



党建引领促发展 致力公益展担当

滨州新华保险:奋进十八载 梦想再启航



渤海之滨，黄河之州，4月20日，新华保险山东分公司20周年媒体开放日首站走进滨州中心支公司。十八年来，在这座依河傍海、历史悠久的历史名城，滨州新华人挥洒着青春的汗水，用爱心和初心守护每一位客户的美好生活，为滨州的发展贡献新华力量。

圆梦新华 目标启航

2020年保费收入7.76亿元，理赔案例19572件，理赔款6838.11万元，平均理赔速度0.52天，一串串数据背后，是滨州新华人长期秉承的“快理赔、优服务”的服务理念，更是滨州新华人不懈努力、孜孜追求的结晶。成立于2003年的滨州新华于今年3月乔迁入驻慧谷国际世贸中心，从最初不到5000名客户到现在服务客户近23万人，18岁的滨州新华从一艘小舢板成长为

巡洋舰，一路乘风破浪，在滨州寿险市场排名跃升至第四。

新华保险滨州中支党支部书记、总经理杨龙见说：“历任领导班子为滨州新华的发展打下了坚实基础。2021年是中国共产党建党100周年，是国家实施‘十四五’规划的开局之年，滨州新华将紧紧围绕总公司‘二次腾飞’战略目标和山东分公司300亿、10万人、行业分公司30强的‘313战略’，以高质量党建引领高质量发展，向建设‘大强美誉’机构的目标奋力进发。”这位于去年年底上任的滨州新华掌门人，在上任后的一百多天时间里，完成了两轮到访全市7个县区8家分支机构，深入基层，全面调研，提出了滨州新华“5201”发展目标，即2021年滨州新华进军新华系统全国前20强中支；2022年，各项业务指标在山东新华各机构排名前五；2023年实现人力翻番，成为万人中支，市场份额稳居第一集团，成为滨州人民最信赖的保险企业。

如今的滨州新华，以客户需求为中心，以健康险和年金险为守护客户健康与财富的双翼，形成了覆盖客户“生、老、病、死、残”全生命周期的产品体系。坚持保险姓保，回归保险本源，业务结构不断完善，截至2021年3月，新单期交占比53.45%。

以人为本 搭建舞台

新华保险滨州中支顺应保险行业发展大势，以人为本，以人的全面发展为核心，重视员工的需求和培养，进而达成核

心人力的垂直成长和举绩人力的绝对值成长，从而带动业务提升和企业发展。近年来，新华保险滨州中支从业人员快速增长，代理制从业人员由2018年的2800人跃升至如今的4967人，劳动制人员222人。

滨州新华围绕培训抓留存、围绕合格抓规模、围绕队伍抓业务，实现主管绩优化、出勤绩优化、绩优主管化、新增常态化。从新人入司到培养壮大，根据每个人的特点制定了不同的人才培养体系。新人生产线快速提升新人专业技能，为代理人的高效发展提供了强力支撑；鲲鹏龙门项目，致力于培养一流的产业化、职业化寿险管理者，为有梦想、有潜质的寿险精英搭建创业的舞台。

“以惠民支公司为例，通过新人班之后新兵营的培训，让更多新人参与到公司日常管理中来，惠民支公司新人六个月留存率83.6%，12个月留存率67.7%，规模人力、合格人力稳步增长。”新华保险惠民支公司经理李光弟告诉记者，依托鲲鹏龙门项目，对优秀新人进行针对性恳谈规划，紧跟公司节奏，半年可晋升主管，两年可晋升经理。个人的成长带来的是客户服务水平的不断提高和公司的发展壮大，2020年，新华保险惠民支公司总保费超过8900余万元，市场份额12.19%，稳居市场第二，得到了当地百姓的充分认可。

从新出发 益起成长

新华保险滨州中支坚持党建引领，不

断强化政治责任，以公益展现企业担当，推进社会公益和志愿服务常态化。坚持服务社会、奉献社会的精神，连续多年向环卫工人送去保险保障，为困难家庭的孩子们送去慰问和帮助。2020年，滨州新华人与老区人民心连心、手牵手共抗疫情，扩展了一系列主打产品的保险责任，将新冠肺炎纳入其中，为医务人员送去保险保障，向当地企业捐款，积极参与防疫志愿服务，为隔离点送生活物资。

3月28日，在新华保险滨州中支十八周岁生日之际，滨州中支发起“从新出发，益起成长”公益行动，共有24名党员发起定向长期资助活动，以个人捐款的方式资助定吕小学10名品学兼优的贫困学生午餐。新华保险滨州中支副总经理张玉文介绍，公司志愿者和孩子们已经是老朋友了，自去年6月1日开始，滨州中支党支部和定吕小学党支部开展共建活动，公司党员带头捐款，多次为孩子们送去午餐费、学习和生活用品等。

4月20日，新华保险山东分公司20周年媒体开放日首站走进滨州，借此契机，滨州中支党支部联合十多家主流媒体一起为滨州定吕小学的孩子们送去体育器材，以公益拉开媒体开放日序幕。新华保险滨州中支党支部书记、总经理杨龙见表示，公司将持续关注孩子们的成长，传承红船“立党为公、忠诚为民”的奉献精神，以高质量党建引领高质量发展，以高质量的公益活动承担更多的社会责任。

(胡晓娟)

建行“全球撮合家”助力“中日韩对接合作发展山东行”成功举办



建行“全球撮合家”助力“中日韩对接合作发展山东行”成功举办。

齐鲁晚报·齐鲁壹点
记者 韩晓婉 通讯员 冯妍慧

“全球撮合家”平台 提供全程线上支持

齐鲁晚报·齐鲁壹点记者了解到，中国建设银行山东省分行是本次“中日韩对接合作发展山东行”活动独家线上承办方，通过“全球撮合家”平台提供全程线上支持，包括线上发布项目需求、活动全程直播、日韩海外分会场连线和线上洽谈。

会前，山东省分行行长杨军在活动展厅向省委、省政府主要领导和与会嘉宾现场介绍了“全球撮合家”平台的技术优势和功能亮点，并与首尔分会场连线交流，实际体验了线上洽谈功能，得到了省委、省政府领导的认可。

建设银行山东省分行国际业务部工作人员介绍，本次“全球撮合家”助力“中日韩对接合作发展

山东行”活动，在建行所联系的中日韩客户和企业中广泛征集合作洽谈和供需线索，设立线上洽谈室，为不能到现场的中日韩企业家提供线上“一对一”的对接洽谈机会，积极促成企业间的对接合作。

“全球撮合家”是建设银行自主创新的开放式跨境撮合服务平台，利用大数据、人工智能、云计算等金融科技手段，向境内外企业、跨境园区等提供24小时不间断在线信息发布、商机搜索、匹配推荐和智能撮合服务，平台通过“互联网+会展+金融”的跨界融合打造“数字会展”综合服务，助力全球产业链供应链重塑。

“全球撮合家”平台对此次“中日韩对接合作发展山东行”积极推介，线上发布了项目信息和客户需求。山东建行与东京分行、首尔分行协作，设置了日韩分会场，共组织海内外120家客户报名参展，并在平台线上布置2D、3D展位。

海内外近千家企业在线观看

“全球撮合家”数字会展专区对此次活动全程直播，海内外近千家企业在线观看了开幕仪式与地市推介。

此平台功能强大，双语跨境项目需求发布，涵盖交通、能源、机械、建筑等十余种跨境项目类型，依靠智能算法模型，精准撮合匹配、推送境内外商机，配合建行专业金融服务方案，支持企业实现国际合作纵深发展。

此外，结合跨境服务场景，定制“跨境服务”发布双语模版和撮合匹配规则，一站式满足跨境交易中法律服务、知识产权、财税筹划、商标品牌等十余种需求。

据了解，本次“中日韩对接合作发展山东行”活动，建行在“全球撮合家”平台搭建了线上洽谈室，共邀请了中日韩90家涉及纺织品、电子产品、医疗器械等20多个行业的企业，一对一参与了线上商业洽谈。本次线上“云端”洽谈会，充分运用网络资源、智能技术等建行金融科技力量，打破线下展会的地域限制，线上洽谈企业达成了多项贸易合作，为山东对外经贸发展注入新的动力。

据悉，“全球撮合家”将继续为中日韩企业、地方政府提供免费发布订单需求和项目需求的平台，实现跨境需求的精准对接、智能匹配，降低跨境交易成本，提高资源配置和市场交易效率，助力山东与日韩深化经济合作，服务双循环新发展格局。



ST维维被特别处理法院

已经受理投资者维权案件

2021年4月27日，维维股份(证券代码600300)因为违法与关联方资金往来及对外担保问题，审计机构立信会计师事务所认为维维股份的内部控制未能防止或及时发现并纠正上述违规行为，存在重大缺陷，对其《2020年度内部控制审计报告》出具了否定意见。上交所根据《股票上市规则》第13.9.2条的规定，对其股票实施特别处理，股票简称变更为“ST维维”，日涨跌幅限制为5%，实施其他风险警示后公司股票将在风险警示板交易。

北京市盈科(济南)律师事务所证券维权律师杨泉军，在接受记者采访时介绍：ST维维因为未依法披露资金占用的关联交易已经被证监会予以行政处罚，根据证券法及相关司法解释的规定，凡是2017年8月26日至2020年5月6日期间买入ST维维(曾用名维维股份)股票的投资者，此后无论是卖出都可以通过微信fazhi315咨询律师或者自行起诉，要求ST维维及其控股股东维维集团承担赔偿责任。现在南京中院已经正式立案受理投资者维权案件，并实行示范性判决。

示范性判决是指法院在处理群体性证券纠纷中，选取在事实争点和法律争点方面具有共通性和代表性的案件先行审理、先行判决，通过发挥示范案件的引领作用，妥善化解群体性案件的纠纷解决机制。示范性判决能够节约司法资源，降低诉讼成本，更为重要的是，能够更好地保护投资者，特别是中小投资者的合法权益。

ST维维全称维维食品饮料股份有限公司，主营业务为豆奶粉、乳品和白酒的生产、销售，“维维”豆奶粉系列产品是国内知名品牌，“维维豆奶 欢乐开怀”的广告语更是大众耳熟能详。