

投资20余万元建制冷棚，“指挥”果树分批醒来 大樱桃提前4个月上市，这个老伯有妙招

文/片 记者 于洋 吕奇

赶在春节前后上市 一斤卖到300元

人勤春来早，樱桃枝头忙。2月21日清晨，室外的霜冻还未化开，走进王典松的樱桃暖棚，一股温暖的气息夹杂着泥土的芬芳扑面而来。

“你看看我这个叶，你看看我这个叶！”75岁的王典松跟老友激动地说。粗糙的大手抚摸着嫩绿的叶片，王典松黝黑的脸庞上满是笑意。从事樱桃种植已有33年的他，看着眼前樱桃树叶子的长势就能估量出一个月后收成如何，好似眼前已呈现一个月后红彤彤的果实压弯枝头的样子。像这样的暖棚，王典松一共有14个，其中包含1个制冷棚。14个大棚，在王典松的“施法”下，可以实现提前摘果实、获得更大收益。

王典松介绍，烟台凉地种植的大樱桃一般会在5月下旬大量上市；暖棚樱桃，会在4月底集中上市。而王典松的暖棚樱桃“早睡早醒”，制冷棚在1月下旬就开始收获，其他暖棚也可提前在3月中下旬结果上市。王典松通过控温让樱桃树提前休眠、提前开花结果，果实错峰上市、供不应求，卖

烟台大樱桃通常在5月底大量上市，但烟台芝罘区黄务街道官庄社区果农王典松的樱桃大棚里，从1月起就是一场热闹的采摘景象。75岁的王典松实现了提前4个月上市樱桃的目标，卖出了300元一斤的高价，发往全国多地，有力抢占了进口“车厘子”的市场。

王典松的樱桃树“早睡早醒”、分批结果有什么秘诀？记者进行了探访。

▶照料着樱桃树，王典松仿佛看到了红彤彤的果实压弯枝头的样子。

得好价钱。同时，他还“指挥”果树分批休眠和醒来，让3—5月都有果摘、有收益。

制冷棚的樱桃是最早“睡”，也是最早下果的，售价也最高。“赶在春节前后上市，一斤能卖300元左右，北京、上海、广东的客户都是提早预订，自己家产的比国外的车厘子新鲜又好吃。”王典松说。

面面俱到 才能让樱桃“硬脆甜”

一斤烟台大樱桃，就能卖出300元左右的高价，对王典松来说，并不是稀奇事，十年前，他刚



种植樱桃就能卖出260元一斤。

1990年，怀揣着对乡土的热爱，王典松辞职归乡，承包了百亩苹果地，大胆改造，种上了樱桃苗。“1994年，果园开始量产，4月初大棚樱桃最高能卖到260元一斤。”王典松说，当年是竹竿棚，手动盖草帘；如今的大棚可以智能控温、自动盖被。

“控制温度”正是王典松“施法”大棚樱桃早睡早醒的“秘密武器”。王典松的制冷棚是在2021年投资20多万元建设的，引入了制冷机，在每年8月气温还很高时，给大棚提供0℃~7℃的低温，强制樱桃提前休眠。“樱桃至少要睡1000个小时、40多天，少一天也不

行。”王典松说，早睡早醒，基本在1月下旬就会收获一批樱桃。

那如何保证果品的质量呢？“不能多不能少，不能不舍得也不能太舍得。櫻桃花一谢就要抓紧疏果，避免养分的消耗，千万不能不舍得。”说话间隙，王典松用余光注意着周围的果实，不时伸手掐掉不好的果实。

除了看果实，还得看叶子。“入秋后，如果叶子落得太早，合成有机物少了，就会影响第二年的开花结果。”王典松介绍说，任何时期都不能松懈，不同的时期给树喂不同的肥料，只有各个方面都兼顾到，才能结出又硬又脆又甜的樱桃。”

多大岁数都不能 “撻”下学习

自己的园子兼顾到了，王典松还牵挂着徒弟们的园子。他对于上门请教的人知无不言，有时甚至放下自己的果园，亲自上门给人家看，不收一分钱。现在他有一百多个徒弟，遍布河北、河南、北京、江苏等全国多地。“人家相信咱，咱就不能辜负人家。”胶东人民的勤劳与朴实在这位75岁的老人身上体现得淋漓尽致。

不仅倾囊相授三十多年的种植经验，王典松还“以身试法”，将自己的果园当成实验室。“很多人看到制冷棚的樱桃卖价高，都想投资建设，我跟他们说等等，等我先试验好了。”王典松说，虽然制冷棚的樱桃卖价高，但投资很大，目前各方面技术还不稳定，这两年利润高得并不明显。

王典松种樱桃全靠自己摸索，没有接受过专业农业教育的他，格外重视学习。他对自己上过农业大学的一个年轻徒弟说：你一定要好好学，等你学好了，师傅再跟你学。

“绝不能不学习新事物，”王典松说，“老百姓就是干到老学到老，在干一辈子的事业上，更要不断学习，多大岁数都不能‘撻’。”

编辑：魏银科 组版：颜莉

深耕沃土开拓新局，创新服务助力复苏

齐鲁银行聊城分行书写服务地方经济新篇章

记者 高寒

2月底的鲁西大地，正值春耕备播，厂区轰鸣的设备、公路来往的货车、长势喜人的作物，都预示着经济复苏脚步的加快。

作为扎根当地、深耕地方、紧跟前沿的城商行，齐鲁银行近年来全方位提升金融服务水平，实现了与地方经济社会发展同频共进，取得了经济效益和社会效益“双丰收”。在全面贯彻落实党的“二十大”精神的开局之年，有力助推地方经济复苏发展。

落地首笔创业担保贷款 支持企业稳岗扩岗

就业是最大的民生，关系千家万户冷暖。近年来，中央及地方政府出台多项就业优先政策，克服经济下行压力和疫情带来的不利影响。而为了鼓励企业在能力范围内实现稳岗扩岗，齐鲁银行聊城分行积极落实当地政府政策，推出金融稳就业产品。近期，齐鲁银行聊城临清支行首笔创业担保贷款落地，为企业带来200万元流动资金。

位于临清市松林镇的山东润宇模板有限公司，是一家主营建筑工程钢模板的生产、销售的小微企业，产品主要应用于路桥施工使用。总经理张道远介绍，随着国家在基建领域加大投资，企业订单见涨。为扩大生产规模，企业提出来融资需求。

企业稳岗扩岗，对岗位需求有所增加，员工规模从45人扩大至60人，稳定就业岗位达到95%以上，因此具备了申请创业担保贷款的资格。齐鲁银行聊城临清支行行长刘钊介绍，经过审查合格后，齐鲁银行快速为其办理了200万元担保贷款，供企业使用。

创业担保贷款的形式，是由银行与就业部门签订协议，由银行、政府担保机构按2:8比例

分担风险。同时，银行按照“LPR+50Bp”标准设定利息。“以润宇这笔贷款为例，其执行的利率为4.15%，已经明显低于普通企业贷款。在此基础上，政府财政会再贴息2%，每季度将贴息额返还给企业。”刘钊介绍，通过政企银三方合作，一方面减轻了银行贷款风险，同时还能通过利息设定、政府贴息两个渠道为企业减负。而据企业董事长张道远测算，仅贴息一项，这轮融资便可再节约资金成本至少4万元。

争分夺秒发放贷款 助企减少进货成本

聊城是重要的钢管产业聚集区，众多中小微企业在当地经营多年，形成相对稳定的生产销售链条。但在疫情期间，受到原材料价格波动、市场需求不稳定等影响，部分企业也存在一定资金缺口亟待支持。

润泽无缝钢管有限公司位于聊城经济开发区，其产品主要供给各处工地。2023年以来，各地工程纷纷复工，在带来大量订单的同时，也拉动了钢价上涨。“1月份我们需要采购大量圆钢作为原料，但手头没有资金。如果由我们自己筹措的话，每晚一天，可能就要承担更高的钢价。”企业负责人吴女士介绍。此时，她走进合作多年的齐鲁银行以寻求帮助。

齐鲁银行聊城分行小微金融中心主任赵娟介绍，考虑到企业用款的紧迫性，银行便在综合风险、额度、利率等方面，制定了专属信贷方案。“我们以吴女士个人住房为抵押，通过贷前企业经营情况最大程度满足客户额度需求，还款方式为随借随还。利用周末时间整理上报材料，最终仅用2天就完成了从申请到发放全流程。”吴女士介绍，100万元贷款到位后，立即用于给供应商打款，最大程度减少了因货价上涨造成的成本增加。

赵娟介绍，齐鲁银行聊城分行作为区域性金融机构，将持续深化转型，调整市场定位，有

效整合国家支持普惠的政策资源，践行普惠责任。截至2023年1月末，齐鲁银行聊城分行普惠贷款户数4482户，普惠贷款余额37.43亿元。

创新农业专项金融产品 助力乡村振兴农民增收

2月4日，一辆小箱货车正在莘县大王寨镇马西林场中的蘑菇大棚外装车。当天，车辆即将载着5吨左右的新鲜平菇发放广西市场，为合作社和农民带来近2万元的收入。

大王寨镇周边土地较为贫瘠干旱，不适宜种植粮食。为了防风固沙，上世纪七八十年代政府在这里规模造林，形成林场。而针对留守老年人、妇女儿童较多的情况，为了提升农民收入，从2021年开始，当地开始组建合作社，开展食用菌种植产业。

“菌类种植相对轻松，适合老人和妇女从事。”合作社负责人张增学介绍，通常来说，一对老年人可以打理2个大棚，年轻夫妻则可以同时负责4个。但同时，菌类产业的主要门槛在于大棚的搭建、种苗购入需要一定起步资金。据测算，每个大棚的成本在8万元左右。

齐鲁银行莘县支行了解到相关情况，对菌类种植周期、收益、风险等进行全面评估，并量身打造了“蘑菇贷”产品。经过推广，产品得到了农户与合作社的一致认可。截至目前，莘县支行已支持了23户种植户，授信金额260万元。

资金到位后，农民可用来修建大棚，合作社则可以集中购买菌种、农资。据介绍，目前合作社蘑菇产业销路旺盛，已经进入济南、青岛和浙江、广西等南方市场。

提高走访对接质效 精准支持制造业融资需求

近年来，受环保、供给侧改革等政策影响，造纸行业的转型升级提速明显。位于阳谷县的

金蔡伦纸业有限公司，便抓住新旧动能转换机遇，通过改良产品，获取了大量订单。2021年，企业以“退城入园”政策为契机，决定在搬迁过程中完成对生产线的整体改造升级，由此产生大量资金需求。

身处传统造纸行业，金蔡伦原本并非金融机构“青睐”的贷款对象。齐鲁银行阳谷支行工作人员在了解到相关需求后，主动走进企业。在经过细致调查后发现，传统行业里也存在新动能：系列中水深度净化处理及回用，各类废料及生活垃圾再次资源化处理供热发电，使集团的上下游产业链深入对接，各产业之间相互关联，优势互补，构建起一个链条闭合、互动共生、协调推进的循环经济发展新格局，处处蕴含着绿色制造、绿色发展的理念。“最终，支行工作人员通过与上级行充分沟通，利用2个月的时间，为企业申请到了5年中长期项目贷款，授信额度2亿元，目前已发放1亿元。”阳谷支行行长张立军介绍。

“目前，我们1期项目已经于2022年6月投产，2月24日，我们刚刚研究了2期项目的搬迁升级工作，预计很快就可以启动。”金蔡伦集团总经理陈萧介绍，企业即将使用剩余的1亿元授信额度，以完成此次改造升级。“齐鲁银行的融资支持，让企业以及整个行业都感到振奋，也鼓励我们继续坚定推进企业向高端、绿色方向发展，造福当地经济。”

齐鲁银行聊城分行工作人员介绍，在确保资产流动性和风险可控的前提下，对符合国家产业政策的优质企业，特别对于产品技术领先、市场占有率高、发展稳定的制造业企业优先，强化支持，提高制造业贷款在授信总规模中的占比。截至2023年1月末，聊城分行资产总额突破240亿元，成立15年来在聊城累计信贷投放近2150亿元，有力支持了地方经济高质量发展。