



文/片 齐鲁晚报·齐鲁壹点
记者 时培磊 徐宁 王志远

家门口就能卖货 八旬老人天天摆摊

“妮儿,过来看看,俺这是油栗,称一点吧,再不买就要卖光了……”在距离住处五六百米的景区停车场边上,许美荣正和其他三四个卖货的老人边聊天边等候客人。但凡有人来问,老人都会拿出麻袋里的栗子、核桃,热情介绍这是自家种的,刚摘的,新鲜着呢。

年已八旬的许美荣精神矍铄,双手和胳膊上的皮肤被染黑,这些都是劳动留下来的印记,尽管孩子都已成家立业,也很孝顺,但她还是闲不住。

“每天都来卖货,卖完自己的,还帮别人卖。现在不像以前那样了,还要到市上去,在家门口就有游客来买,闲着也是闲着,不如卖点钱。”脖子上挂着二维码牌子的老人说道。

把家乡介绍给游客 累也快乐着

在距离许美荣摊位不远的路边,观光车司机房颜已载上了五六位游客,朝着村子的旅游小道进发。阳光很晒,车篷下却一片阴凉,有阵阵风拂过。村子很安静,花草遍地,偶尔能听到鸡咯咯的叫声和犬吠声。穿过村庄,车子沿着盘山道行驶,一片楸木林映入,夹杂着山上种植的板栗,游客不禁赞叹景美人惬意。

38岁的村民房颜是观光车队唯一的女司机,在这之前,她在临沂一家板材厂打工。长年在外,很想念家里的三个孩子。今年年初,得知景区还需要观光车司机,每个月收入三千多元,她放弃了在外打工的想法,经过培训后上岗。

工作由室内换到了室外,虽然有时游客量大的时候,一天要沿着景区跑上三四十趟,也很劳累,但房颜说,每天能见到这么多不同地方的人,能把美丽的家乡推荐介绍给他们,这是非常快乐的一件事。每天穿梭在山间和村里,处处都很美,她很享受这种感觉。

舍了30多年的手艺 回家办起了农家乐

葫芦套村这几年越来越美,吸引了不少像房颜这样在外工作的村民回乡发展。8日中午,在葫芦套人家的农家乐大院里,村民尚均宝正在和非遗传承人商量落户的事情。他把农家乐的两排房子翻修出来,做成工作室,打算在这里建非遗一条街。

目前,非遗一条街已有十来家人入驻,包括布艺、面塑、葫芦雕刻、戏剧莲花落、酿酒等。“国庆节的时候,这里就满了,到时候全开业。”尚均宝还设了演艺剧场,表演乡村剧种、变脸、红色文化曲目等等,每天上午10点到下午4点,都陆续有演出。

很难想象,尚均宝此前是做鞭炮厂的。今年48岁的他从13岁就开始跟着父辈做鞭炮,早些年积累了一笔财富。2014年,尚均宝辗转来到湖南浏阳设厂,一直到了2016年,尚均宝看到家乡景色越来越好,人气也越来越火,在考察了省内的多个旅游村后,他决定回来,投身乡村旅游发展,把家里的老房子升级改造为农家乐。

“刚开始我们只有饭店这一块。人气火爆的时候,一天能卖出去70多盘辣子鸡。”尚均宝说道,他雇了五六个村民,长期在饭店帮忙。后来,尚均宝觉得,光留住游客的胃还不行,还得满足他们的娱乐需求,他相继开设了剧场和非遗项目,供旅客游玩观赏。



被鲜花包围的民宿里村民在忙碌着,准备迎接“双节”旅游高峰。

葫芦套村逆袭 致富真有一套 依托景村共建 枣庄这个小山村“吸”来人气

晨光照耀下,漫山的栗子愈加青黄。早上9点来钟,枣庄徐庄镇葫芦套村的村民开始忙碌起来。80多岁的许美荣拉着一大麻袋的栗子、核桃摆起了小摊;女司机房颜开着观光车载着客人在山间柏油路上穿梭;已接近退休年龄的尚均启在景区门口指挥着车辆有序进出……依托景村共建,曾经闭塞的葫芦套村大变样,每到节假日游人如织。葫芦套村“吸”来了人气,村民不再靠天吃饭,增收渠道多了,日子越过越火。



游客正在景区小店消费。

野生海参 低价抢购 买一斤送一斤,买两斤送三斤

海参同人参、燕窝、鱼翅齐名,是世界八大珍品之一。海参是珍贵的食品,为感谢广大顾客的厚爱,海参公司特举行海参体验进万家活动,只要您拨打电话400-052-7778均可低价购买野生海参一斤。

三大优势:

- 1.保真:每根海参均符合国家检验标准。绝非糖干海参破坏营养成分。
- 2.野生刺参,非养殖,肉厚刺多,口感软糯。
- 3.每根海参均采用淡干技术,营养不流失,一斤海参大约80-100头,涨发12-15

斤左右(每根海参4-6排刺)。

本次活动属于惠民活动,
真实!可靠!

打进电话400-052-7778即可低价购买野生淡干刺参,原价3960元/斤,现低价购999元/斤,活动期间买一斤送一斤,买两斤送三斤(赠品与主品相同),每人最多购买两斤,限量2000斤。还望广大朋友抓紧时间报名,超低价特供,购完为止。

市内免费送货,外地免费邮寄。

村庄焕然一新 引来旅游项目

58岁的尚均启一直在村里生活,如果时光倒退十年,他怎么也不会想到,葫芦套村能有这么多人来玩,而且自己在村里还能找到一份稳定的工作。

葫芦套村四面环山,因地形似葫芦而得名,以前是个闭塞的穷村。“镇上租三轮车,人家一听是葫芦套的,都不大愿意来。”村里年轻人娶媳妇都是个问题。

对此,葫芦套村前任村委会主任尚均刚也深有体会,他从1976年就在村委工作,做过村主任,也做过村党支部书记。尚均刚回忆,以前葫芦套的村路多是泥泞路,老百姓靠天吃饭,每人六七分地,种的小麦、玉米等粮食有时还不够吃的,得出去打工才行。那时,整个村委会一年只有两千多块钱的收入,连正常的接待都成问题。

葫芦套村是革命老区。2010年,国家推进新农村建设,葫芦套村抓住时机,在政策支持下,建成了葫芦套八路军115师司令部机关旧址。

2015年,葫芦套村真正迎来了转机。当时枣庄市委组织部的同志来村里挂职第一书记,在其带动下,葫芦套村开始了一场大干。“先是去学习,先后组织了十多次,看看别的村怎么发展的,我们也开始换思维了。”葫芦套村没有地理位置优势,没有工业基础,又无法大面积发展农业,发展乡村旅游业成了大家的共识。

2015年至2016年间,葫芦套村享受到了建设美丽乡村的红利,村子铺了路,通了自来水,改良了电路。2016年,徐庄镇开始招商引资,对葫芦套村进行开发。

据枣庄市隆晖旅游发展有限公司副总经理王洪奎介绍,2016年,他们来当地考察,发现这里有大片林场,覆盖率达95%,空气清新,自然资源十分丰富,十分适合建景区。

双方一拍即合,2016年起,葫芦套村开始了景区建设。建成后,有高空栈道、喊泉、滑索、儿童乐园等娱乐项目,也有饭店、民宿等配套服务。2018年年初开业时,来村里游玩的车堵到了徐庄镇上。

景区建成后给当地带来了实惠,村里有30多名村民长期在公司上班,年收入三万元左右。受益于村子的人气,村民增收的渠道增多了,无论亏损还是盈利,每年公司都要给村里20万的分红,逢年过节,村民还能收到福利。

尚均刚算了笔账,公司每年发放工资150万余元,土地流转费40万,分红20万,福利18万,村子从一穷二白到现在年收入两百余万元。

打造网红直播间 销售深加工农产品

现在,村委新一任班子已经上台,对于葫芦套村未来的发展规划,他们也有了想法。据村委会主任尚国营介绍,下一步,村委会将引导村民发展民宿。据了解,目前葫芦套村民宿有10多套,能够接待不到30人入住,而不少大巴车一车游客就有六七十人,民宿尚有发展空间。“下一步我们可以从每个自然村选几家经营,以实惠为主,打比方,包吃包住150元每天,一家接待十来个人,一天就收入上千元。”

除此之外,村里还打算搞直播带货。葫芦套村盛产核桃、板栗、柿子、花椒等农作物,村民的收入目前仍以原产品销售为主。目前,村里已经注册了商标,对这些农作物进行二次加工,比如加工成杂粮营养套餐出售,“这样就能提升这些农产品的附加值,现在按斤卖,二次加工后就能按两卖。”

这些二次加工的产品可通过网红直播带货,从网络上销往全国各地。目前,村里正在建设扶贫超市,将来用于带货,带动当地农民增收。