

在山东，齐鲁车展对于人们来说意义非凡：经销商可以在车展上集中冲量，为自己的销量报表添上完美的一笔；消费者可以便宜的购车，享受比日常购车力度空前的优惠。但车展带来的不止是一场汽车之间的交易，还能带给人们这样或者那样的幸福。岁末将至，由本报主办的2011济南岁末精品车展将于12月9日启幕，延续齐鲁岁末“汽车大集”的传统优势，让消费者在淘尽实惠的同时，感受汽车带来的美好体验。

时间：12月9日-11日
地点：济南舜耕国际会展中心（舜耕路28号）
(注：全场免费参观)

岁末车展 温暖车市

——本报2011岁末精品车展即将精彩启幕

□韩杰

省城车企会战岁末

对于年内的车市评论，人们多用“入冬”、“遇冷”、“不景气”等词来表述，事实确实如大家所言，去年岁末车市“排队交钱”、“排队提车”的现象今年已难重现。低迷的车市氛围如同冬日早晨的雾霾一样笼罩在经销商的心头。

东风标致山东远方4S店的总经理张建峰还是比较乐观的，由于此前上市的308未能赶上秋季车展，岁末车展就成为一个最佳的展示舞台。“目前店内销量已接近年初目标，趁着车展的机会好好努力一把，顺便推推我们的新车308。”尽管车市不乏乐观者，但随着岁末车展开幕的临近，“背水一战”成为很多经销商的真实写照。

“客户不再像以前那样盲目的购车，一般会在展前到店询价，在车展上与其他车型仔细对比之后，才会最终决定出手。”一位经销商告诉记者，虽然目前车市没有表现出明显的“展前沉寂”现象，但最近一段时间看车客户增加，销量却没能大幅上扬，车展的影响开始显现。

缘于齐鲁车展“能卖车”的传统，省城大多经销商都将年终冲量的重任寄托在车展之上。但面对日趋成熟的汽车市场，经销商不得不拿出最好的车型与实实在在的优惠在车展上比拼实力。

“小车展”承载“大幸福”

同车商的焦急等待相比，消费者更多是希望在车展上能抄底购车。最近记者身边很多朋友都会问起岁末车展，“要

不要门票？”、“车展优惠大吗？”王建就是其中一位。王建关注车展已有一年多的时间，从2010年的齐鲁秋季车展开始，到今年的春秋两季车展，几届车展下来他学到了不少东西，就在今年的秋季车展上，他陪同朋友订下了一款车，并给予了很多人中肯的建议。其实从两年前他已开始储存积蓄，为实现自己的购车的梦想不断努力，就在这个岁末，他的梦想即将照进现实。王建告诉记者，他看中了一款车并准备在车展上订购，希望能帮他问问价。一切顺利的话，今年春节他就能开车回家过年了。

而就在一年前，26岁的姑娘刘岩如同王建一样，等待中满怀期望。记者在某汽车论坛上看到她发的购车帖子，近日通过经销商联系上了她。“离车展日子越近，心里就越兴奋。”现在说到这些的时候，她还是有些激动。在那之前，

她和老公时刻关注着车价的起伏，看着身边的朋友一个个成了“有车一族”，心里多少有些羡慕。“特别是冬天赶上雨雪，对于买车的愿望就更为强烈，不管贵的便宜的，先来一辆再说。”于是，在去年的岁末车展上，两个奋斗在济南的80后终于下定决心，顺利开上了自己的爱车。

备战车展 车商暖场

据不完全统计，在本届岁末车展上有近50个品牌，30多家经销商及集团参展，创历届岁末车展参展品牌与参展商“双新高”。而新增加的一些豪华品牌，如英菲尼迪、进口标致、进口雪铁龙及进口车经销商中汽之星都是首次参展，从侧面反映出山东汽车消费结构的上调。另外，为了能增加

车展上的展示效果，满足人们的观展需求，东风标致、进口现代等经销商都向厂家申请了品牌标准展具。

如今在车展上除了抢夺订单之外，参展商的展后服务同样面临着考验。在去年岁末车展上，一些经销商因为前期准备不足，在车展过后未能及时交付现车，出现了车展订车、展后退车的现象。为了应对此问题，储存现车资源成为这些经销商今年的头等任务。另悉，为打一场漂亮的“收官之战”，各家在车展上依然主打“优惠牌”。目前各参展商促销措施已基本筹备完毕，如一些媒体联合经销商组织看车团，力图在车展价的基础上推出团购价。据此，业内人士认为，岁末车展有望拉动小范围内的车市增长。

更多车展优惠信息，我们将在后续报道中陆续呈现，敬请关注。

第八届中国国际金融论坛
CIPF 指定用车

JAC 瑞风

瑞风 和畅

空间成就自由

第20届中国金鸡百花电影节指定用车
稻盛和夫经营哲学广州报告会指定用车
第七届中国国际徽商大会指定用车

一路瑞风 和畅中国 瑞风十年感恩行！ 全国用户招募中.....

作为“MPV制造专家”的最新力作，传承瑞风家族优秀基因，瑞风和畅以融合中国审美的“流畅”外观，5100x1840x1970mm尺寸创造的“宽敞”空间、2.0T涡轮增压发动机的“酣畅”动力，6挡变速输出的“顺畅”操控，丰富的舒适与安全装备营造的“舒畅”体验，建立起高端MPV新标准，开启和谐公务新境界！

经销商信息：

济南金万通	0531-67981377	淄博万盛	0533-3178688	潍坊金万通	0536-8810687	青州亿隆	0536-3295507	寿光骏隆	0536-5376999	高密隆运	0536-2219966
济宁瑞通	0537-2161988	泰安金瑞	0538-6137178	泰安华君	0538-8152988	东营恒瑞	0546-8532666	聊城中泰	0635-6163777	滨州华达	0543-3267555
临沂恒瑞	0539-7068777	枣庄恒瑞	0632-5261966	枣庄鑫诚	0632-4828666	德州新一	0534-2750388	菏泽鑫龙	0530-5705566	莱芜海林	0634-8818111
日照江淮	0633-3915777	邹平金海	0543-4963966								