



今年二季度以来,全球贸易不确定性增加,外贸企业在拓展海外市场时,面临的资金周转、汇率波动、信用风险的挑战愈发严峻。如何让金融“活水”精准、高效、低成本地流向最需要滋养的“出海”主体,成为激活区域外贸动能的关键命题。

聊城金融监管分局将金融的精准、便捷、普惠、高效发力作为破题之道。为帮助外贸企业积极应对外部风险挑战,巩固外贸基本盘,增强发展韧性,聊城金融监管分局认真贯彻落实金融监管总局、省局决策部署,充分发挥支持小微企业融资协调工作机制作用,不断提升金融机构服务水平,以最大力度、最实举措,帮助外贸企业对接有效资源、打通国内国际双循环,为小微外贸企业架起跨越融资鸿沟的坚实桥梁。

陶春燕 通讯员 张玉坤
周沙 聊城报道

监管引领金融『活水』精准滴灌

护航小微外贸企业稳健『出海』

在山东宏远金属材料有限公司明亮整洁的生产车间里,一条条闪着银光的微通道铝扁管正飞速穿过精密设备,它们即将被打包发往德国、墨西哥、泰国等20多个国家,成为特斯拉空调系统、格力压缩机的关键部件。该公司生产的微通道铝扁管,相比传统的铜管,每吨可减少碳排放7.8吨,全部使用每年可减少碳排放20万吨以上。崭新的车间里,处处透着一股蓬勃向上的气息。

然而,这家如今生机勃勃的国家级高新技术企业、省级“专精特新”企业,也曾被“融资难”的阴云笼罩。“当时受国内外环境影响,资金周转的压力挺大,开拓市场、更新设备都遇到了一定的困难。”公司副总经理高超回忆道。资金链的紧绷,束缚着这家拥有国际竞争力的绿色产品的企业扬帆出海的步伐。

对于分秒必争的小微外贸企业而言,“融资慢”“手续繁”“跑腿多”曾是压在心头的大石,不仅耗费精力,更可能错失商机。曾几何时,为了一笔贷款,企业财务人员可能需要多次往返银行,准备厚厚一摞材料、经历漫长的等待。如今,在聊城的小微外贸企业主手机上,动动手指就能完成融资申请;在紧急订单面前,银行的“绿色通道”能争分夺秒保障资金到位。

流程优化带来的“服务升温”,让融资从一项“繁琐任务”转变为一种“顺畅体验”。在聊城金融监管分局“向流程要效率、以科技破藩篱”的明确导向下,辖区内金融机构从“一增一减”,即,增加信贷投放、减少中间环节两个方面推动协调机制发挥更大效能,让小微企业的资金周转真正“快”了起来。

针对山东宏远金属材料有限公司外贸企业——聊城万合商贸有限公司的跨境贸易特点,

创新产品“贷”动活力,精准匹配外贸需求

转机,源自聊城金融监管分局组织的一次小微企业“千企万户大走访”活动,在得知宏远金属的困境和需求后,分局迅速将其纳入小微企业融资协调机制“两张清单”,并推送给建设银行聊城分行。建设银行聊城分行迅速组建了一支以“张富清”命名的专业外贸金融服务团队,针对其科技型外贸企业的特质,不仅快速发放了救急的“外贸贷”,更量身匹配了低利率的“科技补偿贷”,同时辅以“零元汇”等优惠,切实降低了企业的融资成本和财务负担。“近几年我们的出口量增长非常快,生产车间进行了更新,办公区域也得到了改善!”汩汩的金融“活水”注入,效果立竿见影,高超的话语中充满感慨。

建设银行聊城分行国际业务中心国际结算师王杜鹃介绍,“科技补偿贷”是一款专门为科

技创新型企业量身打造的金融产品,具有利率优惠、定向支持的特点,精准助力企业完成产品研发和技术落地。“我们应当和企业并肩作战,以金融服务支持科技型企业成长,助力聊城的外贸企业更好地将当地优质特色产品推广到全球。”王杜鹃说。

与宏远金属类似,山东哈临集团有限公司今年也深受国际经济环境剧变的影响。销往德国、意大利、美国等国家的关节轴承出口受阻、价格优势几近丧失,导致产品滞销,资金大量积压。洞察到出口型小微企业的普遍困境,聊城金融监管分局指导银行机构主动出击,精准对接需求。通过深入调研,工商银行聊城分行及时为其发放了“科创贷”贷款,有效纾解了企业的燃眉之急。“一周之内资金就已经发放到位了,服务非常到位,手续也非常简便。”对于工行的高

流程优化服务升温,让融资更便捷高效

建行聊城分行积极联动海关,实现进出口数据线上直连,小微外贸企业直接在建行惠懂你App上或者国际业务单一窗口网站上就可以申请额度,打造全流程、线上化服务模式,并且支持随借随还的灵活模式,显著提升了资金使用效率与管理便捷性,为外贸业务的高效运转提供了坚实保障。

作为专业从事电缆制造的高新技术企业,阳谷鑫辉电缆有限公司自2015年拓展外贸业务以来,产品已远销欧洲、非洲及东南亚等地区,业绩稳步攀升。公司发展的背后,离不开阳谷金融机构十余年的紧密相伴与鼎力支持。

这份坚实的伙伴关系,在关键时刻更显担当。鑫辉电缆因一笔临时订单急需采购原材料,资金压力骤增。阳谷金融监管支局了解后,临时组建银行机构专项服务团队,争分夺秒开通绿色审批通道。整个周末,中行阳谷支

行团队全力以赴,硬是在两天内完成了“两张清单”审核、银行贷款审批和贷款发放。周一,采购资金如期精准注入企业账户,有力保障了订单的顺利生产。

小微企业金融服务的主战场在县域,区县专班是“前线指挥部”,阳谷金融监管支局作为牵头部门积极投身小微企业融资协调工作机制主战场,搭建的常态化“政银企”对接平台,着力破题小微企业发展瓶颈。据阳谷金融监管支局主要负责同志介绍,今年以来,阳谷金融监管支局切实发挥贴近一线、面向基层的优势,建立“梳理名单-银行走访-跟踪辅导-经验共享”四步工作法,从供需两端发力,以科技赋能支撑,引导信贷资金快速直达基层小微企业,让银行机构与小微外贸企业手牵手、肩并肩,促进小微企业实现稳健发展。

中行阳谷支行客户经理蒋永举介绍,为提升小微服务效能,中国银行阳谷支行专门成立

专业陪伴风雨同舟,构建发展“共同体”

支持。”她对中行的服务赞不绝口:“非常认可!他们业务熟练,效率非常高。”

而对于蒋永举来说,与鑫辉电缆保持联系的这十余年,也绝非简单的业务合作。“我们看着它从一个小作坊慢慢成长为一个规模化的企业,从单纯的流贷、资金放款到外贸、结汇等各个方面,给他们提供了全方位的支持。”蒋永举的话里,浸透着一种见证者的自豪与伙伴般的深情。

鑫辉电缆与中行阳谷支行结下的“十年老友情”,正是聊城金融机构与小微企业风雨同舟的生动缩影。这样的故事,在聊城还有很多。建设银行聊城分行与宏远金属携手三载,服务早已跨越“朝九晚五”的界限。高超印象深刻:一个深夜十点半,公司财务总监收到银行客户经理的信息一对方敏锐捕

捉到利率波动带来的节省空间,第一时间传达企业,只为让客户更早受益。“能够感受到,他们确实是为企业踏踏实实、实心实地的,为企业发展办实事。”高超由衷赞叹。

在聊城金融监管分局持续推进小微企业融资协调工作机制、推动破除体制机制壁垒,优化营商环境的努力下,曾经那道横亘在银行与企业之间的无形之墙正在加速消融,银企相互促进、共同发展的良性循环正在快速形成。银行的专业团队,走出网点,走进车间,与企业主围坐一桌。他们懂企业的技术路线、市场布局,也理解其转型的阵痛与成长的渴望。从“放贷者”到“同行者”,从“锦上添花”到“雪中送炭”再到“全程陪伴”,企业的成本降了、压力缓了、发展快了、信心足了,银行的服务愈加深化,规模亦得到了增长。

效支持,公司销售总监张春玲欣喜表示。

作为服务科技型中小企业的专属金融产品,工商银行“科创贷”聚焦科技创新与成果转化,通过差异化的准入体系和便捷的申请流程,为高新技术企业、专精特新企业等提供定制化融资支持。它创新性地推出了“技术流订单流”这样一种双维度的数据强化信用机制,从而打破了传统信贷一直以来对抵押物的依赖。

近年来,聊城金融监管分局纵深推进金融供给侧结构性改革,用好用足支持小微企业融资协调工作机制,促进外贸稳定增长,引导银行机构积极提供全链条、一揽子的综合金融服务,“一企一策”量身定制服务方案,助力小微外贸企业增订单、拓市场,切实增强持续经营的能力和动力。

了小微企业服务工作小组。“大家一起想办法,确保各项扶持政策落实到位。”在产品运用上,充分发挥“出口E贷”等专属产品优势,通过网上银行进行操作,无需客户线下奔波,由系统自动审批,高效快捷。审批通过后,支持随借随还,提高资金使用效率,省去线下奔波之苦,显著提升资金使用灵活性。

“我们同时依托中行全球化网络优势,”蒋永举补充道,“为企业提供高效的国际结算与汇兑服务通道,助力其跨境业务顺畅运转。”

在聊城金融监管分局的统筹推进与政策护航下,数据跑腿替代企业跑腿,线上操作替代线下奔波,主动服务替代被动等待,融资便捷高效,不仅体现在产品设计上,更深植于服务流程的每一个环节。分局着力优化区域金融生态环境,充分运用科技手段,让小微外贸企业的融资之路越走越宽、越走越顺。

以工行聊城分行为例,数据显现:5月末,聊城分行普惠贷款余额突破72亿元,当年新增近10亿元;客户总量超过6700户,当年新增500余户。

普惠“活水”润泽,“小微”扬帆出海。一笔笔及时信贷、一次次暖心服务,切实降低了企业成本、纾解了周转压力。这背后,是聊城金融监管分局立足区域经济大局,强化监管引领,深化支持小微企业融资协调工作机制,加大金融支持外贸力度,持续提升金融稳外贸质效的坚实行动。截至5月末,分局通过小微企业融资协调机制累计向小微外贸企业授信60.84亿元,放款49.16亿元,利率3.28%,为小微外贸企业架起了跨越融资鸿沟的坚实桥梁,托举起聊城小微外贸企业搏击风浪、走向世界的底气 and 实力,为区域开放型经济注入蓬勃动能。