等多项具体工作措施。同时,增设贷款规模增长考核指标,引导全行制造业贷款稳步增长。截至2020年6月末,按人行统计口径,中信银行制造业对公中长期贷款余额较年初增幅11%,制造业对公信贷贷款余额较年初增幅30%。

四是助力民营企业稳步发展,加大费用减免。中信银行设置对民营企业融资考核指标,强化管理激励;加强服务收费管理,加大对民企融资费用

的减免力度。上半年对私人控股企业累计减免的信贷相关费用达2120万元。截至6月末,中信银行对公民营企业含直贴贷款余额9695亿元,较年初增长492亿元。

五是创新产品解决供应链上下游中小微企业难题。中信银行推出“信e融”和“信商票”等创新产品,降低供应链上企业融资成本,解决供应链上中小微企业融资难题。截至6月末,“信e链”为1633家供应商提供35亿元融资,服务小微企业1467户;“信e融”自2月上线以来,为25户小微企业提供1亿元融资;“信商票”自4月上线以来,为17户小微企业提供0.38亿元融资。

光大信用卡启动“阳光云游”计划

产融结合助力旅游经济复苏

随着国内疫情防控形势向好,文旅部、地方政府等相关部门陆续出台政策重振旅游经济。为与旅游出行企业共渡难关,助力持卡人重拾未能完成的旅行,光大银行信用卡启动“阳光云游”计划,投入千万资金联合携程、途牛、中青旅、曹操出行、飞常准、龙腾出行、一嗨租车等多家旅游出行企业,为持卡人安全便捷出行、舒适特惠出游提供贴心服务。

出行方面,光大信用卡已与飞常准、曹操出行、一嗨租车及龙腾出行等企业携手,推出机票、火车票、租车、接送机、用车服务与礼宾车服务等商旅出行方面优惠活动,如飞常准机票满500元立减100元,一嗨租车满500立减150元等,为客户安心舒适出行提供服务。

旅游方面,光大信用卡携手携程、途牛、中青旅,针对酒店预订、景区门票、周边游等开展特惠活动,如中青旅旅游产品满300元立减120元,途牛满400元立减180元,携程旅游门票满99元立减50元等,让持卡人的周边游总有光大信用卡相伴。

随着跨省游重启,光大信用卡第一时间与中青旅、途牛等多家旅游平台开展一系列针对跨省游的旅游特惠活动,从跟团游到自由行,为计划出行的持卡人提供贴心服务。

15个跌停板! *ST瀚叶难挽颓势

投资者维权势在必行

7月21日,*ST瀚叶(股票代码600226)再次以跌停板开盘,至此,该股以连续15个跌停板的走势“熊”冠A股市场。

瀚叶股份因无法按期披露2019年年报被停牌期间,因涉嫌信息披露违法被证监会立案调查。祸不单行,延迟披露的年报又被会计师事务所

所出具了非标的审计意见,并因此在复牌后被实施退市风险警示,股票简称变更为*ST瀚叶。在诸多利空因素影响下,*ST瀚叶连续遭遇跌停板。7月16日、7月18日,*ST

瀚叶为了稳定投资者预期,增强市场信心,先后两次发布回购股份的公告,称公司拟定在未来的12个月内,以自有资金或自筹资金1至2亿元,回购公司股份。同时,公司提示截至2020年6月30日,公司货币资金仅有7,023.44万元。

*ST瀚叶的回购计划对于巨额的跌停封单而言,显然是杯水车薪,未能阻止惯性跌停的步伐。股价跌去50%以上,投资者却无法卖出,无奈只能寻求法律救济。北京市盈科(济南)律师事务所证券律师杨泉军表示:根据最高院司法解释的规定,违法行为被首次公开之后,投资者因为卖出或持有产生的损失,上市公司应当赔偿。据此,在2020年4月30日停牌时持有瀚叶股份的投资者,复

牌后无论是否卖出,都可以通过微信falv365咨询维权,或者等待证监会做出处罚之后向法院起诉。

同时,司法解释的规定证券市场整体下跌造成的损失,可以减轻被告的赔偿责任,但是根据目前的走势分析,*ST瀚叶已经严重背离了大盘指数和行业指数的走势,并不存在证券市场整体下跌的系统性风险的影响,上市公司应当对投资者的损失承担民事赔偿责任。

