

# 户均增收三万,“碧玉”甜坏“小家”

## 博山成江北最大猕猴桃种植基地,果子丰收销路不愁

博山猕猴桃果肉翠绿,晶莹剔透,如同翡翠,得名“碧玉”,其酸甜爽口、细腻多汁、清香怡人、风味独特。如今正是猕猴桃的最佳采摘季,淄博市博山区源泉镇源泉镇通过每年举办猕猴桃采摘节持续发力,吸引着游客前来观光采摘,成为一条致富新途径。不仅如此,微商、电商、直播带货等新业态,也成为推动源泉镇高品质猕猴桃走向全国各地的加速器。



田成的猕猴桃喜获丰收。

文/片 记者 郭春雨 李岩松

### “只要吃过一次,准会上瘾”

不忙的时候,田成喜欢坐在猕猴桃架下乘凉。猕猴桃藤架上郁郁葱葱,孩子拳头般大的猕猴桃,一颗挤一颗地挂满枝头,胖嘟嘟,圆润润。剥开猕猴桃薄薄的果皮,里面是翠绿的果肉,吃一口,微微的酸,满口的甜。

“我们家有6亩地的猕猴桃,产量大概是2万斤。”田成是淄博市博山区源泉镇的猕猴桃种植户,种了16年的猕猴桃,他是博山猕猴桃产业发展的参与者,也是建设者,“博山猕猴桃就是有点甜,只要吃过一次,准会上瘾。”

博山猕猴桃好吃,关键还是山水好。据了解,源泉镇位于世界三大生物资源最佳优生区域——山东第四高山“鲁山”北麓、淄河上游,是淄博市特级水源保护地、国家级生态乡镇。全镇森林覆盖率达到78%,无任何工厂,是天然的氧吧。猕猴桃基地海拔300米,土质为弱酸性沙壤土,光照时间长,四季分明,昼夜温差大,有利于糖分和各种养分转化和积累。因此,博山猕猴桃果肉翠绿,晶莹剔透,如同翡翠,被称为“碧玉”,其酸甜爽口、细腻多汁、清香怡人、风味独特。

“销售情况特别好,猕猴桃还没成熟销售的时候,就有很多老顾客提前打电话来预订,他们年年都算着开园的日子,等着吃咱们博山的猕猴桃。”田成说,猕猴桃的日常销售主要是线下,随着近年来博山旅游业的发展,采摘

农家游也日益兴旺。“基本上不用一个月,我们的猕猴桃就能销售一空。”

### 用手机给猕猴桃“施肥浇水”

来自全国的订单电话响个不停,淄博市博山区源泉镇猕猴桃种植户李政忙到脚不沾地,“刚刚挂了跟京东的电话。再有一星期,我们100亩的猕猴桃就基本卖完了,今年最忙的时候就过去了。”

今年36岁的李政,算是附近猕猴桃种植户中最年轻的农民。在返乡种植猕猴桃之前,他曾经用多年的努力,走出大山、走出农村,在城市扎根。

“我媳妇家是源泉镇的,有一次我跟她回老家吃了一颗猕猴桃,当时就觉得很震惊,这个猕猴桃很甜,感觉太好吃了。这么好的产品,一定值得对外推广,也一定会有销路。”觉得产品好,也向往田园生活,李政夫妻俩就回到源泉镇,通过土地流转进行猕猴桃的种植。

作为新农民,有文化、有眼界,在种植基地建设的第一时间,李政就去申请了商标,打算走品牌化发展的路子。与此同时,为了学习种植知识,在镇里的组织下先后到陕西、四川等猕猴桃种植基地学习最新的农业种植技术,从一个种植“小白”,成了远近有名的“专家”。

“一开始我学习回来后讲课,好多种植时间长的大叔大爷们都不信我。觉得我才种了几年的猕猴桃,出去听听课逛一圈就敢回来讲课了。”李政笑着说,果子的长势不会骗人,随着自己家的果

园挂果、丰收,硕果累累的丰收景象远超过自己解释一万句话,“事实证明,还是得相信科学。”

“就以这个塔形架为例,搭了塔形架后,果子日晒均匀,甜度更高,而且修剪树枝不费力气,特别简单。”李政说,现在的农活,和父母那个年代不一样了,一切都是机械化和电子化,“我用手机和电脑就可以操控果园里的水肥一体化设备,我人在外地出差,家里的智能设备会监控园区情况,哪里需要施肥、浇水,都是智能遥控,不仅省时省力,还能省钱。”

### 采摘节+互联网销售渠道花样多

“我现在已经流转了100亩土地进行猕猴桃的种植,年产50万斤,一年的销售额有300万元左右。接下来还准备继续流转,进行葡萄的种植、采摘。”李政说,现在父母也都在果园帮忙,虽然嘴上不说,但是一到丰收的季节,老两口看着比谁都高兴,“我觉得年轻人应该到农村来创业,农村和农业,已经不是过去传统的样子,年轻人在土地上将大有作为。”

源泉镇从2008年开始大力发展猕猴桃产业,通过加大对土地流转的支持力度,改善田间道路及水利设施,猕猴桃种植面积连年增加。目前,全镇猕猴桃种植已沿淄河两岸形成万亩种植基地,2022年的产量将达到4000万斤,实现销售收入近2亿元,户均可实现增收3万元,并发展成为江北地区最大的猕猴桃种植基地。全镇已形成农业产业化企业9家,国家级、省级、市级示范社,示范家庭农场92家。

中秋节和国庆节的“双节”,正是猕猴桃最佳采摘季,源泉镇通过每年举办猕猴桃采摘节持续发力,吸引着游客前来观光采摘,也成为一条致富新途径。

不仅如此,微商、电商、直播带货等新业态也成为推动源泉镇高品质的猕猴桃走向全国各地的加速器。源泉镇邀请网络主播对有意向线上销售的种植户进行免费的网络销售培训,充分利用网络平台拓展销路,帮助当地猕猴桃种植户打通网上售卖渠道。

“靠着猕猴桃,我们在家门口就能上班、赚钱,还有这样青山绿水的好环境。”田成说,“我们家现在一年能净挣6万块钱,一家人能在一起,就是好日子。”

记者 徐宁  
岳致呈 路董萌

### 凌晨两点正是捕蟹最忙时

凌晨两点,寻常人还在睡梦中,杨振好和刘德红已经熟练地骑上捕蟹专用的三轮车,前往蟹塘准备收获今天的第一拨大闸蟹。伴随着皎洁的月光,刘德红将船篙插入清澈的蟹塘,晃晃悠悠地载着杨振好前往蟹塘中心。“我们只有一个目的,就是丰收,即使再辛苦也值得。”杨振好说。

杨振好戴着头灯,划到捕获点时,他迅速捞起地笼,当看到地笼里密密麻麻的大闸蟹时,杨振好露出满意的笑容。“每年到了这个时候都是最高兴的,特别高兴。”膏肥黄满的大闸蟹,就是对杨振好辛勤付出最好的证明。

凌晨3点,记者看到,捕捞上来的大闸蟹大部分个头饱满,有活力地挥舞着大钳子。“壳硬,没有软体。”杨振好告诉记者挑选大闸蟹的技巧。他麻利地挑选符合售卖标准的大闸蟹,将不符合标准的统一扔进蟹塘。在这数量众多的大闸蟹中,不符合标准的屈指可数,这也反映出杨振好养蟹的高超技术和成熟经验。

凌晨5点,做完大闸蟹的捕获工作后,杨振好收获了满满两个地笼的大闸蟹。杨振好将大闸蟹运到厂房后,开始对大闸蟹称重打规格。记者注意到,两笼大闸蟹一共390斤,远远超出原计划重量。最重的一只大闸蟹有4.5两,拿在手里很有分量。

### 南苗北育大闸蟹长个了

东营市绿城大闸蟹交易有限公司总经理吴康对记者说,“前几年最重的大闸蟹也就二两左右,而现在最小的大闸蟹都在二两,最大的可以达到四五两。”以前用的蟹苗以当地的小母本为主,它的遗传基因决定了自身的重量。现在采用“南苗北育”这种方法,大闸蟹的重量会自然上去。

从2、3月份到来年9月,大闸蟹养殖一般需要一年半左右的周期,28℃左右是较为适宜螃蟹生存的水温,超过32℃螃蟹就会食量下降,不仅影响生长,还可能出现死亡。因此,注水增氧、打捞水草、调节水质、投喂蟹食,每一步都需要养蟹人精心呵护,如今有先进技术的加持,也可以为大闸蟹的生长提供科学的方法。

“技术是第一生产力,相较于前几年大闸蟹的产量我们已经得到一个质的飞跃,其中最重要的一点是我们运用了先进

正值丰收节,每天有成千上万斤黄河口大闸蟹被打捞、分装,运往全国各地的海鲜市场。

职业养蟹人的杨振好和刘德红,在凌晨的寂静中,开启了今天的捕蟹之旅。

## 秋风起蟹脚痒,黄河口上蟹满舱

### 黄河口大闸蟹抢鲜全国餐桌,成为当地闪亮名片

的科学技术。”吴康说,“气候对螃蟹的影响也比较大,温度过高或过低都会对大闸蟹的生长造成不可逆的伤害,从而直接影响到大闸蟹一年的产量。”在大闸蟹养殖期间,从蟹苗到成蟹需要蜕4到5次壳,每蜕一次壳都会长大一些。这就需要养蟹人的精心呵护,每天要在湖面上巡视多次,因为大闸蟹生活在水中,无法随时随地观察到它们的情况,只能凭借养蟹人充足的经验来辨别大闸蟹的生长情况。

### 捆绑大闸蟹 妇女赚起“外快”

因为口味独特、营养丰富,黄河口大闸蟹顺利通过中国农产品地理标志登记认证,获得了“中国十大名蟹”荣誉称号。2017年,吴康在新闻上看到了黄河口大闸蟹品牌价值的潜力,开始将注意力转向大闸蟹这一地理特产,并注册了东营市绿城大闸蟹交易有限公司,做起了大闸蟹生意。

如今,大闸蟹已经成为黄河口一张闪亮的名片。随着大闸蟹产业的不断发展,也在很大程度上助力了周边乡村的振兴,带动不少村民增收致富。“我们这里捆绑大闸蟹的工人都是周边村子的妇女,因为近些年大闸蟹的产量提升,可以为她们提供工作,一个月赚的钱也够她们补贴家用,这也算是通过自己的努力为乡村振兴助一份力。”吴康说。

大闸蟹产业,正在让这座小城的发展变得更有竞争力和活力。而养蟹人,也在日复一日、年复一年的劳作中,将只有纽扣大小的蟹苗喂养成膏肥体壮的标准蟹,他们始终坚守着这片蟹塘,坚守着自己对大闸蟹不变的热爱。



杨振好看刚捕获的大闸蟹露出笑容。 视频截图



扫码下载齐鲁壹点  
找记者 上壹点

编辑:魏银科 美编:马秀霞 组版:侯波



李政正在摘猕猴桃。