

千元办年卡玩具随便租

以租代买能否得家长心

专家称若想长期发展要注重规模品牌和连锁

“你能接受玩具以租代买吗?”近期,随着玩具租赁这种形式在国内各大城市再次兴起,关于玩具租赁的话题也引起热议。近日,齐鲁晚报·齐鲁壹点记者在济南也发现了主营玩具租赁的店铺。花一千多块办理一张年卡,店里600多个品类玩具随便租。“以租代买”,这种形式会得到家长的认可吗?市场回温,玩具租赁究竟该走什么路子?近日,齐鲁晚报·齐鲁壹点记者对部分家长和玩具租赁店进行了采访。

►玩具租赁店现身济南。



文/片 齐鲁晚报·齐鲁壹点记者 孟杰

开业一年用户上千 大型玩具租赁占七成

打开手机微信小程序,扫描“共享玩具”的二维码。就可以进入玩具租赁的页面,在“分类”一栏里,可以看到23个玩具品类,包括大型玩具、中小型玩具、电动车、滑梯秋千、益智桌游、动漫周边等。

8月30日下午,在济南历城区一家商场的三楼,不少家长正带着小朋友在一家玩具店的体验区玩耍,除了体验区,店里还陈设了许多时下的潮流玩具。店员于女士告诉记者,这家玩具店除了体验、零售外,其实最大的业务是玩具租赁。

“目前我们主要是通过线上和线下两种方式下单。”于女士称,家长们可以扫描店铺外的二维码进入小程序下单,也可以在店内随意挑选。办理完年卡后,店里的600多个品类1000多种玩具,家长们可以随意租。

通过小程序,齐鲁晚报·齐鲁壹点记者看到,一件GrownUp的攀岩秋千滑梯组合游乐场,市场价为1579元,在这里,交付1000元的押金后,就可以享受到一天16.15元的租赁价格,起租时间为7天;一辆价值1300元的可载人轨道电动火车,一天的租金为14.60元。于女士告诉记者,小程序上的定价是为了满足店面刚开业时一部分充值储值卡的客户,现在办理了年卡的客户,租赁玩具并不需要交付押金。

“我们现在是以年卡为主,分为半年卡和一年卡,单件卡和双件卡,价格从800多元到两千多元不等。”于女士称,办理了年卡的会员,可以随时过来

租玩具,起租时间为7天,单件卡的会员一次可以取走一件玩具,双件卡的会员一次可以取走两件玩具。

开业一年的时间,于女士称店里已经积累了上千位会员,店里可以租赁的玩具品类也从300多种增长到了现在的600多种。“从玩具租赁的性质来看,大型玩具的租赁比例比较高,能占到70%。”于女士介绍。除了这家店,在济南融创茂,他们今年又新开了一家店。

宝宝玩具买还是租 家长们依然犯嘀咕

于女士告诉记者,周末的时候平均一天能有20多位家长来更换玩具。“现在我们的客户群体多为80后、90后的宝爸宝妈,他们对新事物的接受程度还是比较高。”于女士称。

对于这种“以租代买”的形式,济南家长们的态度到底如何,齐鲁晚报·齐鲁壹点记者也随机对家长们进行了采访。

“这种形式还是很好的,但是现在我宝宝还小,还处于喜欢什么东西都往嘴巴里放的阶段,等宝宝再大些,我觉得我可以接受这种方式。”市民张女士告诉记者,作为一名90后的宝妈,对于这种“以租代买”的形式,自己还是比较看好的,尤其是一些大型玩具,租起来不仅可以满足宝宝的好奇心和新鲜感,还可以节省家里的空间。

二胎妈妈秦女士则表示,为孩子租玩具感觉有点没必要,尤其是孩子多的家庭。“家里经济条件允许,孩子又喜欢的话,就直接买了,老大玩完,老二还可以接着玩,租来租去也挺麻烦的,孩子喜欢的玩具以后还能有个童年纪念。”秦女士称,自己觉得玩具是相对私有的物品,还是自己买的玩得比较放心和舒坦。

有检修核对和消杀系统 下一步将下沉社区

安全和卫生,无疑是家长们对于玩具租赁最大的顾虑和担忧。

对此,于女士告诉记者,作为一家连锁的玩具租赁店,店里有一套标准的检修核对和消杀系统。“一件玩具回来后,我们会先对玩具的每一个部件和边边角角进行检修和核对,在门店进行简单消杀后,后续还会有一个专门的七重工序的消杀,会保证玩具的安全和卫生,消杀结束后,会再次对玩具进行塑封。”于女士称,玩具的使用寿命也会根据玩具的使用状况进行判定,会绝对保证玩具的安全问题。如果交还的玩具出现了破损和毁坏,店里也有一套具体的赔偿标准。“如果只是配件问题,家长就只需支付配件更换和修复的费用,如果是整体的损坏和磨损,到时候要根据定损,按照30%到70%支付。”

玩具租赁到底赚不赚钱?目前的运营模式又是怎样的呢?

济南一家从事玩具租赁门店运营的人员戴维隆告诉记者,虽然目前,在济南,玩具租赁的理念还没有深入人心,也没有形成规模效应,但他们有自己的运营规划和一套系统的运营模式。

“我们现在走的就是‘小而美’的路子,店里的玩具以中端和中高端为主。”戴维隆称,一期,他们的规划就是将店面开在社区性的商场,并在综合性的购物广场设置少量点位做形象展示,多铺点位,赚取更多的曝光率,一步步将玩具租赁的理念形成一种共识,下一步他们会将店面下沉社区。“前期我们会轻装上阵,先积累小部分客户群,以维系好这些客户群为主,下一步就要开始深耕商场周边社区,用以点代面的形式辐射市场。”戴维隆介绍。

首先要做到规模化和品牌化,形成一定的连锁效应,这就要求行业从业者要严格遵守安全和卫生规范,增加行业的透明度。另外,玩具租赁,要营造一种“玩具共享”的文化氛围。“玩具租赁不仅仅是省钱,也是可以培养孩子绿色、节能、环保的消费理念,减少玩具的存量,以便让玩具资源得到更大化的利用。”董彦岭认为,相比于省钱,这种共享的理念更值得推广。

“这两天下雨,电动车总不能一直停在室外。不是我们不想遵守法律规定,实在是电动车没处可停。”近日,家住济南市刘长山路绿地国际花都的市民王先生遇到了烦心事。电动车不允许上楼,但自己家楼下停车区域又没有停车棚,一到下雨,自己的电动车就无处可停。



没有停车棚,停放区的电动车只好先用挡雨布盖着。

电动车一下雨就被淋 停放区啥时能装上棚

物业:争取十月开始安装

文/片 齐鲁晚报·齐鲁壹点见习记者 路云珠

业主 小区物业半年前就许诺安装停车棚

“这两天天连着下雨,总不能让电动车在外面淋着呀。小区物业半年前就许诺说给我们安装停车棚,但是到现在了也没见到停车棚的影子。光说也不行动,到底什么时候我们才能有车棚?”8月29日,家住刘长山路绿地国际花都的市民王先生就小区增设非机动车停车棚的问题,联系齐鲁晚报·齐鲁壹点记者。

8月30日上午,齐鲁晚报·齐鲁壹点记者来到绿地国际花都小区。王先生的妻子刘丽(化名)告诉记者,目前小区内划定了非机动车停车区域,但是并没有相应的停车棚,遇到下雨、下雪等恶劣天气,并不能满足业主们存放电动车的需求。

“自从电动车不让上楼的规定颁布之后,小区的物业和工作人员经常会挨个楼巡逻,查看电动车停放情况,如果发现有人把电动车推上楼,要么联系居民把车子推下去,要么工作人员直接把车子弄下去。”绿地国际花都小区业主范女士说,“我们也想遵守法律规定,不将电动车推上楼。但是天气预报说近一周都会有降雨,又是刮风又是下雨的,不把车推到楼道里,我们还能把车停在哪儿?”

“据我所知,周围腊山南苑、金科城等好多小区从最开始规划就有非机动车停车棚,我们小区这么多骑电动车上下班的人,却没有停车棚。”业主闫先生说。记者从物业处了解到,小区一区至四区共有电动车5000多辆,但小区里却没有停车棚。

物业 七月订购了70组车棚 厂家暂时供不上货

针对小区业主呼吁加盖非机动车停车棚的问题,记者联系到了绿地国际花都一期二期物业负责人刘女士。刘女士表示,小区物业自今年三月份开始跟居委会沟通加盖非机动车停车棚的相关事项,并与居委会达成共识,决定根据小区业主的诉求,错峰安排非机动车停车棚的加盖工作。

刘女士说,小区最初开发时,并没有规划非机动车的停车区域,后来应业主的要求,物业的工作人员才陆续划定了每栋楼非机动车的停放区。但是因为涉及绿化面积及占用消防通道等问题,进展较慢。“现在想要加盖停车棚,需要先征询小区内业主的意见。建不建?在哪建?居民意见不一,还需要时间讨论。”她说,目前绿地国际花都一期二期的11、12、14、15、20号楼的业主意见已经征询完毕,同意加盖停车棚。

那么,业主究竟何时能够拥有非机动车停车棚?刘女士称,绿地国际花都一期二期七月初已与中林五旗智能科技(嵊州)有限公司签订购买电动车充电车棚的合同,当时对方负责人说预计七月底小区就进行电动车停车棚的安装,但是由于厂家目前暂时供不上货,因此小区的停车棚还需要再等等。

刘女士表示,目前一期二期小区物业共订购了70组停车棚,目前根据业主的同意情况,规划建立停车棚的区域要用掉29组,之后如果其他楼征询完毕,也会根据业主诉求,陆续安排建立停车棚。

8月30日下午,刘女士联系中林五旗智能科技(嵊州)有限公司的孟先生,再一次确认发货时间。孟先生说:“目前绿地国际花都小区的充电电动车棚(桩)订单正在排队中,前面还有六个订单在排队,我们会尽快安排生产,争取十月份能够把绿地国际花都的停车棚生产出来。”

延伸阅读

不是省钱那么简单,要营造共享的文化氛围

玩具租赁,并不是一个新名词,也算不上一个新业态。据了解,在世纪之初,玩具租赁业就已经在国内开始崭露头角,最初兴起于香港,后又在北京、上海等大都市流行开来,但后来由于多种原因,一直没有形成规模。随着共享经济的发展,近年来,玩具租赁再次走进大众的视野。

山东财经大学区域经济研究院院长董彦岭认为,玩具租赁的兴起有其

必要性和可能性。“现在的玩具普遍呈现大型化和贵重化,买回家里放不开,孩子新鲜感过了也会造成浪费。”董彦岭称,另一个就是,随着互联网的发展,网络的多样化,也使得玩具租赁这一形式更加便利,所以,玩具租赁市场还是比较有前景的,但前提是要尽早对卫生安全问题形成一套完整的标准化规范。

他表示,玩具租赁行业要想发展,