

为农村支付铺设“高速路”

编者按:

2011年是人民银行济南分行确立的农村支付环境建设“强力推进年”。人民银行济南分行确定以乡镇、村为主战场,多措并举消除农村金融服务空白区。日前,记者先后来到了淄博市桓台县、潍坊市诸城市、临沂市沂水县,实地感受了农村支付环境改善给当地农民带来的实实在在的便利。

2011年11月9日,天刚蒙蒙亮,山东省沂水县高桥镇大瓮山村木材市场上已是一片繁忙景象。佳慧木业公司老板刘桂平指挥着卸完一车货,拿出银行卡在一台转账电话上操作了一番,不到一分钟就与卖家完成了一笔资金划转。“这部转账电话加上这张银行卡,就相当于我在家中设了一个小银行。”刘桂平扬着手里的银行卡告诉记者。

刘桂平所说的转账电话,是人民银行济南分行组织金融机构在全省农村范围内重点推广的一种非现金结算工具。长期以来,农村地区交易广泛采用先进结算,速度慢、风险大。针对这种现状,人民银行济南分行积极推广农村支付环境建设工作,农业银行、农村信用社以及邮储银行等涉农金融机构积极创新产品与服务,为山东省农村支付铺设了一条“高速路”。

◆专业市场的“迷你银行”

近年来,县域经济快速发展,特别是农村产业化经济日益活跃,对金融服务方式与内容提出了更高、更多样化的要求。记者在沂水县高桥镇采访时了解到,该镇下辖的大瓮山村拥有全市最大的木材交易市场,每年木材交易量达30余万方,销售收入超过2亿元。“市场越发展,越感觉到现金交易的不便,既费时费力又不安全,大伙都盼着能有个好办法把这个难题解决了。”大瓮山村主任刘治太向记者介绍市场业主们两年前的心理。

在沂水县,农业银行沂水县支行依托专业市场大力发展转账电话,并

把转账电话与“惠农卡”结合起来,在完善原转账收付款功能的同时,增加交易清单打印功能,消除农户顾虑;增加自助贷款、自助还款功能,使其成为农户办理信贷的“离柜式柜台”,把一部转账电话变成了一个“迷你银行”。

农业银行在广大农村地区推广应用转账电话和惠农卡,实现了24小时不间断自助服务,方便了农村经济组织尤其是个体工商户的贷款结算,带动了越来越多的农户选择非现金支付交易,促进了农村地区传统支付方式的转变。

拥有同样心情的,还有诸城市东山社区“大森林特种动物养殖专业合作社”的业主们。面对专业市场的迫切需求,诸城市农行创新性推出了“农行+合作社+农户”的合作模式,为合作社及广大农户免费铺设转账电话,极大地方便了农户。截止目前,诸城农行共为诸城市东山社区办理惠农卡1283张,卡覆盖率达到85%以上,累计为其发放各类农户贷款8600多万元,办理转账电话450多部。

◆5分钟与1小时

“大爷,这是您取的三百块钱。”当记者来到诸城市九台社区的时候,恰好碰上诸城农村合作银行的协理员陆玉波在给村民们办理业务。利用诸城农村合作银行在这里设置的农民金融自助服务终端,陆玉波很快就为一位老人办完了取款业务。

在社区服务中心设置农民金融自助服务终端,是诸城市改善农村支付环境建设的一项重要内容。诸城农村



一部转账电话,一张银行卡,沂水县从事花生米购销生意的孙现军每年数百万资金实现轻松划转。

合作银行李文祥行长告诉记者,山东省农村信用社联合社自主研发的农民自助服务终端,可以办理小额存取款、转账、定活互转、查询、存折补登、口头挂失、自助缴费等业务,基本实现了储蓄网点的所有业务功能。

存取款、转账、缴费等业务只是农村支付业务的一个缩影,随着国家惠农政策的实施,新农保、新农合、各种惠农补贴的发放,都离不开现代化的支付手段。在淄博市桓台县,人民银行桓台县支行紧贴“三农”需求,通过探索推广“支付+信贷”双轮驱动模式,成功打造起“城乡一体化”金融服务网,把转账电话、POS机等设备安装到了每一个村里,实现了金融基础设施在桓台县335个行政村的全覆盖。现在,桓台县新农保、新农合、农民工工资、子女上学、各种惠农补贴、税费缴纳都已经可以通过银行账户和银行卡办理,全县农村居民享受到了“足不出户可缴费,身不出村存取款”的便捷金融服务。

(财金记者 王小平)

相关链接

人民银行济南分行多措并举消除农村金融服务空白区

人民银行济南分行一直致力于支付结算体系在城乡地区的统筹发展,先后于2009年、2010年组织开展了农村支付环境“推进年”和“全面推进年”建设活动,推动我省农村地区的支付服务环境取得明显改善,2011年又部署开展了“强力推进年”建设活动,确定以乡镇、村为主战场,多措并举消除农村金融服务空白区。

截至目前,人民银行济南分行农村支付环境建设活动取得了重要成效。一是支付工具数量增长迅速。截至2011年9月末,全省农村地区银行卡发卡量达7963万张、开通网银942.2万个、布设电话POS27.2万部,较2010年末分别增长37.4%、54.2%和57.2%;人均持卡量达到1.06张,较2010年末提高32%。农民工银行卡特色服务业务受理量稳步增长,前8个月,全省累计受理农民工银行卡特色服务交易51万笔,交易总金额3.7亿元,较2010年同期分别增长32.2%和53.1%。

二是现代化支付清算网

络覆盖面稳步扩大。截至2011年9月末,全省农村地区共有3438个银行机构网点加入大小额支付系统,较2010年末增加409个;大小额支付系统未覆盖县已实现100%,往账覆盖率达到49.3%,较2010年末提高了6个百分点。小额支付系统集中代收付业务(跨行通)在济南、淄博、临沂等6地市集中推广,便利了各类涉农补贴发放和县域日常居家支付。

三是县乡以下支付设施布放趋于均衡。截至8月末,ATM在乡镇及以下地区和行政村的布放量分别较年初增长26%和34.3%,分别高于全县平均增幅8.5%和16.8个百分点;电话POS在乡镇及以下地区和行政村的布放量分别较年初增长38.6%和71.4%,分别高于全县平均增幅7.3%和40.1个百分点。

四是新型金融机构开始布局农村支付服务市场。目前,在全省设立的村镇银行中,已有22家能够办理票据等支付结算业务。

刷卡有优惠 百姓得实惠 银行打响年终刷卡“促销战”

临近新年,又到消费黄金季。当各大商业银行都在以信用卡“返现金”、“送积分”、“送礼物”等行为招揽客户时,有银行如今竟然使出了杀手锏——刷卡打折。这让原本已白热化的信用卡竞争变得更加惨烈。

招行力推周三美食5折

5星级酒店的豪华自助餐、气派高雅的美食商务私人会

所,平民价格,你心动吗?

记者从招商银行济南分行了解到,即日起只要参加招商银行“周三5折美食日”活动,你的美食理想,招行统统满足!

2011年11月15日至2012年2月29日期间每周三,持招商银行卡在济南万达凯悦酒店、晶天绿洲、陶然居、九月天、茉莉餐厅等店刷招商银行信用卡消费,即可享受菜单5折优惠,为你的幸福生活再添“食”惠。

百年中行 钜惠来袭

为感谢中国银行信用卡客户多年来的忠诚相伴,同时庆祝中国银行辉煌百年,中国银行重量推出“半价风,袭山东”及“品八方美味,享八折好礼”特大优惠活动。

中国银行有关工作人员对记者介绍,即日起至11月23日,凡中国银行信用卡持卡客户,周一到周五在指定商

家刷卡消费,即可享受半价优惠!活动商家覆盖了影城、酒店、KTV等诸多场所。

近五年来,我国商业银行信用卡发卡量和刷卡消费额都呈现爆炸式增长,各家银行也都把信用卡作为其收获利润的一个重要增长极。为了促进信用卡的发展,不少银行都自己“掏出”真金白银,优惠持卡人。而老百姓如能玩转信用卡,自然也乐享实惠了。(财金记者 程立龙)

“邮储银行杯”青年创业大赛报名火热

由团省委、省人社厅、省邮储银行、齐鲁晚报等9家单位主办的“邮储银行杯”山东省青年创业大赛报名工作自10月19日启动以来,受到了社会各界的关注,截至目前报名人数已经超过了2000人,通过电话或报名点咨询的更是达到了近万人。

据了解,此次大赛旨在全面推进我省创业带动就业工作,引导我省青年树立正确的创业观和就业观,帮助和支持广大中小企业快速健康发展,推动我省经济社会又好又快发展。

● 报名持续到11月15日

“最近申请银行贷款比以前更难,主动到银行申请贷款都不一定能顺利的办下来。现在政府和银行联合举

办比赛,为我们这些中小企业主开拓融资渠道,真是太好了。”急于扩大规模但缺少资金支持的小企业主李先生说,“我这个项目很好,又属于朝阳型行业,就是缺资金,希望可以得到邮储银行的支持。”

据大赛的工作人员介绍,根据各报名点反馈回来的信息,报名启动后,很多中小企业、个体工商户和刚毕业的大学生反映都非常积极,参赛项目涉及了农业、服务业、餐饮、IT等多个领域,不少邮储银行的优质客户其更是主动打进热线电话,希望报名参赛。

“报名时间将持续到11月中下旬,还有近20天的时间,希望有意向参赛的选手抓紧时间报名。”该工作人员告诉记者。

● 有无经营实体 均可报名参赛

据大赛组委会工作人员介绍,此次比赛分创意、创业、创富三个组别,没有进行实体运营的商业创意项目,可参加创意组比赛;拥有运营实体的项目,根据规模大小,可选择创业、创富组进行报名。“对于规模较小、整体处于创业期但有良好的市场前景的项目,比较适合参加创业组比赛;具有一定规模、运营一段时间的,则可以报名创富组。很多年轻人,特别是在校大学生等群体,可以充分发挥激情和想

象力,秀出他们的创意,并有机会获得优厚的奖励。”

据了解,三个组别均设一等奖一名,二等奖两名,三等奖三名,均设有现金奖励,创业组一等奖选手可获得“青年创业基金”10万元,此外符合条件的获奖选手还可获得邮储银行最高1000万元的优先授信并可享受贷款利率优惠。

● 报名方式

有意者可登录大赛官方网站(http://chuangye.sdqntv.com),或到全省各地团市委、邮储银行指定报名点报名。



你想持续稳定的赚钱吗?

什么行业能持续稳定的赚钱呢?这是吴先生苦苦追寻的一个问题。吴先生以前是做机械配件生意的,前两年这个行业特别火,但从爆发全球金融危机以来,生意越来越不好做。平时特别关注报纸、网络等媒体,希望能从中找到受外界因素影响较小的行业,但一直都不甚理想。

直到有一天,他去朋友干洗店有点事情,一上午的时间,看到店里取送衣物的顾客这么多,跟朋友细聊交流才知道洗衣业利润竟然这么高,平均利润空间高达80%。洗衣服务的单笔交易金额低,且顾客愿意预先付款,不存在呆账、滞账的情况;产业变化性小,风险低,它不像哗众取宠的流行性商品,或价格昂贵的奢侈品,只要消费者每天都要穿衣服,不管市场经济怎样变动,洗衣店的生意都可以永远持续下去,一年比一年生意好,使投资风险大大降低;洗衣业不像其它行业,必须先备货库,

储放在仓库,再销出去,卖不掉就要丢掉。因此,洗衣业不会积压资金,更没有存货损失。这和吴先生以前所从事的行业有很大的区别。他决定把投资方向锁定在干洗业。

考察了很多干洗品牌,他最终选择了加盟国际知名洗衣连锁、山东干洗业第一品牌——朵拉国际洗衣公司。自开业以来,吴先生用心经营,短时间便收回投资,利润稳步上升。在朵拉洗衣公司的协助下,成为金融、银行业等行业的定点团体洗衣单位,现在每天衣物输送线上都是满满的。

吴先生非常庆幸自己当初选择朵拉国际洗衣公司。他现在的积极的向朋友们推荐朵拉,希望身边的朋友们也能快速加入赚钱的行列……

寻找 共同创业的兄弟姐妹 好项目 大品牌 投资少 收益高 朵拉国际洗衣连锁 咨询电话:0531-86117788 400-8095-777