

22个项目总投资182.6亿元

乐陵举行食品名市重大项目集中开工暨重点招商项目集中签约仪式

本报德州10月25日讯(记者 马志勇 通讯员 胥爱珍 贾鹏 刘敏 郝坤) 10月23日,乐陵市举行食品名市重大项目集中开工暨重点招商项目集中签约仪式,10个食品名市重大项目集中开工,总投资126.4亿元;12个重点招商项目集中签约,总投资56.2亿元。食品加工产业领域项目占到了一半以上。

“今天项目集中开工签约,既是落实德州市委全会精神,打造食品名市的具体行动,也是大干一百天,冲刺四季度的重要举措。”乐陵市委书记樊廷雷介绍说,“集中开

工签约的项目,涉及食品加工、体育健康、城市开发、文化旅游、总部经济等多个产业和领域,是近期招商引资成果的集中展示,吹响了乐陵市打造食品名市的冲锋号。”

此次开工的安井食品(山东)生产基地项目,由国内速冻火锅料制品和发面类制品“双冠王”的福建安井食品股份有限公司投资建设,项目总投资13.6亿元,从签约到完成用地报批手续,仅用2个月,创造了全省项目用地手续报批最快的“安井速度”。

作为国内食品行业的头部企业,安井食品生产项目此

前遇到30多个城市的争抢。谈及最终选定乐陵并顺利开工的原因,安井食品山东公司总经理郁晓君在开工仪式上深有感触地说:“是‘乐陵效率’打动了我们。为乐陵干部雷厉风行的作风、勇于担当的气魄,以及设身处地为企业着想的主动作为点赞!”该项目主要生产速冻火锅料制品、速冻面米制品、速冻菜肴制品等速冻调制食品。项目全部达产后,预计年产值近30亿元,税收超1.5亿元。

乐陵市坚持发展为首,项目为王。紧抓招商引资“首位

工程”、项目建设“第一战场”不动摇,全力以赴抓招商、上项目、培产业,为高质量发展蓄足了后劲、奠定了基础。按照“产业化、集群化、关联化、园区化”发展思路,瞄准七大主导产业,一个产业、一个集群,一个园区、一个规划,谋划打造了泰山体育(国际)产业园、星光食品(国际)产业园,完善提升了医药化工、调味品、五金机械产业园,集聚了体育、五金、食品、医药等产业链主和链属企业420家。今年以来,乐陵新开工项目22个,总投资97.62亿元;新签约项目25个,总投资110.11亿元。

武城县公证处

公证便民暖人心 用情服务赢赞誉

齐鲁晚报·齐鲁壹点记者 李梦晴

日常生活中,很多市民都需要办理一些公证事项,公证员则是在业务办理过程中,与老百姓打交道最多、与老百姓距离最近的人。张肖梅就是其中的一员,她坚守为民初心,想群众之所想、急群众之所急,使更多群众在公证服务中体会到幸福感、获得感。

市民沈女士今年72岁,他的丈夫去世后留有一笔存款无法支取,需申请办理继承权公证。然而,沈女士因意外摔伤了右腿,张肖梅驱车赶往德城区,顺利办完了公证手续,沈女士一家连连道谢,为公证人员的贴心和效率竖起了大拇指。

截至目前,武城县公证处为群众共办理包括继承公证、变更抚养权公证、委托公证等250余件公证,武城县公证处始终秉持“为人民群众办实事”的宗旨,通过预约服务、上门服务、线上服务、延时服务,切实为群众排忧解难,以人性化的公证服务践行以人民为中心的初心。

■本版编辑:常学艺 ■美编:赵秋红

齐河 >>

15次集中签约开工 落户74个重点项目

本报德州10月25日讯(记者 王金刚 通讯员 段慧崔志华 刘磊) 10月20日,齐河举行招商引资项目集中签约暨开工仪式,中铁(齐河)智慧冷链产业园等13个项目落户,另有10个重点项目正式开工建设,这是该县今年举办的第15次集中签约开工活动。

坚定不移抓产业、一以贯之抓项目、心无旁骛抓发展,今年以来,齐河紧抓招商引资“首位工程”、项目建设“第一战场”不动摇,一批优质项目

相继落地,产业基础能力和产业链水平不断提升。

项目招引,齐河突出靶向聚焦。瞄准新能源汽车、现代高效农业等主导优势产业,按图索骥、精准招商。此次与鲁粮集团签约现代粮农产业示范推广项目,就是齐河围绕全市打造“中国食品名市”目标、加快推进“吨半粮”生产能力建设的重要举措。鲁粮集团董事长孔祥云说:“项目投资6亿元,集粮食仓储交易、食品深加工等功能于一体,可实现年

粮食交易加工储备60万吨,年产食品3.75万吨。齐河作为全国仅有的5个以粮食为主导产业的国家现代农业产业园之一,良好的产业基础更让我们感觉项目前景广阔。”

齐河对重点项目挂图作战,以立即办的高效作风,跑出项目建设加速度。同时,投资16亿元新建便民服务中心,全面推行并联审批、容缺受理,推动重点项目拿地即开工、验收即拿证,991项事项实现“零收费”,营商环境

持续优化。

当天,山东鼎梁消防科技有限公司投资10亿元建设的智能应急装备工业园项目正式破土动工。公司董事长梁洪刚说:“项目从双方对接到签约仅15天时间,在对接中切实感受到了齐河‘亲商、爱商、重商、护商’的作风和诚意。”

今年以来,齐河共有总投资额773.2亿元的74个优质项目相继落地,新开工项目个数、到位资金数均居全市第一。

内弟的买卖

□程先利

有一天,内弟突然风风火火跑进我家,对我说他看中了一个买卖,准保发财。我问什么买卖?他说去河北的白沟贩一批皮包,回来卖出去,利大风险小,赚钱是板上钉钉的事。只不过是目前资金还不够,要求我借给他几个。他虽然是有求于我,但他的口气是不容置疑的,甚至有一点任性和专横。我还没有发话,妻子已将两万元崭新的人民币拍到他手里。我干瞪着眼,咽了几口吐沫,什么也没说,心里想,这两万块钱是肉包子打狗,有去无回了。

皮包贩回来后,销量并没有像内弟想像的那样乐观。他家我家以及还有几个亲戚家都堆满了皮包。

过了一段时间,内弟和岳母同时光顾了我家。内弟说有一个买卖绝对发财,他说本地的大豆丰收,农民手里的大豆卖不出去,我们可以赊着他们的豆子,目前开油坊是最佳时机,豆豆豆饼都可以卖高

价,一本万利,再说人们对这种绿色环保原生态的豆油非常钟爱,他说他已在南方联系好了一台小型轧油机。无论他怎么巧舌如簧软磨硬泡都说服不了我,我对他的话题是这个耳朵听那个耳朵出,我已对他的诚信度降低到零。

这时岳母发言了,对妻子和我说,你弟弟也不容易,你们要是有,就帮帮他,全当是我借你们的,他挣了钱他还,他挣不了钱我还……岳母的话还没说完,我妻子就将五万元人民币拍到内弟手里。我干瞪着眼,咽了几口吐沫。内弟用斜眼扫了我一下,露出狡黠的笑。

油坊红红火火地开起来了,出油率也很高,由于人手少我也过去帮忙,晚上汗流浹背地轧油,白天拉着油去集市上卖。不操持买卖不知道,一旦在集市摆上摊子才明白,这个买卖又砸了。听很多开油坊的讲,我们这个地方的油坊已出现供多于求的局面,很多老油坊目前正为如何转产而发愁呢!我把听

来的消息告诉了内弟,内弟鼻子哼了一声,用眼白看着我,不屑一顾地说,危言耸听!没那么严重,我眼中的买卖哪能赔呢?再说我卖的比别人的便宜,我往里面掺了地沟油,成本低,贪贱吃穷人,我就不信我的油卖不出去!

残酷的现实狠狠打了过于自信的内弟一巴掌。掺了地沟油的大豆油,根本不是正味,人们纷纷提着油桶来讨要说法。那些赊欠大豆的农民也举着欠条纷纷找上门来,同那些装满豆油的油桶挤了一院子,院子里飘荡着黏稠的气息。面对什么脏话都敢讲的顾客,内弟踉着油桶,爬上院墙,一眨眼的工夫就消失得无影无踪。面对这种局面,岳母不耐地叹着气。我找到在派出所当警察的同学出面,把失控的场面临时平息下来。岳母答应债主们卖房子顶欠款,这个红红火火的院子才风平浪静下来。

日子没心事地从白日翻进黑夜,又从黑夜翻回到白天,我不咸不淡地打发着日子。这一天我下班后刚跨进家门,内弟和岳母坐在我的沙发上,我像遇到鬼般本能地一哆嗦,心脏跳动加快了一倍。妻子停下手中正忙活着的饭菜,说,咱弟准备买辆车跑出租,还差八万块钱。我听了这话,心想,再也不能

保持沉默了,就恶声恶气地说,咱总不能为了别人过上好日子而把自己的日子扔在臭水沟里吧!再者说了,你弟弟如果是个靠谱的人,不会把日子过成这样!妻子把眼一瞪,说,你吵吵什么,数你嗓门大是怎么着?外人遇到困难还需要帮助哩,何况是自己人。岳母也帮和着说,跑出租不同别的买卖,往最坏里想,拉不到客不挣钱但总不赔钱吧!在强大的攻势面前我无话可说,可我心里像地下的火山岩浆在不停地涌动。妻子用内弟从白沟贩卖来的皮包装了八万块钱,拍到内弟手里。我没有瞪眼也没有咽吐沫,但是我的牙齿却咬得咯嘣乱响。

正如我所料,内弟买了车后拉客的时候很少。他买了一套名牌服装,在朋友们之间穿梭,尤其是对那些混出了一点名堂的朋友,随叫随到,屁大的点事,都要用他的车,用完车后找个酒店吃喝一场就完事,很少有付钱的。在那段日子里,他开着车牛气哄哄,一副天是老大他是老二满不在乎的神情。

不幸的事被我言中了,开出租不但没挣到钱,还赔了几万块钱。他在大家的视线里消失了,谁也不知道他去了哪里。

在这段时间里,我也无暇顾及内弟的事情,我所在的厂子因经营

不善宣布破产,我下岗了。残酷的现实迫使我不得不下定决心踏上了打工生涯,在省会城市,我在繁华路段支了一个擦皮鞋的摊子,没想到生意出奇地好,握着渐渐厚实起来的钞票,我的心里甭提多么踏实了。两年后,我怀揣着三十万块钱,回到家乡的小镇,盘下了一家经营不景气的皮鞋店,凭着多年的经验和雄厚的资金,皮鞋店红红火火,在小城很有些名气。

一天,妻子讨好地对我说,能不能借给弟弟一万块钱?我说,好长时间没有他的消息了,他又想搞什么生意?妻子也鄙薄地说,还搞生意呢!他现在到处流浪,他在一个城市最多待不了一年,如果待得时间长了,债主就能找到他,他现在的生活就是同债主打游击。

我斩钉截铁地说,对待这种不讲信用的人,坚决不借!

