

服务山东, 究竟谁是保险业中坚力量

2021年度山东省保险行业影响力榜单发布

齐鲁晚报·齐鲁壹点记者 王小平

服务山东, 究竟谁是保险业中坚力量? 2022年1月18日, 山东省40家省级保险实体企业齐聚山东新闻大厦, 参加了第三届齐鲁晚报·齐鲁壹点融媒开放日暨“山东保险业风云榜——2021年度山东保险业影响力评选”榜单发布的现场活动。

从高速度到高质量, 2021年的保险业, 热点、亮点、创新层出不穷, 同时, 也是压力与动力、机遇与挑战交织的关键年份。保险业在国家经济社会全面发展的战略全局之中, 肩负着提升国家治理体系和治理能力现代化水平, 提升人民群众安全感、幸福感的重要使命。目前的保险业服务覆盖面越来越广, 在社会发展中越来越多地发挥着“经济

助推器”和“社会稳定器”的功能。

近两年, 保险行业正经历着前所未有的行业大变局, 在此背景下, 山东保险行业不断推陈出新, 取得了一系列发展成果。齐鲁晚报·齐鲁壹点隆重推出的2021年度山东保险业影响力评选活动, 设置了山东保险业风云榜·2021年度最具影响力保险公司、山东保险业风云榜·2021年度最佳理赔服务公司、山东保险业风云榜·2021年度最佳价值成长公司、山东保险业风云榜·2021年度最具影响力保险中介公司四大奖项。

2021年, 齐鲁晚报·齐鲁壹点顺应移动互联网发展潮流, 勇担主流媒体使命责任, 全面加快媒体深度融合转型。在社会各界的关心和支持下, 齐鲁特色新型现代智慧传媒建设卓有成效, 齐鲁壹点下载量

超过5000万, 齐鲁晚报·齐鲁壹点总覆盖人群超过1亿。近期, 国家新闻出版署公布2021年中国报业深度融合创新发展创新案例, 齐鲁壹点媒体中台成为山东省内唯一入选项目。从多个层次出发, 到多个角度落地, 齐鲁晚报·齐鲁壹点始终坚持用心观察, 用情记录, 与山东保险行业共同成长。

在活动现场, 来自齐鲁晚报·齐鲁壹点的资深舆情分析师崔岩就《全媒体环境下保险业舆情的应对路径》议题与山东保险业获奖代表进行了互动交流, 重点探讨了网络舆论场的新变化、保险舆情的行业特点及一些典型的舆情案例分析。

附: “山东保险业风云榜——2021年度山东保险业影响力评选”榜单:

山东保险业风云榜

2021年度最具影响力保险公司

人保财险山东省分公司	泰康人寿山东分公司
中国人寿山东省分公司	太平人寿山东分公司
平安人寿山东分公司	中意人寿山东省分公司
太平洋产险山东分公司	长城人寿山东分公司
中国人寿财险山东省分公司	同方全球人寿山东分公司

2021年度最佳理赔服务公司

太平洋寿险山东分公司	百年人寿山东分公司
新华保险山东分公司	泰康人寿青岛分公司
人保财险山东省分公司	亚太财险山东分公司
德华安顾人寿保险有限公司	长城人寿青岛分公司
中华保险山东分公司	利安人寿山东分公司

2021年度最佳价值成长公司

阳光财险山东省分公司	建信人寿山东分公司
天安人寿山东分公司	农银人寿山东分公司
中英人寿山东分公司	中信保诚人寿山东省分公司
中荷人寿山东省分公司	国任财险山东分公司
工银安盛人寿山东分公司	国元保险山东分公司

2021年度最具影响力保险中介公司

江泰保险经纪股份有限公司山东分公司
 山东英大保险经纪有限公司
 平安创展保险销售服务有限公司山东分公司
 大童保险销售服务有限公司山东分公司
 山东九安保险经纪股份有限公司
 黎明保险经纪有限公司山东分公司
 山东润生保险代理股份有限公司
 山东国峰保险销售有限公司
 中兴保险经纪山东分公司
 山东保信保险代理有限公司

齐鲁晚报·齐鲁壹点理财社群开课啦

随着社会经济不断发展、国民财富日益累积, 家庭财富管理越来越重要。鉴于每个家庭的资产状况、理财预期皆不同, 且理财投资的渠道和方式又多种多样。如何理财, 已经成了家庭必修课。齐鲁晚报·齐鲁壹点创建的理财社群应运而生, 免费为读者用户提供系统专业的理财服务, 树立正确的理财观念。通过系统学习理财知识, 让每个家庭的资产得到合理优化配置, 进而创造更加和谐美好的生活。添加客服微信号licai1588或扫码即可报名。

部分课程目录:

- ◆不会理财, 吃了多少亏?
- ◆如何辨别投资陷阱。
- ◆定投=轻松加薪, 你要不要?
- ◆保险别乱买, 不花冤枉钱。
- ◆手把手教你查看理财工具。

更多精彩课程, 报名即可学习。

适合人群:

- ①理财小白: 想理财, 却不知道从何下手。
- ②投资达人: 做了很多投资项目, 不赚钱反而还亏钱。
- ③白领一族: 每月辛辛苦苦打工赚的钱, 却熬不到下个月发工资。
- ④宝妈、“工作狂”、无暇理财的人

群。 报名时间: 1月20日—1月27日

扫描二维码即可报名



党建引领 科技赋能

山东省保险中介行业为社会民生保驾护航

齐鲁晚报·齐鲁壹点 记者 胡晓娟 通讯员 张海龙

目前, 保险已成为人们经济、生活中不可或缺的一部分。作为连接保险产品与消费者之间的纽带, 保险中介在保险行业中一直起着中流砥柱的作用。2021年, 在山东银保监局的领导下, 山东省保险中介行业协会坚持党建引领, 认真履行“发展、自律、维权、协调、宣传、交流”的职能, 积极推动行业向高质量发展转变。在近日齐鲁晚报·齐鲁壹点举办的“山东保险业影响力评选”活动中, 一大批行业领军企业脱颖而出, 他们在自身业务发展的同时, 积极承担社会责任, 全面致力科技创新, 着力打造精英团队, 更好地服务于社会民生和实体经济。

党建引领 凝聚发展合力

山东省保险中介行业协会充分发挥党建引领作用, 把政治建设摆在首位, 把党的领导写入协会章程, 以高质量党建带动协会及行业工作的发展。2021年是中国共产党成立100周年, 协会持续深入推进党史学习教育, 组织开展“追寻北海银行足迹, 赓续红色金融血脉”主题培训活动。“我们要把党领导下的金融事业不断发展壮大的‘红色基因’, 融入到行业队伍的建设中去。”山东省保险中介行业协会专职副会长王泰辉表示, 作为新时代金融人, 要继承和弘扬党的

光荣传统和优良作风, 提高各级党组织的凝聚力和战斗力, 让党的百年历史成为激励行业各机构不懈奋斗、开拓创新的力量源泉。

山东英大保险经纪有限公司党支部坚持党建引领, 将党建工作要求写入公司章程。党支部以“三会一课”为抓手, 通过主题党日活动、支部书记讲党课等多种方式丰富组织生活。深化“三亮三比”主题活动, 党员亮身份、亮职责、亮承诺, 比作风、比技能、比服务。共产党员服务队提供“主动、贴身、专业”的保险经纪服务, 实现党员服务价值的最大化, 为电网资产安全保驾护航。共产党员服务队任在电网迎峰度夏、防汛救灾等急难险重工作中, 身先士卒、冲锋在前, 担当作为。

江泰保险经纪山东分公司开展了多项活动庆祝中国共产党百年华诞。2021年7月16日是江泰山分成立18周年纪念日, 总经理王红带领公司全体党员及入党积极分子赴革命圣地延安, 近距离感受延安精神, 并在全省范围内开展了“立足江泰工作, 践行延安精神”主题活动, 深入研究和传承延安精神的具体实践, 教育引导广大江泰山分员工用延安精神滋养初心、淬炼灵魂、汲取信仰的力量, 进一步加强自身建设, 提高解决问题的能力、推动工作的能力。

科技赋能 破解保险消费痛点

保险中介行业不仅要整合前

端的产品, 更需要整合后端的服务, 解决人们在保险消费方面的痛点, 让消费者更加快捷方便地获得保障。因此, 科技创新至关重要。山东省保险中介行业协会注重实施创新驱动的发展战略, 联络业内专家学者和技术力量强的科技公司, 向机构宣讲保险科技如何赋能保险中介行业, 打造保险服务新体系和行业未来价值增长新引擎。另外, 立足山东银保监局“规范建设提升年”活动要求, 协会坚持以科技赋能支撑规范化转型, 推动各机构建立符合要求的业务、财务和人员管理信息系统, 重点在内控合规、为民服务、公司治理、风险管理及服务经济五个方面实现提升, 筑牢规范发展基础, 开辟规范化转型升级路径。

针对保险消费中的购买迷茫和理赔困难两大痛点, 大童保险销售山东分公司依托总公司强大的科技力量和先进的服务理念, 通过保单托管、好赔代办、童享荟等八大服务, 为消费者提供全生命周期的财富风险管理管家式服务, 为齐鲁百姓带来了优质的保险全生态服务体验。

平安创展保险销售山东分公司依托总公司创富平台App——创保网, 以科技+保险双重驱动, 提供线上签约、在线投保、实时结算、客户管理、一键续保等全套的线上操作流程, 不仅能实现线上销售与投保, 还是一个人人都可加入的轻松创富平台, 让保险变得简单和轻松。

黎明保险经纪山东分公司结合IDR顾问服务模式, 像“医生”一样, 在精准的风险识别和评估后, 为客户定制风险管理方案。依托黎明保单托管系统和强大数据库, 自动以家庭为单位进行精准保障分析, 实现全行业的保单一键报案服务, 是贴心又贴心的保险“医生”和“管家”。

精英团队 为社会民生保驾护航

山东省保险中介行业协会多措并举, 利用线上线下相结合的方式开展培训工作, 有效提升了行业人员队伍素质。顺利完成全省中介机构高管人员培训工作, 进一步提高培训覆盖面和针对性。把合规培训作为风险防控的重要内容来抓, 系统开展岗位规范和业务流程培训。协会积极搭建平台, 推动行业内外交流与合作, 建立与保险中介同业、保险公司等之间的长效交流合作机制, 实现优势互补、资源共享, 促进行业可持续、健康发展, 助力山东保险中介行业精英队伍的打造。

山东九安保险经纪股份有限公司凭借一支专业、精干、富于开拓精神的高素质员工队伍, 坚持以专业求生存, 以创新发展, 为企业量身定制保险产品, 让企业省心、省力、省钱, 得到企业充分认可。九安保险正日益深入关系国计民生的一系列系统性、行业性、渠道性项目, 表现出强劲的发展势头。

在队伍建设方面, 山东国峰保险销售有限公司以一流的管理、一流的品牌、一流的信誉服务市场, 致力打造保险销售领域的标志性航母, 成功打造了一支专业、高效、诚信、务实的内外勤队伍, 同时与多家保险公司签约, 为客户打造一站式保险服务, 在我省保险销售领域占有一席之地。

作为一家新三板挂牌企业, 山东润生保险代理股份有限公司的精英队伍兼具公益情怀, 多年来积极参与慈善活动, 真正实现“创造价值, 服务经济, 回馈社会, 润泽民生”的发展理念。2021年, 润生保险成为山东省第一家参与惠民保业务的法人中介保险企业, 也是“惠东保”官方承销主力渠道, 为这项惠民工程的大力推进做出了自己的贡献。

中兴保险经纪山东分公司秉持“专业化、规范化、市场化、国际化”经营, 通过“专注于人的成长”的发展理念和队伍细分, 形成了具有扎实绩优队伍的销售生态。公司践行以家庭为中心, 为家庭创造价值的核心理念, 通过“同心保”家庭保障账户, 全面提升客户家庭风险保障。

山东保信保险代理有限公司秉承“让保险更简单”的经营理念, 以“客户第一、团队合作、积极进取、激情、敬业、快乐”的核心价值观为方向, 短时间内吸引了众多优秀人士加盟, 平均从业年限在五年以上。公司在团队建设方面成绩优异, 13个月保单留存率达到90%。