

嘉祥“文明银行”储蓄文明力量

# 有里子、有面子，这事大伙愿意干

齐鲁晚报·齐鲁壹点记者 李从伟 康岩

主动搞好家庭卫生可以积分，参加村里的志愿服务活动可以积分，就是家里有孩子考上大学了也可以积分……在嘉祥县各镇村的“文明银行”，以量化积分形式，存储村民日常的文明行为，所得文明积分可兑换物质和精神奖励。把群众的点滴善举汇聚成文明大账，让群众成为涵育文明乡风的主要参与者，村风民风持续向好、向善、向美，基层治理能力不断提升。



居民在文明银行兑换物品。

## 文明积分兑换物品 村里热心人变多了

12月15日，嘉祥县卧龙山街道曹山村的“文明银行”里，村党支部委员欧阳德富正在清点货架上的物品。“最近还得再买些洗衣粉，存货不多了。”

这时，村民刘翠荣走进“银行”，手里拿着一张积分卡，看着文明银行货架上的商品再三斟酌后，最终选择了一袋洗衣粉和一提生活用纸。刘翠荣手里的积分卡就是村民日常文明行为的“储蓄卡”。

“洗衣粉需要200积分，生活用纸200积分，兑完后卡里还剩100积分。”欧阳德富在电脑上查看完刘翠荣的积分后说。

“我平时经常参加村里组织的志愿服务活动，像打扫公共卫生、参加集体活动，都有相应的

文明分值。”刘翠荣说，自己家因为房前屋后干净整洁，被村民们一致推选为“人居环境标兵”，仅这一项就给她加了10分。

欧阳德富说，想要“文明银行”的“存款”更多，兑现看得见的实惠，就必须身体力行做好事才行。在曹山村，村民可以通过孝老爱亲、积极参与扶贫济困、助弱助残志愿服务活动，保持院内整洁有序等方式获取积分，积分多了，不仅能兑换大米、大豆油、面粉等物品，而且村里会通过广播、表彰大会进行表扬，让乡亲们觉得面子倍有光。

“今年村里重阳节活动，一下子来了40多个村民来帮忙，这让自己很是想不到。”欧阳德富笑着说。

## 志愿服务积分管理 评价标准机动灵活

今年以来，卧龙山街道建成“文明银行”示范片区，村民通过参加志愿服务活动换取“文明积分”，凭借积分定期兑换物品。在征集群众意见的基础上，筛选设定了五大类、42项行为细则进行积分管理，其中有36条加分项、6条否决项。

“按照人居环境美、家和睦、邻里美、乡村发展美、公益奉献美、自治守法美‘五美’标准，我们制定了文明积分加减分细则，对村民日常行为、德行信息等进行量化，引导村民明白应该做什么、必须做什么和不能做什么。”嘉祥县卧龙山街道党工委委员李金凤说，坚持公正、公开、透明原则，成立村委会主任任组长，老乡贤、党员和群众代表为成员的“文明银行”积分评定小组，负责制定本村“文明银行”积分实施细则、审核认定村民积分。

李金凤介绍，在具体实施

中，“五美”只作为基本参考，各村还可以设置额外固定加减分项，如协助村两委化解信访隐患，主动为村庄发展招商引资、建言献策、宣讲技术或带领群众就业创业致富等；还可以设置动态积分项目，如打造美丽庭院、落实门前三包等重点工作。同时，明确取消评选资格的“一票否决项”，如家庭成员有酒驾醉驾、占用耕地建房、不履行赡养和抚养义务等。

文明积分还可作为镇、村开展评先评优、好人系列、最美系列、道德模范等活动的重要参考。“‘共产党员户’、‘文明卫生户’、‘美丽庭院’、‘好公婆’、‘好媳妇’等荣誉的村民积分普遍都高。”

## “文明银行”存储善举 做好事成了“新追求”

“镇村‘文明银行’的创建，精准把握了社会特点，巧妙地利用人们‘要面子、争先进’的心理，让做好事赚积分成为一种时尚追求，培育了守望相助、共建共享的文明乡风。”嘉祥县委宣传部副部长郑玉鑫表示，嘉祥县持续推进精神文明建设，以新时代文明实践活动为抓手，在全县13个镇街204个村试点建设了“文明银行”。

“文明行为可储蓄、可变现。”郑玉鑫介绍，“文明银行”积分制这种形式能够有效激励村民关注、参与文明乡村建设，引导村民从“要我干”变为“我要干”。“通过‘文明银行’记录群众日常小事，使好乡风从‘不以为然’变为‘习以为常’，引导广大群众更多地参与到做善事、行善举、自觉践行乡村文明行动中来，让点滴善举变成文明大账。”

## 慈善助困 情暖万家

本报济宁12月27日讯(记者

晋森 通讯员 路笃书) 为进一步做好2022年元旦春节期间城乡困难群众的帮扶救助工作，本报联合市慈善总会发起“慈善助困·情暖万家”捐助活动，号召社会各方力量以定向捐赠、结对认捐和设立专项基金等方式，积极为城乡困难群众送温暖、献爱心。

即日起，本报将开设专栏，跟进宣传爱心善举，追踪报道捐助活动。捐赠款物由市慈善总会统一负责接收，设立专项账户，实行专账管理，所有捐赠遵照捐赠人的意愿(捐赠时请注明“单位或个人+定向情暖万家”字样)，用于我市城乡困难群众的慈善救助。

市慈善总会捐赠热线：2219393

捐赠地址：济宁市任城区红星中路24号福彩大楼11楼  
开户单位：济宁市慈善总会  
账号：16011201100000204  
开户银行：济宁银行海关支行  
微信捐赠：



扫码下载齐鲁壹点

找记者 上壹点

编辑：刘凯平 组版：曾彦红 校对：施园

年末惊爆彩蛋

# 备受关注的济宁人气红盘赶快关注

## 景观造物—— 品质宸悦府 看得见的栖居品味

震撼的实景呈现，是客户直接、沉浸体验未来生活品质的基础。

从宽约25米的紫铜府门踏进宸悦府营销中心，跟随蜿蜒竹林的动线引导，叠石此起彼伏、理水波光交错，一幅府制大宅2.0造园场景铺展在眼前。

营销中心实景示范区的风貌，正是未来宸悦府社区景观的缩影。同样以这扇济宁独有的紫铜府门为起点，结合四季主题景观植被、取法济宁古八景的景观小品、互动功能景观组团、多层次宅前花园，宸悦府为业主构建了五进归家动线，实现了业主从入门到入户的全程尊贵感受。

在景观之外，天空棉花糖儿童乐园、有氧运动环跑道、康养花园等功能性节点，完整覆盖了业主全年龄段的日常休闲需求，小朋友的

认知启蒙、年轻人的热血运动、老年人的对坐闲谈，在宸悦府社区内可以做到互不打扰，成为真正的全龄乐活社区。

## 成长户型—— 王炸宸悦府 更真实的生活进阶

对生活品质的探索，两大巨匠从未止步。

如今在济宁，多孩、多代同住家庭的比重越来越大。宸悦府在做到难得纯粹洋房、小高层社区的同时，根据这类家庭的需求痛点，实现了户型设计的突破——独特的5阳台布局。多阳台布局，实现了户型功能空间的自由灵活拓展，满足了济宁多口之家不断增长、变化的空间需求，构筑了真正的‘成长大宅’。

通过这类合理的规划和设计，宸悦府建面约118-136m<sup>2</sup>成长系大宅，达成了大开间、高拓展、约93-97%空间利用率三大特点，让购房客户用同样的价格，买到‘越级’的居住品质，实现更加真实的生活进

阶。巨匠大宅宸悦府，以自身品质凝聚火爆人气，又以火爆人气印证硬核实力，属于广大济宁改善家庭的‘年末购房彩蛋’，一定不容错过！建面约118-136m<sup>2</sup>成长系大宅的更多动态，敬请持续关注微信公众号「旭辉银盛泰济宁」，府制大宅2.0的美好生活，等待您的入席！

宸悦府营销中心现已正式开放  
恭迎莅临品鉴  
建面约118-136m<sup>2</sup>低密府系大宅  
贵宾专线：0537-3538888  
参观地址：济宁高新区蓼河新城广安路与幸福路交会处

(免责声明：本文所刊载的楼盘广告、产品图片、广告词文字、活动链接等仅为要约邀请，买卖双方的权利义务以签署的商品房买卖合同为准；本文所载的所有规划均为截止文章推送日的规划现状，规划变更及调整以政府相关部门的公示为准；项目公司：济宁泰荣房地产有限公司；文章中对项目周边教育及其它配套设施的介绍，旨在提供相关信息，不意味着本公司对此作出了承诺和保证。)

## 未开先火—— 巨匠宸悦府 更直观的大牌匠心

宸悦府由山东旭辉银盛泰集团与青特置业两大品牌开发商联袂打造。深耕济宁多年，两大品牌深刻理解济宁人居习惯，为宸悦府引入济宁优质口碑物业品牌——永升银盛泰物业，成为宸悦府在济宁未开先火的重要原因。

围绕两大开发商在济宁的众多老业主和新客户，永升银盛泰物业围绕成熟的37℃温暖社区体系，自宸悦府营销中心开放以来，组织

多场次亲子DIY、业主生日会、《长津湖》院线观影等活动，让济宁家庭提前感受未来宸悦府生活的美好。

不止各类活动，随着项目教育、园林、户型、服务等价值的不断释放，前来营销中心咨询的客户越来越多，宸悦府作为蓼河新城红盘的实力逐步显现，现场人气持续攀升！

暖心活动和红盘实力的人气累积，让宸悦府成为蓼河新城乃至济宁一众住宅中的当红吸睛存在，也不断印证济宁市场对宸悦府未来生活价值的认可。