

坚定前行

特刊

## 梁山农商银行扎实推进按揭畜牧贷

# “贷”动养殖业，奏响乡村振兴曲

齐鲁晚报·齐鲁壹点通讯员 布占辉 王金

牛智慧畜牧科技(梁山)有限公司位于梁山杨营镇高垓村,总经理高玉红养牛多年。他此前一直养殖东北牛、新疆牛,利润一般,今年决定扩大规模建设专门牛棚养殖鲁西黄牛。

牛棚建设投入较大,公司遇到了资金困境。就在高玉红一筹莫展时,梁山农商银行为企业办理了100万元的按揭畜牧贷,快速解决了牛棚的建设资金难题,让企业的鲁西黄牛养殖项目得以顺利落地。

梁山杨营镇是鲁西南肉牛养殖大镇,全镇肉牛年出栏量达到10万余头。今年7月份,梁山农商银行与杨营镇举行了乡村振兴暨按揭畜牧贷合作签约、贷款发放仪式,向当地整体授信按揭畜牧贷2亿元,助力全镇畜牧养殖业走规模化、合作化发展道路。

为全力破解当地畜牧业融资难贵烦的难题,千方百计“贷”动辖内特色畜牧产业集群快速发展,梁山农商银行本着“择优支持、分类实施、灵活还款、严控风险”的原则,向养殖户、新型农业主体等发放按揭畜牧贷,用于满足畜牧业生产经营主体资金需求。按揭畜牧贷具有“全”、“活”、“快”、“惠”的特点,很好满足了畜牧养殖业发展融资需求。

“全”,全面覆盖养殖户。在

梁山县黄牛养殖的集群地杨营镇,现有275户肉牛场(户),目前在梁山农商银行用信的236户,占比86%。该行在省联社济宁审计中心倡导的整村授信、行业客户营销、“四张清单”获取的指导下,对梁山县畜牧养殖户已经实现全面对接、全面授信。全面覆盖产业链,梁山农商银行信贷业务涵盖牛棚等基础设施建设、农业机械购置、牛犊及成牛交易、饲料购销、宰杀再加工等全链条,通过细分行业客户,畜牧业各环节客户在各经营时期均能够在农商银行获得融资,按揭畜牧贷产品也是在各类畜牧信贷产品的基础上整合创新而来。

“活”,用款十分灵活。畜牧业是经营周期长、资金回收慢的行业,生产周期内需要不断增加资金投入,同时根据市场行情、养殖周期回笼资金,对资金灵活使用的要求较高;畜牧业客户、企业及专业合作社重在基建,养殖户重在养殖,饲料商、牛犊成牛购销人员重在购销,部分农户则实现了产销一体,不同的客户用款周期、用款习惯不同,对信贷资金的灵活性要求更高。因此,梁山农商银行对用信的养殖户,基本上按户量身定制还款计划,用信客户的放款方式、还款期间、还款频率(周期)、还款比例均因人而异。担保方式灵活,



按揭畜牧贷支持信用模式、“家庭贷”亲情担保、个人担保等模式,同时鼓励养殖户以土地流转、抵押等提供担保,以农民土地经营权进行融资担保;梁山农商银行与各政策性担保机构开展合作,通过多种方式解决养殖户“融资难”问题。

“快”,业务办理快。梁山农商银行重视优化营商环境工作,坚持阳光办贷,限时办贷,养殖户可通过电话、微信、现场(办公区域、农金员)等多渠道申请贷款,同时安排客户经理定期在村内驻点办公、实行整村授信,客户在第一时间即可便利申贷。贷款受理后,客户经理现场入户办

理信贷业务,让客户少跑腿、零跑腿;贷款要求在2个工作日内审批、发放完成,尽可能简化手续。

“惠”,利率有优惠。梁山农商银行始终坚持服务乡村振兴、支持“三农”发展的政治站位,对涉农贷款,特别是种养殖业实行利率优惠。目前,该行的畜牧业贷款按照额度、模式不同,执行年利率为4.75%、6%、6.75%,相比同条件的其他客户低3-5个百分点。农户从事种养殖业,既有高资金、高人力投入的实际,又有高风险、低资本的限制,融资难、融资贵有一定的先天因素,梁山农商银行对这部分客户主

动让利,“惠”字当先,为促进养殖产业振兴切实贡献力量。

截至目前,梁山农商银行已累计投放“按揭畜牧贷”35户,资金2265万元。下一步,该行将继续强化金融服务能力,依托“四张清单”“整村授信”、政银沟通等工作,精准对接辖内特色畜牧养殖产业、农业产业,持续优化“按揭畜牧业”“按揭农业”服务模式,助力涉农产业发展升级,以点带面,逐步推广至全辖,实现按揭畜牧业、按揭农业信贷业务“行行开花,花花结果”,助力新旧动能转换、乡村振兴战略,积极支持地方经济和社会发展。

## 曲阜农商银行扎实推进“按揭农业”项目,全力支持乡村振兴战略

# 千万授信助力大型肉牛养殖基地建设

齐鲁晚报·齐鲁壹点通讯员 孟耀 孟令川

自今年4月份以来,曲阜农商银行立足县域特色农业产业集群,围绕“核心企业+上下游”产业链条,创新推出“按揭农业贷”服务新模式:由国资背景企业(包括其他有实力的大中型企业,下同)融资(投资)建设现代高效农业基地,并提供现代化全流程农业技术服务;由农户“拎包入住”承包经营,并通过银行“按揭农业贷”获得信贷资金支持。

山东鑫军牧业标准化肉牛养殖项目,是曲阜市按揭畜牧试点项目。项目投产后,可实现年存栏肉牛15000头,年销售收入3.5亿元,利税3000万元,将有效促进畜牧业向专业化、规模化、高效益养殖发展。目前,该项目已进入实施阶段,曲阜农商银行

已为山东鑫军牧业有限公司通过财信担保方式成功授信1000万元,资金主要用于前期养殖基地建设。

同时,曲阜农商银行通过与项目公司对接,还初步获取意向按揭农户约80户,预计可通过“鲁担惠农贷”、“按揭农户贷”等方式可投放农户贷款3000万元。基地建设完毕投入使用后,曲阜农商银行将根据企业运营情况及农户承包情况持续进行跟踪服务,全力保证企业流动资金周转及农户承包按揭资金需求。

在推进“按揭农业”项目中,曲阜农商银行大力做好政策传达落实,引导客户积极参与“按揭农业”。该行通过深入实施“五日工作法”及“驻村工作法”,指导辖内支行通过“金融辅导员”、



“百行进万企”、“首贷培植”等活动实施,及时将“按揭农业”相关政策传达落实到位,引导辖内农业龙头企业、重点纳税企业、种养殖大户等积极参与“按揭农业”项目开展,夯实了工作开展基础。

同时,曲阜农商银行强化政府部门对接,不断降低客户融资成本。该行通过加强与农业农村局、人社局等政府部门及山东农业信贷担保公司、济宁财信担保公司等合作力度,大力推广鲁担惠农贷、创业贷等信贷产品,在解决涉农类客户“融资难”、“担保难”问题前提下,充分利用财政贴息、担保费减免等有利政策,进一步降低客户融资成本。

与此同时,曲阜农商银行还发挥政策灵活优势,打造“按揭农业”专属服务方案。该行充分

利用独立法人政策灵活的优势,围绕“按揭农业”、“按揭畜牧业”等重点领域、关键环节,加快产品创新步伐,紧跟市场导向,坚持量身定制,以“总有一款产品适合您”的服务方案满足客户需求,特别是针对辖内龙头企业等,通过利率优惠等方式量身打造个性化金融服务,全力支持企业建设现代高效农业基地。

此外,曲阜农商银行明确专人主动对接,开通绿色通道提升服务质效。曲阜农商银行与当前开展的金融挂职工作相结合,明确各乡镇挂职副镇长专职负责辖内“按揭农业”项目推进工作,公司业务部客户经理负责辖内龙头企业等基地建设融资需求对接,各农区支行负责辖内农户承包经营信贷资金支持;同时为保证工作成效,该行还开通“按

揭农业”绿色通道,针对相关贷款简化流程,提升效率,为辖内“按揭农业”项目开展提供及时高效的金融服务。

下一步,曲阜农商银行将继续做好优质“按揭农业”项目的培育和发展工作,充分发挥金融挂职人员人熟地熟的优势,积极走访对接辖内龙头企业、重点纳税企业,做好“按揭农业”相关政策的传达落实,做好辖内重点农业、畜牧业项目的摸排工作,引导企业积极参与“按揭农业”项目开展,全力服务乡村振兴工作。



扫码下载齐鲁壹点  
找记者 上壹点

编辑:张夫稳 组版:李腾 校对:邓超

