

# 两次创业贷款犹如“及时雨”,让小木雕做成了大产业

## 一刀一凿,镌刻木雕“济宁品牌”



周广胜参加济宁市的文化和自然遗产日系列活动。

# 开创国内“熟食中心”先河,这家济宁美食企业不简单

## 专注夜间经济,打造网红街区

齐鲁晚报·齐鲁壹点记者 汪洸



公司的“美食”团队。

# 宋快乐坚持“送快乐”,要打造济宁礼仪庆典新业态

## 创业担保贷款“贷”来企业新发展

齐鲁晚报·齐鲁壹点记者 汪洸



宋快乐展示他的鲜花作品。

在济宁市嘉祥县大张楼镇,周广胜木雕的厂子就坐落于此。

推开厂房的大门,企业的创始人周广胜笑呵呵地说:“我家世代代都与木头打交道,最早可以追溯到清朝中期。”周广胜出身于木匠世家,从小受家庭环境的熏陶,所以大学一毕业就去了济南一家家具厂上班。

偶然参加的一次展会上,周广胜看到了海内外客商对木雕工艺品的喜爱,联想到自家父辈世代代那精雕细琢的木匠手艺,他再也坐不住了。“于是我经过一番市场调研之后,决定辞职回家自己创业。”

2012年,他注册了广胜木雕研究所,拥有了自己的公司。2015年下半年,借着电商热潮,周广胜先后开拓了

天猫、淘宝、京东等电商平台。随着销售额不断提高的同时,公司也增加了大量的工作岗位,并且产能也急需扩大。此时,购买设备和储备原材料等都需要更多的资金,为此公司的发展遇到了前所未有的困难。

一次偶然的机会,周广胜通过嘉祥县人社局得知济宁市就业中心设置有创业贷款担保科。“得知这家企业的发展困境只是资金问题,只要补足这个短板企业就能迅速发展壮大之后,我们便和企业的相关负责人积极对接,和他们共同快速完成了申报贷款所需的相关材料和手续。”济宁市就业中心创业贷款担保科的相关工作人员说。令周广胜没想到的是,当年就顺利的批下来了100万元贷款,

更令人欣喜的是,这个贷款还是政府贴息的。

经过两年的发展,公司拥有独立的研发和销售团队,销售额和公司的发展机遇都上升了一个台阶。2017年,周广胜决定建立新厂房进一步扩大产能,就业中心创业贷款担保科又主动给企业送来了“大福利”,公司又顺利贷款200万元。

如今,得到两次及时“输血”的周广胜木雕,不仅在电商平台上大展手脚,成为了济宁电商企业的明星企业之一,而且心怀传统文化的周广胜,也在木雕的创新上不断推陈出新,线上线下销售实现了齐头并进。他说:“咱国家的政策越来越好,有了这些真金白银,我们要让公司走出去,力争在更大的市场上打响‘济宁品牌’!”

在济宁市任城区仙营街道的高鸿智汇大厦四楼,是山东潘多拉酒店管理有限公司的总部。公司的合伙人之一赵明,是位身材娇小的80后女生,如今担任着公司的CEO。她的另一位合伙人叫徐传佳,在济宁美食圈里好似“教父”一样的存在。因为济宁的年轻人应该都听说过他俩合伙打造的网红街区——“仙营北里”和“谷BOX集装箱美食小镇。”

徐传佳说,公司最早在国内数十个城市的大型购物中心做美食广场,渐渐积累了经验又打出了名气之后,居然有一家世界级的IT企业慕名而来,想要邀请他们规划管理公司的员工餐厅,“这家公司就是华为,他们在南京的分公司想要建设更加专业、卫生的员工餐厅。”经过一

番操作,这次成功的合作不仅吸引了更多华为分公司前来,而且相继引来了网易、阿里巴巴、京东等国内IT巨头。

“2018年底公司进入了高速发展阶段,数个项目齐头并进,且投资数额都在百万级。”赵明还记得,那会儿他们的团餐业务已经与深圳华为、方特、香港中文大学深圳校区达成了合作,一时间资金消耗巨大,遇上了“巧妇难为无米之炊”的尴尬局面,“幸亏当时一位同是济宁美食企业的老板向我们说起了创业担保贷款这项业务,我们决定去市就业中心碰碰运气。”

“他们的客户都是世界级的企业,而且只要能挺过眼下这一时困难,发展前景令人期待。”创业担保贷款科的工作人员在进行了调研之后,立即联

合公司相关负责人,开始着手准备资料。

赵明说,当时政策显示这项业务最高贷款额度是400万,考虑到公司对资金的巨大需求,于是他们在科室的指导下填写了最高额度。而令赵明没想到的是,从开始申请到最终款项批下来,只用了不到一个月的时间,“去年3月份到账,而且额度高达300万。”

如今,在贷款到位一年多的时间里,潘多拉的各项业务全面推进,去年更是与深圳市政府合作,率先开创了国内“熟食中心”模式的先河,并且成立了专注于夜间经济升级改造的下属子公司,在济宁任城区和高新区分别成功打造出了“仙营北里”与“谷box集装箱美食小镇”。

在新冠肺炎疫情防控取得了阶段性的胜利之后,济宁市的各行各业都迎来了复工复产。宋快乐也不例外,他的宋快乐服务公司在疫情期间业务几近停滞,如今位于供销路的花店重新开业,生意也是越来越好。

公司的另一项业务,位于吴泰闸路上的派对馆也即将恢复营业。这座外墙涂满绿色,看起来充满了生机的小别墅,得益于2018年济宁市就业中心创业担保贷款科提供的15万元无息小额贷款,让他从过去单纯的销售鲜花,小丑送花上门的业务,拓展出了全济宁首家“派对馆”。

“此前,公司的主营业务虽然一直与派对关系密切,但主要是为在饭点包间里举办聚会的家庭派送鲜花及小丑表演,营业额并不高,公司员工也只有5、6个人。”宋快乐说,这些条

件对于未来他想要打造派对服务一条龙的目标而言,等同于杯水车薪。

当时,有些苦于找不到门路的宋快乐陷入了事业的瓶颈期,但妻子宋妍妍的一句话却提醒了他,“当时我突然想到,资金有困难可以找市就业中心呀,他们不是说可以提供创业担保贷款吗?”而之所以与市就业中心结缘,其实源于2012年的全市创业大赛。

2008年,当时在深圳当过快递员的宋快乐回到家乡济宁,打算创业干出自己的一番天地,和妻子一琢磨,决定开家小丑店,通过扮演小丑为客户送花、送蛋糕、送表演,为他人送去快乐。2012年,成功开业的宋快乐在全市创业大赛上取得了不错的成绩,并且在市就业中心的支持下获得了一次性创

业补贴。

两人去市就业中心一番咨询之后,得知自己各方面条件都满足。在市就业中心创业担保贷款科的工作人员手把手的协助下,两人完成了所有的申办手续。“然后回家不到一个月的时间,15万元贷款就打到了公司的账户上。而且这笔贷款是无息的,就等于国家免费在帮助我们创业。”

有了这笔钱,宋快乐的公司资金流更加充裕,2018年他在吴泰闸路上租下了一幢别墅,经过精心装修布置之后,使这幢别墅里有了棋牌室、餐厅、海洋池、烘焙、KTV,真正实现了自己曾经的派对服务一条龙“小目标”。“去年一年经营情况很好,几乎每周末都有家庭来这里举办家庭派对,有时候忙起来一个月能接7、8场。”