



# 助力打造生态发展新格局

乐陵农商银行通过优化信贷投向,持续加大对生态环保类企业及种、养殖专业合作社支持力度,助力当地经济走深走实绿色发展之路,助力黄河流域第一、第二产业调结构、提质量、开新局。截至10月末,各项贷款余额71.95亿元,较年初增长7.69亿元,增幅11.96%,为地方经济发展提供了强有力的支持。

## 01 “税融亲情贷”让企业体验“金融亲情”

“农商行的‘税融亲情贷’业务真是太好了,办理速度快、利率低,关键是服务好,上门办公签手续,不到一周时间就下款。在我们最需要资金的时候,可帮了我们的大忙了。”德州正朔环保有限公司负责人马光任说。德州正朔环保有限公司坐落于山东省乐陵市循环经济产业园,企业总资产5.2亿元、年处理有毒废物11.2万吨,是产业园内最大的有毒废物处理企业,目前在乐陵农商银行办理流动资金贷款500万元。

“正朔环保是我们当地的纳税大户之一,近三年平均纳税近1600万元。省联社推出‘税融亲情贷’后,我们第一时间与其取得联系,拓展办理了该项业务。”乐陵农商银行公司业务部总经理李智勇说,“从考察到下款,仅用5天时间,客户经理入企办公准备资料,客户上门一次就办好全部手续,通过流程提速,让客户真正体验到了‘农商速度’和贴心服务。”



疫情期间,该行将“税融亲情贷”作为扶植优质企业发展的一件“利器”,通过对接税务部门,了解企业纳税情况,将按时、足额依法纳税的企业列为重点联系对象,逐户上门走访,同时实行驻企办公制度,为客户提供全面、高效、便利的金融服务。“客户的满意是我们最大的

追求,我们将竭尽全力加大对国家政策扶持、经营发展良好企业的支持力度,确保我们的信贷投向和国家政策相匹配。同时我们结合省联社推出的系列贷款产品,根据客户特点量身选择合适的产品,进一步提升客户服务能力。”乐陵农商银行副行长张保健表示。

## 02 助力“小牛倌”变成“大老板”

近年来,乐陵农商银行持续加大对养殖行业的支持力度,积极打造以生猪、肉牛、奶牛、蛋鸡、肉鸡等传统养殖业优质客户群体,加大“三农”支持力度,促进农民增收致富。

走进位于乐陵市铁营镇的犇腾牧业有限公司,整齐的牛舍、规范的设施让人眼前一亮,该公司是目前当地最大的肉牛养殖基地之一,主要有四个品种肉牛,其中鲁西黄牛占有较大比例。“退伍后我返乡创业养牛,当时由于资金紧张从信用社贷了几万块钱,如今信用社变成了农商行,我的养牛场也组建了合作社,成立了公司,一直保持很好的合作关系。”公司负责人韩涛说。

在乐陵农商银行的支持下,韩涛利用10年时间,将从只有30头牛的家庭小型养殖场,扩



大为现在的占地60亩、存栏量1000余头牛、总资产破3000万元的大型养殖基地。为支持其发展,乐陵农商银行一直为其推荐最合适的信贷产品,从普

通农户贷款到富民生产贷、扶贫贷,再到“乡村好青年”贷,贷款金额也从5万元一直到40万元,双方通过精诚合作走出了一条共赢发展之路。

## 03 致力于增收增产的“济麦专家”



11月22日,天气突然降温,但在乐陵市杨安镇崔刘社区南侧的麦田里,张汝鹏正在逐个区域查看小麦扎根情况,这是他创立的乐陵市忠润农作物种植专业合作社培育“济麦23”的原种田。多年以来,他致力于济麦系列原种的培育工作,旨在培育符合当地土质的优质麦种。

“济麦”系列小麦种是从河南到山东黄河流域种植较多的品种系列,不同于往年的“济麦22”,今年他种植的为“济麦23”原种,培育更为高产的品种,总结水肥经验,为下一代继续高产提供帮助。“每年我这边

亩产都会达到1200斤左右,筛选完平均可以获取原种1000斤,每年可以向市场提供60多万斤,是当地最大的优质小麦种培育基地。”张汝鹏说。

为支持张汝鹏发展,2019年芒种期间,由于天气变化亟需抢收,但由于他购入化肥造成资金紧张,乐陵农商银行仅用3天时间就为其办理贷款30万元,解决了燃眉之急,639亩地小麦颗粒归仓。在后续合作中,为其发放了利率更低的“鲁担惠农贷”50万元,进一步帮助其做强、做大。

(郑海波 李智勇 耿黎明)

## 金融活水“浇灌”出致富金果

“地里辛苦忙一年,不如打工忙半年。”这是以前乐陵市孔镇镇王木腿村村民的口头禅。现在依靠村支部领办的580亩现代化果园基地,村民耕地亩产收益由原来的1000元增长为3000元,且预计随着果园收回成本,亩均收入可达8000元。”王木腿村党支部书记潘宝林介绍。王木腿村254户人家856口人,耕地面积

1721余亩,多年来,农业生产仍多属于传统的低效粗放模式,群众增收乏力。2019年3月,为突破村集体经济发展和群众增收致富瓶颈,王木腿村党支部领办创办“勇创裕民果树合作社”,村民通过“资金+土地”方式入股,需筹集资金310万元。但对部分村民来说,资金却成为了难题。了解情况后,乐陵农商银行以“整

村授信”为抓手,为参股村民每户授信3-10万元,顺利解决了资金难题。目前,合作社村民入股率达70%,并依托果园,办起了“桃花节”,吸引了大批游客,走出了一条以产业振兴推动全面振兴的特色乡村振兴路。

乐陵农商银行以“四张清单”营销对接为主线,

以“整村授信”为抓手,深入推进普惠金融建设,不断提升乡村振兴服务水平。扎实开展“四张清单”营销对接,通过大数据和实际走访,获取农户、个体工商户、城镇居民和小微企业清单,由营业网点通过上门走访、党建共建、金融夜校、电话联系等方式逐一对接,了解信贷需求。至10月末,“四张清单”客户获取导入智慧营销系统59.98万人,入格率98.39%,有效对接36.72万人,

有效对接率达60.26%,授信户数7.49万户,覆盖面32.94%,用信户数1.62万户,覆盖面7.12%。依托“无感授信”,推进“整村授信”。同时,全面推行客户经理驻村办公制度,将客户经理工作地点由营业网点转移到服务的村居社区、田间地头等客户聚集区,有效对接全方位金融服务需求。至10月末,已完成852个村居整村授信,覆盖面80%。(贾敬敏)