



# 终身电费补贴购置税全免,车展“放大招”

新能源汽车、燃油车竞相释放优惠,还有多重补贴政策叠加,这届车展“杠杠滴”

6月9日-13日,2022(春季)齐鲁国际车展暨第四十五届齐鲁国际汽车展览交易会在山东国际会展中心举办。各大汽车品牌使出浑身解数,有新能源车商打出“终身电费补贴”“终身免费基础保养”的口号,吸引了不少市民的关注。而燃油车商也不甘落后,有的送油费、有的送保险,还有的放出了“购置税全免”的大招……各大车商竞相释放优惠,多重补贴政策叠加,或使本届车展成史上价格洼地。



不少父母带孩子到齐鲁国际车展看车选车。 记者 张中 摄

记者 戚云雷

## 新能源车争推优惠 购车市民大呼过瘾

记者了解到,本届齐鲁国际车展是济南新能源汽车品牌参展最全的车展,也是规格最高的车展,众多新能源汽车集体亮相的同时,传统汽车品牌的插电、混动车型也都一一“出席”。

刚走进新能源汽车集中展区的1号馆,记者就看到了威马汽车“重磅来袭,终身电费补贴”的巨幅广告。在展位旁,还立着易拉宝广告,上面是威马汽车的8重优惠大礼,除了置换补贴、消费券补贴外,还有一项“终身电费”补贴。

据济南威马用户中心匡山店销售经理刘阳介绍,他们的“终身电费补贴”政策是每年给用户1500元的电费补贴,一直补贴10年,“一般家用的话,一年1500元的电费补贴是用不完的。我们补贴了电费,后期用户的使用成本也就是一年的保险费,没有太多额外支出,还是非常划算的”。

长城汽车旗下的魏牌汽车也推出多项优惠措施。除了能享受济南市至高6000元的补贴,还可享超长36期0息、至高7000元的置换补贴,终身免费基础保养、首任车主三电系统、发动机及变速器终身免费保修。“针对摩卡DHT-PHEV这款车,还可以花9.9元享3000元购车券。”山东骏骋WEY4S店的销售顾问赵珂宇说。

另外,车展上其他新能源汽车品牌也推出各自的优惠政策,如广汽埃安推出了车展期间购车享“免费基础保养”的政策,哪吒汽车推出了“终身免费三电质保”“终身免费道路救援”“终身免费FOTA升级&车联网流量(5G)”等多重优惠,东方雪铁龙的凡尔赛车型首付999元可享包牌包税

包保险……各种各样的优惠政策,让前来购车的市民大呼过瘾。

## 燃油车送油费又送保险 车展买车“省省省”

近年来,国内的新能源汽车异军突起,凭借着经济环保、免购置税等优势,不断“挤压”燃油车的市场份额。不过在本届齐鲁国际车展上,燃油车企也不甘落后,纷纷推出优惠补贴政策,有的送油费,有的送保险,还有车商甚至直接放出了“购置税全免”的大招,可谓力度空前。

在北京现代的展位前方,几块电子屏幕格外显眼,上面标注了三款车型,分别是第五代途胜L、第七代伊兰特、全新ix35,这三款车型除了购置税全免外,还能再补三年的油费。

不超过30万元的2.0升及以下排量乘用车减半征收车辆购置税刚刚出台,对于燃油车来说,国家只是购置税减半,那“购置税全免”是怎么回事呢?

“另一半购置税是厂家拿,厂家让利搞的促销活动。”济南华建汽车销售服务有限公司IDCC经理冯德岗告诉记者,除了“购置税全免”,他们还将对购买北京现代三款车型的车主赠送三年油费,按照家庭用车每年8000公里计算的话,三年油费差不多在1.1万元左右,优惠力度还是非常大的。

和北京现代一样,捷途汽车、一汽奔腾、哈弗等燃油车商也都纷纷打出了“购置税全免”的口号,均是厂家搞的促销活动。除了购置税全免,捷途汽车推出了“全系整车终身质保”的政策,一汽奔腾推出了“0首付/0利率”“整车终身质保”的政策,并对部分车型赠送商业险补贴,进一步让利消费者。

“商业险补贴差不多能给消费者省两

三千元,购置税全免又能省4000元,再加上政府发放的3000元消费券,一辆车差不多能省1万元左右,在车展上买车确实很合适。”润华一汽奔腾4S店销售顾问田保荣表示。

## 多重优惠政策叠加 齐鲁国际车展成补贴高地

为促进汽车消费,今年5月份以来,国家、省、市购车优惠政策接连出台。先是国家对部分乘用车减征车辆购置税,接着山东省出台了6月份购车政府补贴政策,而济南的汽车消费券更是引发了全民争抢。多重优惠政策的叠加,为本届齐鲁国际车展造就了天时地利人和的环境。

“我们主办方也推出了几项优惠活动,包括预约购车9.9元抵999元申购补贴金,为抗疫医护人员提供1000元专属购车补贴,还有消费者现场签到领取精美礼品、购车送万元大礼包以及现场订车抽好礼等活动,这么多补贴优惠综合起来,本届车展堪称史上价格洼地。”齐鲁国际车展主办方相关负责人直言。

记者了解到,虽然不少车商都推出了或大或小的优惠补贴方案,但部分车商的优惠活动持续时间并不长,有的是一个月,有的仅限本届车展期间。比如威马汽车的“终身电费补贴”政策,只在5天的齐鲁国际车展期间有;哈弗的“购置税全免”政策只到6月中旬;北京现代的“购置税全免,再补三年油费”政策也只持续一个月时间。

“三四月份因为疫情,我们卖的车比较少,这个月主要就是为了冲销量,要不然优惠力度也到不了这么大,可以说车展是我们一年中优惠力度比较大的,所以想要享受购车优惠的市民要抓紧时间了。”山东顺骋集团济南锦骋汽车销售服务有限公司市场经理黄欣欣表示。

## 齐鲁国际车展十大新车奖颁奖 通过观众投票、大数据监测等评出多个展台奖

记者 朱洪蕾

6月9日-13日,2022(春季)齐鲁国际车展暨第四十五届齐鲁国际汽车展览交易会在山东国际会展中心举办。通过观众投票、齐鲁晚报大数据监测、齐鲁国际车展组委会推荐等形式,共评选出车展最佳人气展台、最佳活动展台、最佳服务展台三大展台类奖项,其中,上汽大众、奥迪、比亚迪获评最佳人气展台,林肯、沃尔沃、长安汽车获评最佳服务展台,长城汽车、小鹏汽车、奇瑞汽车、上汽通用别克获评

最佳活动展台。

6月11日,齐鲁国际车展组委会分别前往各大展台,为获评的最佳人气展台、最佳活动展台、最佳服务展台颁发奖章和奖杯。

各大主流汽车品牌和经销商对本届齐鲁国际车展抱有志在必得的决心,加大车展投入,追加展位面积,增加车展投放,对车展全力出击。参展商从展台位置、搭建,到参展展具都做了很大的升级,能为更多的消费者带来更好的服务和观展体验。获奖展台负责人纷纷表示,将把最好

的服务提供给用户,希望齐鲁国际车展越办越好,以后与车展组委会继续合作。

本届车展,组委会重磅推出“齐鲁车展十大新车”活动,为广大消费者臻选十款最新上市发布的车型。11日,齐鲁国际车展组委会在车展现场为获评“齐鲁车展十大新车”的上汽大众凌渡L、起亚第四代嘉年华、广汽本田全新型格、一汽丰田卡罗拉锐放、长安UNI-V、东风日产轩逸电驱版e-POWER、中国重汽VGV U70Pro、全新BMW X5、全新奥迪A8L Horch创始人版、哈弗神兽DHT颁发奖杯。

记者 李静

随着三胎政策的落地实行,越来越多的家庭步入二胎三胎行列,想要一家人在周末假期一起徜徉“诗和远方”,七座车等大空间车型逐渐成为购车热潮。本届齐鲁国际车展上,七座车成为部分消费者座驾升级的目标,无论是MPV还是SUV,需求量都进一步释放。

在车展现场,广汽本田展出的奥德赛七座车前有不少人围观,很是热闹。于先生坐在驾驶座上,体验着这款车。

于先生是淄博人,从网上看到齐鲁国际车展的信息后,专门带着妻子来到车展。一家人来车展的目标很明确,购买一辆七座车。于先生说,“我们现在是二孩家庭,正在准备三胎,两头都有老人。一家人出行的话,原来那辆车的座位不够,七座车已经变成我们的刚需了。”

在车展上逛了一圈后,于先生已经大体锁定了广汽本田奥德赛。销售人员也对围观的意向顾客介绍了奥德赛在本次车展上的优惠力度,“订车送三年六次保养,购置税减半至高可享14500元”。

广汽本田销售经理范先生告诉记者:“奥德赛这款车的车型设计初衷就是宜商宜家的,在消费者口碑也非常好。三胎情况下,奥德赛的关注群体确实不少。”

二胎三胎政策全面开放,七座被认为是最有潜力的车型。七座SUV与MPV纷纷入局,多家车企锁定了家庭用车需求,将七座车作为旗下车型的宣传卖点。

新能源汽车发展正处在加速发展期,当新能源遇上MPV,能否实现“弯道超车”?如今的新能源车已加入七座车赛道,并且持续发力。

济南市民朱先生和朋友一起来到齐鲁国际车展看车,希望对新能源车有所研究的朋友帮他参谋一下。朱先生和朋友在岚图梦想家跟前,仔仔细细地打量着这款车。

朱先生在向岚图汽车工作人员充分了解之后,便预订下一辆岚图梦想家。他说:“现在都提倡新能源,我也打算买一辆七座的新能源车。长远来看,新能源汽车充电会比燃油车省钱。以后周末或者假期,我开车带着一家人去近郊游,就更加方便了。”朱先生告诉记者,“这次来车展看车,真是收获满满”。

消费者关心的是新能源汽车续航里程、充电便捷和驾驶安全等现实问题,这些问题直接关系到新能源七座车推广和普及。业内人士分析,随着未来新能源汽车技术愈加成熟,这种大空间的车型需求会更加旺盛,而二胎三胎家庭的注意力开始转移到新能源七座车,一方面是新能源七座车可以满足全家出行的实用需求,另一方面就是节能环保。



扫码下载齐鲁壹点  
找记者 上壹点

编辑:蓝峰 美编:马秀霞 组版:颜莉

三胎时代,宜商宜家的七座车成了刚需