

重点

发改委首开反垄断重罚单

两医药公司垄断原料药逼药厂提价，被罚没逾700万

本报综合新华社、央视消息 国家发展和改革委员会价格监督检查与反垄断局相关负责人14日宣布，山东潍坊顺通医药有限公司和潍坊市华新医药贸易有限公司非法控制抗高血压药复方利血平原料药，哄抬价格、牟取暴利，被没收非法所得和罚款逾700万元。

发改委说，这两家公司强迫下游企业抬高投标价格，使相关制药企业被迫停产，破坏

药物招投标价格基本制度，此案为首次反垄断重罚案。

复方利血平是列入国家基本药物目录的抗高血压药，每片的零售价格仅为8分钱。全国目前有超过1000万的高血压患者，长期服用这个药。主要是中低消费群体，每年的消费数量为80至90亿片。

目前我国仅有两家企业正常生产复方利血平的主要原料药盐酸异丙嗪。

今年6月9日，山东顺通

和山东华新分别与两家盐酸异丙嗪生产企业签订《产品代理销售协议书》，垄断了盐酸异丙嗪在国内的销售。协议书主要内容有：山东顺通和山东华新分别独家代理两家企业生产的盐酸异丙嗪在国内的销售；未经山东顺通、山东华新授权，这两家企业不得向第三方发货。

常州制药厂、亚宝药业、中诺药业、新华制药是我国生产复方利血平的最大四家企业，

市场份额占全国75%以上，现在原料已经被山东潍坊的两家医药公司控制了，导致这四家公司无法从原渠道买到盐酸异丙嗪。

山东两家企业与这四家企业协商，表示可以提供盐酸异丙嗪，但这四家企业必须先将复方利血平的价格从1.3元/瓶提升到5至6元/瓶，然后再分享提价带来的利润。这四家公

司没有接受山东两家公司的要求，于是，山东的这两家公司就把盐酸异丙嗪的价格从每公斤178元一下子提高到每公斤2600元，提高了将近14倍！

从今年7月起，常州制药厂等四家企业被迫停产，仅依靠库存向医疗企业供货。国家发改委反垄断局副局长

李青表示，这个案件影响特别恶劣。

发展改革委相关负责人表示，山东顺通和山东华新两家公司的违法行为情节严重，性质恶劣，依据《反垄断法》的规定，责令上述两公司立即停止违法行为，解除与盐酸异丙嗪生产企业签订的销售协议；对山东顺通没收违法所得并处罚款合计687.7万元，对山东华新没收违法所得并处罚款15.26万元。

○律师解惑 为何只罚 这两家公司

本报记者 刘红杰

有市民质疑，辽宁的两家生产企业与山东的两家药企签订了独家代理协议，为啥不罚辽宁的那两家企业？盈科律师事务所中国区总部合伙人、竞争与反垄断部主任王俊林律师表示，签订独家代理协议并不违法，违法的是滥用独家代理权。

王俊林介绍说，《反垄断法》并不排斥独家代理，签订独家代理协议并不违法。“如果滥用独家代理权，牟取垄断高价，就违反了法律规定。”

王俊林认为，山东两药企通过垄断协议来垄断市场，并操纵价格，以此获得高额垄断利润，因此受到国家发改委重罚。

王俊林称，自从2008年8月中国《反垄断法》实施以来，国家发改委还缺少这样有影响力的案例推动中国的反垄断。“《反垄断法》就像一把高悬的利剑，但迟迟未砍向某一个企业。可以说，国家发改委依据《反垄断法》的垄断协议进行执法，而且对企业处以这么高的罚款，这是第一次。”



▲图为受罚的华新医药公司。

本报记者
马媛媛 摄

◀在省城一家药店内，复方利血平未缺货。

本报记者
李钢 摄

○企业回应 受罚药企承认垄断，但没有哄抬价格

本报记者 马媛媛

遭发改委处罚的一家药企负责人接受本报记者采访时承认企业存在垄断行为，但认为媒体报道的药品提价说法并不准确。

14日下午，在潍坊东风西街与苗圃一路的潍坊顺通医药有限公司内，几位工作人员正在院内搬运货物。对于因垄断行为受罚一事，相

关负责人拒绝了记者采访。潍坊市华新医药贸易有限公司业务部主任毛世昔在接受记者采访时承认企业存在垄断行为，但对于媒体报道的复方利血平的价格“由原来的1.3元/瓶提升到5元/瓶-6元/瓶”表示否认。

毛世昔说，山东省内的药品零售企业一般销售由

亚宝药业和新华制药生产的复方利血平。“我们企业与辽宁医创签订产品代理销售协议书之后，每瓶复方利血平的价格仅提高了3毛。”由1.3元涨到1.6元，并没有哄抬价格。”

毛世昔说，目前企业运作正常，垄断受罚一事并没有影响业务。他认为，即使四家生

产企业停止生产复方利血平降压药，也会有其他企业继续生产，不会影响到长期服用该药品的高血压患者。

另外，据两家受罚企业的工作人员透露，目前，发改委处罚已经执行。至于复方利血平近期会不会调整价格，还不好说。“可能会适当降价。”一位负责人透露。

○延伸调查 原料垄断并非个例

本报记者 李钢 郭静

“在医药行业，原料垄断的情况并不只有这一个。”省内一家药品生产企业的负责人张先生说，“原料包销是原料垄断最主要的方式之一，往往是一家原料贸易公司或代理商包销厂家所有的产品，然后他就随意涨价了。”

尤其是在基本药物实

行省级统一招标后，由于中标企业取得了全省的基层医疗机构市场，为了维持这得来不易的市场份额，一些生产企业往往要“忍气吞声”。“但是，如果生产企业没有了利润，甚至是亏损，最后没办法也就只能停产了。”

作为国家基本药物目

录里的抗高血压药，在我省，复方利血平也实行了集中招标采购。我省的中标企业为亚宝药业集团股份有限公司，中标价格为1.39元(100片)。“这么低的价格，原料价格稍有波动，生产企业就有可能亏损。更别说像这个药，原料涨了那么多！”张先生说。

其实对于这种垄断现象，不少业内人士都很担忧。“复方利血平会不会成为下一个‘鱼精蛋白’？”省城一家三级医院门诊部主任李先生很担忧，“作为一种降压的老药，价格低廉，尽管跟‘鱼精蛋白’不同，它有不少替代药品，但是会不会因为垄断的原因而导致断货？”

本报记者 马媛媛
李钢 郭静

五粮液股份公司|添福 万事如意系列酒经营权竞标公告

选择五粮液品牌的八大理由：

●强大的品牌力量

五粮液，中国酒业大王，品牌价值586.26亿元，17年蝉联食品行业榜首！

●一流的质量保证

五粮液，唯一两次获得国家质量管理奖、中国最佳诚信企业殊荣的企业。

●突出的产品卖点

五粮液，独有的自然环境、明代古窖、五种粮食配方、古传秘方工艺、中庸品质、十里酒城六大优势，成为酒中珍品。

●顾客的强烈需求

五粮液，年酿酒40多万吨。根据市场需求研制了52°五粮液、五粮液1618、万事如意、添福等几十种不同档次、满足不同消费者系列产品。

●丰厚的盈利空间

五粮液，不仅给合作伙伴一个人生平台，更提供一个盈利平台，实现厂商双赢。

●专业的营销服务

首创三大营销模式决胜市场。为合作伙伴提供保姆式服务，解决后顾之忧。

●独家的经营授权

五粮液系列酒在每个区域市场实行区域独家经营、独家开店授权。

●稀缺的资源占有

当今是一个资源社会，五粮液系列品牌已成为一种稀缺资源，它不仅可以带来财富，更可以提升你的社会地位。

支持政策：

- 提供五粮液股份公司全系列优质产品配送；
- 提供空前实效的开店经营广宣费用、提供促销人员工资费用、提供品酒会品尝酒；
- 首单赠送豪华轿车或提供门店装饰费用；
- 享受年终销售奖，提供合同期内产品调换等优质售后服务。

合作条件：

- 热爱五粮液品牌，有强烈合作意愿；
- 具备良好商业信誉和良好社会关系；
- 有中高端白酒销售网络或消费能力；
- 具备良好的资金实力，保证区域独家经营的产品安全库存。



竞标热线: 400 088 7199 186 7886 7199 | 五粮液股份公司添福、万事如意系列酒山东营销中心

网址: www.jiu Zhoujiuye.com

11月30日前取得区域独家经销权的可享受港澳四日游

本公告最终解释权属济南九州酒业有限公司

190元攻克牛皮癣震惊医学界
惊动全国各大城市均可电话订购
药到付款

面瘫·面抽动·三叉神经痛
当心

专家提醒:现在的生活节奏快如箭,压力大精神紧张,得面瘫、面抽动、三叉神经痛的患者日益增多,该病大多是由于病毒感染或遗传因素,外伤及烟酒不是所引起的,若不对症治疗易导致面部萎缩、面部肌肉瘫痪,后果特别严重,给患者带来极大的痛苦。

目前,医院药剂科复方利血平的供应正常,没有出现断货的现象。

济南市中心医院药房的工作人员介绍说,目前该药的用量已大幅减少,主要是因为替代药品比较多,“我们每月的用量大概在三四十瓶左右。”

“目前,医院药剂科复方利血平的供应正常,没有出现断货的现象。”济南市中心医院药房的工作人员告诉记者,复方利血平用于降压,是一种老药,多年来一直保持稳定的供应,价格也很便宜。“每瓶100片的规格,4.5元一瓶。”

本报记者 马媛媛

李钢 郭静

总经销商电话:0531-88666058

地址:济南解放东路99号