



菏泽



菏泽行业协会

B04

齐鲁晚报

2022年5月12日
星期四

主办：

菏泽

菏泽市
银行
协会

菏泽市首期 “银企通”线上银企对接会成功举办

记者 王会广
通讯员 周丰 黄广轩

4月28日上午,由菏泽银保监分局、菏泽市林业局共同指导,菏泽市银行业协会、菏泽市楸树产业协会联合主办的菏泽市“银企通”线上银企对接会成功举办。

根据疫情防控要求,本次对接会采取视频直播形式召开,首次参与对接会的莱商银行菏泽分行、农业银行菏泽分行、菏泽农商银行等3家银行业金融机构分别围绕林木产业重

点介绍了各自金融服务产品,同时对企业提出的贷款额度、流程、担保条件、贷款利率等问题逐一进行解答。本次对接会近100人次参与,参会的23户企业中,现场有10余户企业与银行达成了初步合作意向。

下一步,菏泽市银行业协会将充分发挥职能作用,创新项目秘书长工作机制,不定期举办线上银企对接会,不断拓宽银企之间的沟通合作渠道,为企业抗击疫情冲击提供信贷支持,为菏泽经济发展贡献金融力量。



中国银行菏泽分行 聚焦“跨境金融”,擦亮国际结算招牌

记者 马雪婷
通讯员 苏传琴

“今年的开门红,真的是红红火火,打开了一年的好运气。”中国银行菏泽分行交易银行部的每个员工脸上都洋溢着掩饰不住的激动和喜悦。

2022年“开门红”期间,菏泽分行交易银行部认真践行总行“八大金融”战略,积极投身“跨境金融”建设洪流,大力维护国结跨境业务“1号工程”品牌,深耕客户,对接产品,跑赢大市。一季度,四大行国际收支市场份额48.57%,较年初提升13个百分点,提升速度全省第一位,进一步巩固了菏泽分行国际结算市场份额的领先地位,业绩突出,呈现出不俗的表现。

吃透精神,紧跟导向

今年,中国银行山东省行把“跨境金融”作为七个“1号工程”之一,再次向全辖亮剑,打响了“国结跨境”业务的保卫战。消息振奋人心,菏泽分行国际结算人员重新焕发斗志,充分领会上级

意图,积极捍卫国结地位。

人心齐,泰山移,交易银行部的员工以火热的激情投入到跨境金融“开门红”活动中去,用傲人的成绩交出完美答卷。

研究政策,奋力拼搏

菏泽分行交易银行部是党建优秀集体,是一支敢于担当、能打胜仗的队伍。她们认真学习文件,仔细研读“开门红”活动方案,分析贸易金融客户群体,筛选非客户清单,制定拓客赶超计划,指导全辖开展营销攻坚。

经过一季度艰苦奋战,艰苦攻关,出口客户群体得到巩固,进口大单证落地菏泽分行,进出口业务实现了“双提速”,市场份额得到大幅提升,增速跃居全省第一位。

攻坚克难,捷报频传

今年的“开门红”,起初,菏泽分行国际结算业务一度陷入困境,有几个重点县域,频频告急。

东明某重点客户授信快要到期,大单进口业务需要尽快落地,

曹县、巨野等客户也遇到前所未有的问题,交易银行部的员工,不怕困难,积极与客户对接,深入了解客户需求,设身处地为客户做好服务,最终,靠专业、用心和交易银行部不破楼兰终不还的决心,解决了一个个客户的难题,为客户提供优质便捷的服务,建立了长期稳定的良好客户关系。

有心人,天不负。经过一季度上下同欲,菏泽交易银行业务取得丰硕成果,业绩红遍“牡丹城”。

据了解,贸易金融客户拓展全量增速11%,考核排名全省第二位;供应链金融客户赶超计划,位列全省第一位。四大行国际收支份额位居当地第一;跨境人民币份额再创历史新高;国际贸易结算份额继续领跑当地同业。3月末国际贸易结算市场份额较年初提升13.39个百分点,提升幅度全省排名第一位。

大家纷纷表示,面临严峻的挑战和激烈的竞争,下一步,交易银行部的每一个人都要潜心研究业务,紧跟市场导向,坚决服从指挥,搞好客户服务。他们将乘风破浪,砥砺前行,不忘初心再出发,为菏泽分行跨境业务再添新力。

农行菏泽分行:
支持电商产业集群
全力助推乡村振兴

通讯员 王方奇

乡村要振兴,产业须先行。农行菏泽分行将特色产业集群金融服务作为金融服务乡村振兴的重要切入点,创新推广曹县电商产业集群金融服务方案,强化省、市、县三级联动,快速推动有效落地,在市行建立曹县电商产业集群信贷业务“绿色通道”,为“中国最大的演出服装产业集群”、全国第二“超大型淘宝村集群”提供有力的金融支撑。

紧盯当地电商产业发展态势,围绕演出服、汉服、木制品、工艺品、农副产品等特色产业,量身定制出台曹县电商产业集群金融服务方案,授信总额5.9亿元,创新推出“电商e贷”线上贷款产品,可覆盖电商产业集群内小微企业主、个体工商户等客户,解决了电商客户经营发展中融资难、融资贵、融资慢、无担保的难题。

据了解,该行组织成立了曹县电商产业集群金融服务工作专班、8个外拓营销团队、1个服务电商集群青年突击队,结合电商客户需求,精准对接“电商e贷”“惠农e贷”等拳头产品,采取“整村推进”的工作模式,集中人力,批量营销,团队作战,有效提升了金融服务工作效率,实现“电商e贷”从调查到放款,最快仅需2天,取得了客户的认可和好评。

胡春青是曹县电商圈的“红人”。2017年,他带着“工科博士”的标签,与学服装设计、做过美术老师的妻子孟晓霞,一起回到曹县大集镇老家开始创业生涯,成立了曹县辰霏服饰有限公司,主营汉服设计、加工及销售。从家庭作坊式经营,逐步发展为年销售额千万以上的“返乡创业带头人”。春夏新款汉服备货在即,胡春青急需流动资金,农行曹县支行了解到这个情况后,立即组织客户经理现场调查,为其发放“电商e贷”50万元。

胡春青表示:“喜欢汉服的人越来越多,销量也日渐增加,我们的经营目标是打造汉服加工销售集散地,今后可能还会需要更多的资金支持。农业银行推出的‘电商e贷’,能线上自助操作,随借随还,利息也优惠,真是太便捷了。”

据统计,今年以来该行为282户集群内客户新增授信1.18亿元,覆盖大集镇80%以上的“淘宝村”,为农村经济发展注入了金融活水。

鄄城农商银行 保障金融供给,助力企业复工复产

记者 王会广
通讯员 靳欣 曹广威

鄄城农商银行深入贯彻落实省联社、菏泽审计中心的各项工作部署,深入了解企业融资需求,加大对复工复产企业的信贷支持力度,充足保障金融供给,为企业正常生产经营保驾护航。至目前,共发放复工复产贷款408户,6203万元。

倾情奉献,专属打造复工复产信贷产品,用于支持在疫情期间恢复生产经营的企业、小微企业业主、个体工商户以及交通运输从业人员、农户(社区居民)等经营群体。贷款办理本着优先支持、特事特办、便捷高效、利率优惠的原则,按照“一次办好”的工作要求实行限时办结。利率低至4.35%,授信期限1年,贷款额度最高可达1000万元。活动开展以来,受到当地政府、监管部门及辖内中小微企业的认可和支持。

近日,鄄城农商银行按照“特事特办、急事急办”的原则,开通“绿色信贷通道”,为山东鑫阳化



工有限公司发放企业“复工复产贷”1000万元,为复产企业疏难解困及时注入信贷资金,全力助推打赢本次复工复产阻击战。为推动复工复产工作有序开展,该企业在上级复工复产号角吹响的第一时间,立即组织工人开工复产,鄄城农商银行紧跟步伐、迅速响应,在了解到企业相关情况后,及时组织工作人员与企业负责人进行对接,了解企业在生产过程中流动

资金需求,并将创新推出的“复工复产贷”办贷条件、利率、流程等进行详细讲解。鄄城农商银行按照“特事特办、急事急办”原则,成功为该企业发放了“复工复产贷”1000万元,第一时间满足了客户资金需求。

下一步,鄄城农商银行将持续加大金融支持力度,扩大信贷供给,保障基础金融服务,为复工复产贡献力量。