

江北水城“驶”来无人船

“四不像”机构搭起产业转化桥梁,聊城产研院落地两年交出“赋能答卷”

“对接洽谈项目团队220个,落地科技项目13个;柔性引进高层次人才136人,其中院士1人、博士7人;取得知识产权60项;设立3只创新创业产业基金;承担2项市级改革试点任务。”这是聊城产业技术研究院(简称“聊城产研院”)落地后的“两年答卷”。

两年前的夏天,承载着聊城产业发展“转换器”“加速器”的聊城产研院正式揭牌成立。两年间,聊城产研院是如何将一株株科创成果之苗培育成参天大树,又是如何让“江北水城”在产业转型升级过程中不断提速,透过博迈得科技、强远激光等一个个案例,聊城产研院的路径逐渐清晰。

文/片 记者 黄寿康
杜亚慧 唐学钰

“产研院为技术向产业转化而打造”

近日,在位于聊城市东昌府区山东产研博迈得有限公司(简称“博迈得科技”)的厂房内,工作人员正在对刚刚下线的电动冲浪板做着测试。只见工作人员通过简单转动“手表”上的旋钮,便实现了对电动冲浪板运行速度与方向的控制。

电动冲浪板仅仅是公司诸多水上产品之一,在博迈得科技展厅内,环境监测调查无人船、水下免维护摄像机、各种型号的电动推进器被整齐地摆放在展台之上,而这些正是博迈得科技真正发力的重点。

据博迈得科技负责人梁庆祥介绍,数据收集此前是海洋牧场经营中的一个痛点,为解决这一痛点,2017年,彼时还在青岛的博迈得科研团队联合自然资源部第一海洋研究所和上海交通大学正式开始了无人船与高效电动推进器项目的研究。经过一年的努力,2018年,该团队第一艘自主设计的无人船问世,且取得了非常良好的成果。

技术有了,但如何将技术商业化成为博迈得接下来必须面对的现实问题。在青岛,他们拿下了一些海洋牧场的订单,但公司要想扩大盈利仍需走规模化生产之路。也就是在这个时候,一家名为“聊城产研院”的机构走进了博迈得科技的视野。

2020年3月份,聊城产研院还未正式成立,尚处于筹备组状态。彼时,引进博迈得科技落户聊城就已经被列为了全院重点项目之一。经历了一轮轮复杂的股权、资产、法律评估,2020年11月底,博迈得科技终于在聊城落地,成为聊城产研院引进的第一个项目。

2021年4月,伴随着第一笔资金的入账,博迈得科技正式开始了无人船与高效电动推进器的产业化生产。由于产品极大的价格优势和质量保证,在满足国内需要的前提下,还远销到欧美及东南亚等国家和地区。

回看博迈得科技的落地过程,这其中固然有博迈得科技对于江北水城内河市场的看好,但



博迈得科技工作人员正在调试生产参数。

同时,聊城产研院在其中所起到的拉动与赋能作用亦不容忽视。

作为聊城市人民政府和山东产业技术研究院共同发起设立、不纳入机构编制管理的事业单位,聊城产研院承担了技术创新成果转化、创新资源引进、体制机制示范、产业研究职能。

该单位也常常被形容为“四不像”机构,即不完全像大学、不完全像科研院所、不完全像企业、不完全像事业单位,这也就使得聊城产研院具备机制体制灵活、市场适应能力强、产业拉动能力强的特点。

在博迈得科技落地过程中,聊城产研院出资成为公司的股东,这在梁庆祥看来,意味着聊城产研院给予了博迈得科技政产学研相结合的资源配套。

“产研院是为技术向产业转化而打造,这正契合了我们企业当下发展的需求,所以在当时诸多投资人当中选择了产研院。”梁庆祥说,“同时,聊城产研院具备丰厚的科研资源,当我们在遇到一些开发的困难瓶颈时,他们可以调动一些省级的资源,帮助我们一起解决。往往一个问题的解决就意味着打开了一片市场,这对于一个企业的生存发展至关重要。”

此外,在与产业链上下游协同以及市场开拓中,博迈得科技也有意借力聊城产研院。梁庆祥表示,产研院深耕聊城,对整体产业情况比较了解,当企业遇到问题时,能够及时整合资源进行解决,在市场开拓中也能给予更及时准确的信息反馈。

成果转化要从当地需求出发

作为聊城市人民政府与山东产业技术研究院共同出资、共同管理的单位,聊城产研院在项目引进上往往具备更深的“聊城特色”,而在其建设定位上也明确要助推聊城“九大”产业健康发展。

激光产业是聊城市优势产业之一,当地激光企业众多,但这些企业多是从事激光切割,虽生产量大,但技术含量较低。同时,聊城市还拥有轴承、钢铁等产业,对于“清洗”有着较大需求,在这种情况下,聊城产研院选择了引进从事激光清洗的山东产研强远激光科技有限公司(简称“强远激光”),以引领聊城激光产业发展,并与其他产业产生协同。

强远激光是一家专注于激光清洗、焊接设备研发、生产、销售及综合解决方案的高科技创新企业,其核心技术团队来自山东省科学院激光研究所,该团队自2015年就开始研究激光清洗,经历了5年的时间,技术渐趋成熟。在随后的发展过程中,技术团队觉得激光研究所这种事业单位体制对市场开拓有所限制,便有意争取一些外部的资金与支持把生产跟市场做起来。聊城产研院恰恰满足了强远激光的需求。

“落地之后,聊城产研院提供的不仅仅是资金、场地上的支持,更重要的还有投后赋能,比如产研院会定期组织聊城的一些企业与我们进行技术交流,使我们能

够更准确的把握当地需求,以进行更有针对性的研发。”强远激光副总经理任远告诉记者,“在技术交流过程中,一些隐藏的市场机遇被发现,近期正在接触的鲁西化工、新沭机械等企业,前期均是聊城产研院在牵线搭桥。”

不仅仅是强远激光,像是聊城产研院引进的聊城产研深蓝数字科技有限公司(简称“深蓝科技”),新力环境科技(山东)有限公司(简称“新力环境”)等企业,也均是从当地需求出发,带动产业链强链、补链、延链。

其中,深蓝科技主营农业低空高光谱遥感、水质光谱在线监测、精准农业等业务,可精准对接聊城高效农业以及水资源保护需求。新力环境主营空气净化产品,主要用于半导体、医药等对于环境标准要求较高的行业。相较于聊城产研院引进的其他项目,新力环境属于企业成熟度相对较高的,目前客户包括富士康、歌尔、威高、齐鲁制药等多家业内头部企业。

对于引进新力环境,一方面可引导当地高端装备制造行业发展,另一方面,聊城产研院也有意通过投资较为成熟的企业,使产研院保持良性运行,降低成果转化失败的风险。

政产学研金服未来怎样上规模

“对接洽谈项目团队220个,落地科技项目13个;柔性引进高层次人才136人,其中院士1人、博士7人;取得知识产权60项。”这是

聊城产研院成立两年来“成绩单”的一角,按照建设定位,聊城产研院的未来不止于此。

据聊城产研院院长杨济坦介绍,产研院目前正在以促进产业发展为目的,积极搭建创新创业交流平台,促进“政产学研金服”七要素深度融合。

一方面,聊城产研院联合聊城高新区管委会、济南科金公司共建聊城科技金融服务中心。自4月份运营以来,科金中心以科技金融融合发展、双招双引为核心,建立了五大运营体系,聚力在金融创新、成果转化、创业孵化、招才引智方面实现新突破。截至目前,引进科金服务机构11个,高层次人才项目5个。

同时,聊城产研院又联合科金服务中心和成果交易中心,共建信息交流、人才对接和资源共享的科创服务平台,成立聊城科技创新联盟。科创联盟的成立,有利于各创新要素形成创新的强大合力,有利于促进技术成果和产业需求的精准对接,有利于运用创新创业要素资源助推聊城高质量发展。截至目前,共169家成员单位加盟,组织产学研精准对接活动6次。

此外,聊城产研院还联合高质标准化研究院成立聊城产业发展服务平台,该平台旨在加强区域品牌、标准建设,推动聊城产业集群转型升级,推动要素聚集和价值提升。截至目前,共调研服务企业100余家。

值得一提的是,聊城产研院还开展了一批创新试点工作,比如重点研发计划“揭榜制”“组阁制”试点、市财政资金股权投资改革试点、科技金融融合发展创新试点、应用技术研究所课题制试点等。这些试点旨在攻克制约聊城产业发展的共性技术难题,积极引进外部科技创新资源和人才资源,促进科技成果转化,进一步深化体制机制改革。

“按照‘一年搭框架、两年见成效、三年成规模’的建设目标,聊城产研院已经顺利完成了前两年的目标。”杨济坦说道,“对标其他先进省市产研院发展路径,聊城产研院的愿景是致力真正成为聊城产业发展的‘转换器’‘加速器’,构建聊城‘政产学研金服’融合发展的新型创新平台,新平台要囊括新模式、新关系、新市场、新布局,为聊城产业转型升级提供创新支撑。”

酒店民宿预订火爆,高档酒店入住率超九成

青岛旅游旺季将持续到八月底

本报青岛8月10日讯(记者高雅洁) 进入8月,叠加暑期、景区免门票开放、活动节庆等多重利好,依山傍海的青岛成了游客休闲度假的热门之选。随着旅游旺季的到来,青岛酒店的价格虽然不低,但仍频现满房的情况,到了周末星级酒店的平均入住率更是能超过90%。另外,民宿也成了游客休闲度假的住宿选择。

10日8时,记者打开“美团”“携程”等可以进行酒店预订的软件,发现各类酒店的预订价格都不低,酒店的部分房型显示售罄。如想要8月11日(周四)入住高星级豪华型酒店(不同房型价格不

同),青岛海天大酒店房间价格均在一晚2900元以上,青岛香格里拉大酒店的房间价格一晚1900元以上,两种亲子大床房房型显示“满房”。大部分经济型酒店房价在200元至800元不等。8月11日入住汉庭五四广场店高级大床房房价在一晚600元以上,奥帆中心店高级大床房一晚560元以上。

近年来,住特色民宿的游客也越来越多,特别是青岛各大景区的免费措施,也带动了景区周边的民宿入住率。紧邻太平角公园和青岛市第三海水浴场,位于八大关景区内的“海角七號美墅”8月11日可以预订到价格在1793

元一晚的大床房和3000元以上的海景套房,另有10种房型显示已订完。崂山景区内的民宿可选择的也很多,价格从一晚300元到几千元的不等,位于崂山风景区靠近仰口风景区的“朴宿栖澜海居”,在“携程”平台上8月11日已经满房,最早能订到14日的房间入住,经典海景大床房价格在2580元一晚。“崂山奢海陌野民宿”8月15日之前的房间均已订完,15日可入住1261元的海景大床房还有部分1300元—1800元价格不等的其他房型。

记者在采访中了解到,青岛香格里拉大酒店、青岛鲁商凯悦

酒店等每天的人住率都能达到90%左右。据青岛香格里拉大酒店市场传媒部总监张炜介绍,来自山东省内城市、北京、江苏、浙江的客人比较多。

9日,记者从青岛市文化和旅游局市场管理处了解到,今年7月前半个月因为青岛出现疫情,到7月最后一周游客才开始慢慢多了起来,进入8月份迎来旅游旺季。全市星级酒店周日到周四的入住率在80%—90%,周五周六星级酒店的入住率能达到90%以上。除了海边的一些酒店到了周末因为游客需求比较集中,经常出现满房、不太好订房间的情况,目前还没有到“一房难求”的

地步。

“现在游客更追求品质,所以一些高端酒店的房间虽然价格相对较高一些,但住得也挺满。”据工作人员介绍,目前青岛酒店的价格从上百元到几千元的都有,只要酒店明码标价,合法合规地经营,游客可根据自己需求、旅游预算进行选择。青岛旅游旺季大约持续到8月最后一个周。



编辑:武俊 组版:刘燕