



找记者 上壹点

读者热线>>>

0531-85193700

13869196706

好品如潮 “好品山东”济宁融媒系列报道

从有到优，一粒鱼台米的蝶变

“鱼台大米+”，“新六产”延伸出“精深特”

齐鲁晚报·齐鲁壹点记者 孔茜 康岩



一个以大米为依托的小城，从治水时代就开始关注每一粒大米的诞生与成长。历经岁月长河，在“稻改”中摸爬滚打的鱼台人凭借“战天斗地”的精神，在这“独一无二”的肥沃土壤中孕育出与众不同的“鱼台大米”。

鱼台之味皆是大米之香，从解决饥荒到其优良品质美誉全国，数十年来，走出了一条“从有到优”的特色农产品发展之路。如今，在“好品山东”的加持下，如何擦亮大米“金字招牌”？如何让农民从中持续稳定获益？鱼台县展开新一轮探索之路。



种粮大户王桂峰在润农公司专家指导下进行选种。

好水好土出好米 一亩增产近200斤

数千年来，在农业历史的长河中，用米煮饭，捧米煮粥已经成为餐桌上不可或缺的主食。对于生长在“江北鱼米之乡”的鱼台人而言，大米更是一种源于心底的情怀。

从西汉初的墓葬中发现已碳化的稻壳到清康熙三十年《鱼台县志》记载鱼台已有旱稻种植，再到新中国成立，鱼台人不断摸索水稻种植经验，点滴之间无不彰显出稻米与鱼台人的不解之缘。稻米历史悠久，但对于鱼台儿女来说，1964年的“稻改”运动，更是根植于他们内心深处的记忆。那时，老一辈人齐心协力开沟挖渠、集思广益想治水法子，一举将多灾多难的涝洼之地，改造成了著名的“鱼米之乡”。

变害为利，鱼台大米也迎来了新希望。17条河流纵横交错，沟渠阡陌相接，稻田成方。一条河流即可激活一片水系，水中所

富含的钙、镁、铁、锌等中微量元素，让灌溉水不仅可满足水稻正常生长发育需要，促进干物质积累，还可增加子粒饱满度，增强植株的抗逆性能，形成鱼台大米特有风味。

“鱼台县地处世界公认的水稻种植‘黄金纬度’，属暖温带季风型半湿润大陆性气候、黄河冲积平原区、淮河流域泗运河水系，四季分明，光照充足，气候温和，雨量集中，非常适于水稻栽培。”鱼台农业农村局高级农艺师、县稻米产业发展促进中心副主任刘永坦言，得天独厚的地理位置，外加滨湖地区特有的湿热气候，使得稻米前期利于秧苗早生快发，后期能减轻低温和干热风的危害，利于稻米养根保叶不早衰，延长灌浆时间，增加营养物质的积累。

“从1994年起，黄淮地区主栽国审水稻品种——豫粳6号，在河南栽培为普通米级别，在连续栽培10年均表现为优质米，且平均亩产也有提升。”刘永称，豫粳6号于河南栽植一般可产900—1000斤/

亩，在鱼台则可实现1100—1200斤/亩。谈及何种原因？他则表示同一品种的提质提产，离不开鱼台富有28.3g/kg有机质的土壤和中微量元素的水质。以水为例，稻田每浇灌一次，即相当于施肥一次。

订单式农业合作 农民增产又增收

从每亩近1200斤的豫粳6号，到每亩1400斤的稻米新品，与时俱进的鱼台县紧跟品种更替脚步，不断找寻适宜本地生长的高产品种，让农民在增产中增收。

随着时代的发展，持续稳定的产品输出，使得难进高端市场的农产品，难再卖出好价格。“普通稻米需要自己想销路，卖给收米商，人家定价。行情差的时候，为了不使大米‘压在手里’，即使被压价也要卖。”谈及自己过去自产自销的经历，鱼台县王庙镇周堂村的种植户杨加齐面露愁容，在他的记忆中，除去人工、施肥等成本，大米利润甚微。而自2021年与山东鱼米农业发展有限公司建立“订单式”合作关系以来，不仅稻米回收价格有保障，每亩种植还有补贴，零零碎碎加起来，一亩地比往年多赚近200元，400亩地就能多收入4—5万元。算起这笔帐，杨加齐难掩喜色。

价格有了保障，销售有了出路，杨加齐坦言自己心中的大石头也就放下了。专心搞好田间管理，成为他这个地道农民更加专注而又得心应手的事。“稻米种子是由润农公司提供的优质新品种，我选种的圣香1826和普通稻米相比，杂稻少，好管理。”杨加齐说，订单式合作，除了统一提供种子外，还有农技专家实时帮扶、指导。如若田间出现何种病害，杨加齐录个小视频发过去，农技专家便会带着配好的药前往稻田，手把手

教杨加齐为米“治病”，晾晒的“难题”。

与杨加齐同为首批鱼米公司“订单”合作的种植户王桂峰，在品种选择上却并不相同。有着实验室工作经验的他，无论做什么都坚信实践出真知。初次接触大米新品时，他便一次次找专家咨询、论证，最后在6个品种中，选择了较为高产的润农99。“别人说得再好，我都得试过才行。”就这样，作为种植大户，他第一年仅试种了200亩。结果当年每亩可达1200斤，米质也比往年品种好很多。2022年3月9日，决定扩大订单合作种植规模至1000亩的他，更是一大早来到山东登海润农种业有限公司，询问专家今年大米好品种。

“在农业生产中，集约化、规模化耕种收更容易带来高品质、高产量的农产品。”山东鱼米农业发展有限公司副总经理张建刚表示，公司自2021年成立，当年便签订了60家合作社、家庭农场，三万多亩订单农业。由于部分良种为特色稻米产量一般，为保证农户收益，所签订的订单农业其稻米收购价格均高于市场价格，去年一斤加价3毛，今年将加价至5—7毛。让更多种植户加入其中，分享到特色农业品种所带来的收益。

“五统一”发展战略 产出优质特色米

晶莹剔透的大米淘洗下锅，经过电饭煲的高温焖煮，不一会，蓬松饱满的大米饭便成为了桌上佳肴。“吉宏6号为香型米，香味浓、口感劲道；润农99为软香米，吃起来稍微软一些，吃进去有甜味；圣香1826是外香型米。”张建刚介绍，鱼台大米作为区域特色农产品，其发展核心优势实为品种。为做优质米，找寻优质品种，公司与鱼台县内一家

集“育繁推”一体化、产加销一条龙的水稻种子生产企业山东登海润农种业有限公司合作，在上千品种中优选出了6个适合本地生长的优质品种，其不同米质“特性”更是可以满足不同地域及人群的需要。

为将鱼台大米产业发展的重点转向发展优质特色大米，山东鱼米农业发展有限公司作为行业“领头羊”，除品质高要求把控外，统一供种、统一育插秧、统一田间管理、统一订单收购、统一品牌销售的“五统一”绿色稻米发展战略亦是他们提升大米品质的有效路径。“为保证米质品质，我们打破传统‘混收’的模式，所有稻米分品种单独收割、分品种储藏、分品种加工。”张建刚说，这种“收、割、储”细化模式虽成本高，但可以更好地保障每类大米的口感“纯正度”。

以大米加工环节为例，鱼台县作为山东省最大的稻米加工产业集聚区和苏皖豫鲁四省水稻加工集散地、东北三省稻谷加工周转区，现有稻米加工企业40余家。依托加工优势，山东鱼米农业发展有限公司为进一步提升稻米品质，优选县内部分规模型大米加工企业达成订单合作。“我们在生产加工环节采用低温烘干降温降水，保证稻谷的新鲜感，降低稻谷的破损度。其红外光电色选机更可将大米中的玻璃、透明塑料颗粒有效去除，保证大米的质量。”鱼台亿粮米业有限公司营销总监王道朋说，为尽最大可能保证大米活性，厂房内还设置了14台低温周转存储。

(下转B02版)



鱼台稻田。

扫码下载齐鲁壹点
找记者 上壹点

编辑:孔媛媛 组版:曾彦红 校对:胡韵涵