中企赴美上市遇“寒流”

美三家证券市场提高借壳上市门槛防“圈钱”

本报讯 海外公司在美国借壳上市难度加大。11月10日,美国证券交易委员会表示,已批准美国三家主要证券交易市场提高借壳上市门槛的新规定,目的是为了加强对外国公司通过反向收购在美国上市的监管。业内人士表示,新规定将使赴美上市的中国企业遭遇“寒流”。

最近几个月内,美证交会和交易所暂停或停止超过35家外国公司的股票交易,其中很大一部分是反向收购企业。

根据纳斯达克证券市场、纽约证券交易所和全美证券交易所的新规定,试图通过反向收购在这三家交易市场上市的公司必须满足多个条件。因反向收购可以让拟上市的公司规避进行首次公开募股(IPO)所需接受的监管审查,一些不具备上市资质的企业趁机浑水摸鱼,通过财务作假、虚报数据成功登陆资本市场,令很多投资者利益受到损害。业内人士表示,新规定在保护投资者权益方面能起到积极作用。

在纽交所、全美证券交易所或纳斯达克交易所等美国的主要证券市场,企业通过IPO上市付出的成本高、时间长,而通过借壳上市,最短只需要5到6个月时间,花费不到100万美元,因此,许多中国民营中小企业选择后一种方式在美国上市。股权投资研究机构投中集团首席研究员李玮栋介绍,在美国通过反向收购上市的中国企业所占比重是很高的,其他还有印度、巴西等新兴国家的企业。

“新规定很大程度是针对中国企业的”,武汉科技大学金融证券研究所所长董登新在接受记者采访时说,有些中国公司上市的动机不纯,他们的主要目的是为了“圈钱”,会出现报表、信息作假及过度包装等问题。在欧美市场,诚信是必备的道德底线,上市后不仅有证交会、交易所、审计事务所、律师事务所等机构的严格苛刻的监管,还有强势的民间监管,比如集体诉讼,所以很多中国企业在美国上市后水土不服,有的短短半年就退市了。来自斯坦福大学法学院和法律咨询机构基石研究的联合调查显示,仅在2011年上半年,就有25家中国公司遭遇集体诉讼。在针对中国企业的集体诉讼中,大多遵循着类似的模式,涉及会计造假、信息披露不充分等。 **(据《人民日报》)**

银保“犹豫期”延长为一个月

老人签收保单一月内可免费退保

本报济南11月14日讯(记者 杨传忠)日前,山东保监局针对人身保险产品销售下发专门通知,将老人、残疾人、低保者的银保犹豫期延长至一个月,也就是说这部分特殊群体购买一年期及以上的人身保险新型产品后,在签收保单之日起30日内,可以无条件全额免费退保。

根据山东保监局下发的《关于加强人身保险新型产品消费者权益保护有关事项的通知》(鲁保监发〔2011〕71号),今后对人身保险销售是否存在欺诈误导行为有争议的,由保险公司负责举证,投保单、投保提示书、产品说明书必须系投保人亲笔签名。

《通知》规定,特殊群体购买一年期及以上的人身保险新型产品后,在签收保单之日起30日内,可以无条件全额免费退保。特殊群体包含:1.男性客户在投保时年龄为60周岁及以上者,女性为55周岁及以上者;2.《中华人民共和国残疾人证》持有者;3.《最低生活保障金领取证》持有者。

此外,保险公司在办理完退保或赔付业务之日起10日内应对客户进行回访,确认收到款项,保护消费者权益。《通知》所提及的人身保险新型产品的范围包括:投资连结保险、万能保险、分红保险以及中国保监会认定的其他产品。

财讯速览

省内首个保险资产托管协议签约

本报济南11月14日讯(记者 桑海波)11月14日,工商银行、泰山财产保险股份有限公司在济南举行签约仪式,共同签署了《保险资产托管协议》,这也是省内第一个保险资产托管合作协议。

工商银行积极开拓资产托管业务,目前,工行山东省分行在全省托管资产总额1984亿元,其中安心账户托管1656亿元,信托资产托管153亿元,理财资金托管140亿元,企业年金托管36亿元,市场份额稳居省内第一位。

我省完成西藏“电力天路”建设

本报济南11月14日讯(记者 杨传忠 通讯员 王文峰)11月10日下午,最后一批承建青藏联网工程的山东电力送变电公司工程人员返回济南。经过14个月的艰苦奋战,我省顺利完成西藏“电力天路”工程,将孤网运行的西藏电网接入了国家电网,解决了长期困扰西藏的缺电难题。

概算达162.86亿元的青藏联网工程是迄今为止在“世界屋脊”上建设的规模最大的输变电工程,被喻为“电力天路”。山东电力的参建者攻克了多年冻土、高寒缺氧、生态脆弱“三大难题”,开创了多项高原高海拔地区电网建设的新纪录。

中小企业融资“曲径通幽”

齐鲁银行加速布局“供应链金融”

在持续收紧的货币政策下,如何破解中小企业融资难题,仍然是社会各界广泛关注的话题。一直以服务中小企业为市场定位的齐鲁银行,通过加速发展“供应链金融”,在产业链上发掘信用空间,为中小企业融资开辟了一片新的“蓝海”。

“我们公司的主要业务是从供货商购买汽油类原材料,然后加工成标准汽油销售给经销商。近年来,公司对原材料的需求量越来越多,资金需求越来越大。但受限于传统贷款模式,我们能提不大,缺少固定资产,能听了居位客难从银行贷到款,资金缺口严重制约了发展。”济南茶汽油经销公司负责人王先生回忆早期经历时仍略显辛酸。

正当王先生为资金缺口一筹莫展时,齐鲁银行推出的“供货融资产品”为其送来了“及时雨”。该公司与下游经销商签订购销合同后,开始向上游供货商购买油品原材料,签订购货合同后,预付30%的货款给供货商,待汽油原材料完全进入齐鲁银行指定的储存地后,齐鲁银行给予该公司其余70%的货款专项用于支付供货商货款,并委托专业公司对油品原材料进行监管,货权属于齐鲁银行。这样一来,困扰该公司多年的融资难题迎刃而解,步入了发展快车道。

融资难一直是横亚在中小企业面前的一座“大山”,而“供应链金融”为原本缺少信用资源的中小企业找到了新的信用平台。据齐鲁银行公司银行部工作人员介绍,“供应链金融”是指银行将核心企业和其上下游企业联系在一起,提供灵活运用的金融产品和服务的一种融资模式,其最大的特点就是在供应链中寻找出一个大的核心企业,借助核心企业良好的信用和实力,让处于同一供应链的中小企业都能享受核心企业的信用传导,从而获得银行的金融支持。在“供应链金融”的融资模式下,处在供应链上的企业一旦获得银行的支持,资金这一“血液”注入民营企业,位就等于进入了供应链,从而可以激活整个“链条”的运转,而且借助银行信用的支持,还为中小企业赢得了更多的商机。

业内人士指出,随着中国经济市场化程度的提高以及社会分工合作模式的演变,实体经济的竞争已由企业单体竞争模式升级到以核心企业为中心的供应链竞争模式。发展“供应链金融”,也成为齐鲁银行抢占未来市场制高点、打造核心竞争力的一项重要战略。

解读齐鲁银行“供应链金融服务”

齐鲁银行供应链金融品牌是齐鲁银行基于对整条供应链的管理理念和对核心企业信用实力的掌握,通过对供应链成员间的信息流、资金流、物流的有效整合,为核心企业和上下游多个企业提供更具特色的金融产品和服务。

齐鲁银行主要从核心企业入手研判整个供应链,将资金有效注入处于相对弱势的上下游配套中小企业,以解决现存的供应链失衡问题以及中小企业融资难的问题;通过对产业链供应、运输、销售等全过程分析,提供一体化、全方位、个性化、集成式的产品组合。

齐鲁银行在确立了优化信贷资产结构、发展中小企业的战略目标后,将核心客户定位为链中拥有较强输合实力的制造厂商,为其定制个性化融资服务;同时,在融资服务,结算服务,理财服务等方面着力为链中相对弱势的中小企业提供融资产品。

特色优势

“快”:中小企业融资特点是“急”、“频”、“小”,齐鲁银行的产品设计针对中小企业融资特点,突出一个“快”字,以此单和便捷满足中小企业融资需要。

“点”:齐鲁银行锁定供应链中的核心、节点,关注核心、节点企业的发展、培育、分享。

“链”:齐鲁银行依据链式特点,整体策划一揽子解决方案,依托供应链贸易背景,把控企业资金流、控制业务风险。

“实”:齐鲁银行不断为中小企业客户推出个性化、多样性的金融产品,以产品作为载体、功能、服务的实现方式,满足企业的实际需求。

产品类别

齐鲁银行供应链金融主要包括应收账款类、预付账款类和物流金融类等几大产品类别。

应收账款类产品是指企业以其合格的应收账款债权权力作为主要担保或信用增级方式,获得齐鲁银行融资的一种供应链金融产品。该类产品适用于以原材为主要经营方式,且下游企业(即买方)或付款方信用状况较好的企业。

预付账款融资是从供应链下游着眼,以下游企业和核心企业的贸易行为为基础,针对下游企业向核心企业采购过程中所有 的融资支付需求提供的金融服务。该类产品能够缓解供应链下游企业的财务压力,并能够有效解决中小企业因缺乏担保资源而难以获得银行融资的问题。

在供应链的上下游企业之间,通常是以货物的流通为联系纽带的,通常认为,物流是供应链存在和延展的基础。因此,物流金融类产品从生产、贸易与第三方物流企业的联系出发,借助物流企业对供应链中货物的控制能力或自身信用的特通帮助企业解决融资需求。

一语中的

今日交易提示:①[illegible]

其他公告:①[illegible]

民生银行“双百亿”帮扶山东“小微”企业

11月19日上午,山东省人民政府、中国民生银行“双百亿”帮扶山东小微企业战略合作签约仪式在济南举行。这是中国民生银行济南分行在总行支持下,在已有小微信贷余额100亿元基础上,再次面向全省投放100亿元小微信贷资金的一项重大举措。

中国民生银行财务总监曹山表示,山东省作为东部沿海最具发展活力的省份之一,持续增长的经济,充满活力的企业,淳朴敦厚的人文,这一切都为金融业发展创造了良好的生态环境。在这片沃土上,中国民生银行济南分行伴随着山东社会经济发展沙伐共同成长。建行10年来,中国民生银行济南分行走出了一条快速健发展之路。自2009年以来,中国民生银行济南分行不断加大对小微企业的支持力度,累计发放小微企业贷款超过150亿元,支持山东小微企业6000余户,涉及6万名从业人员,社会效益显著。本次战略合作签约是中国民生银行帮扶山东小微企业发展的一项重要举措,同时也是济南分行小微金融业务提升的一个新起点。

笔者了解到,作为全国首家主要由非公资本入股的全国性股份制商业银行,中国民生银行成立15年来,通过持续的改革创新实现了快速健康发展,受到了公众和业界的高度关注和认同。作为国内最早提出“小微金融”命题的践行实践者,中国民生银行小微信贷余额已经突破2600亿元,小微客户数量达到14余万人,成为了中国最具特色和最具效益的小微金融服务商。

在签约仪式上,山东省政府和中国民生银行签订了“双百亿”帮扶小微企业战略合作协议,中国民生银行济南分行也与红星美凯龙、济口服装市场等小微产业集群、商圈商会、行业协会代表签订了小微贷款意向书。

个股点评 仅供参考
据此操作 风险自负