



福特、马自达、长城、富士达海马

集团协作才能走得更远

专刊记者 韩英英



今年9月时,海之润福特还是一个独立的4S店。现在,海之润福特已经与安达长城、裕顺马自达、裕华福特、国通福仕达、安达海马,同属于集团旗下的公司,这得益于集团的发展实力,也彰显出团队协作的优势。

集团内部互相学习

作为烟台当地的汽车集团公司,这六个4S店是一个大团队。作为集团公司,能够立足于区域市场提高内部管理水平,推广并形成自己的特色,集团内部不同品牌4S店之间的相互借鉴,实现不

同品牌的共同成长,这即是董集团的定位。“自开业起,我们就定下了几条原则,我们一直以来也是坚持这么做的,到今天为止我们基本看到了我们的收获,也将一如既往地做下去。”

“我们做长线不做短线。也就是我们追求长远利益,不局限于眼前的得失,有计划地充分地市场投入、设施投入、培训投入。”海之润福特的成功加盟,也是集团充分把握市场而做出的战略性发展。

团队之间互相借鉴

在几个4S店的墙上,还能看到集团管理理念的标识:“建设一个制度化、规范化、专业化的团队和公司;充分发挥团队作用,集思广益,群策群力;充分授权管理团队;以员工满意度、合作伙伴满意度为基础,客户满意度为根本来开

展工作。”在烟台,集团经营汽车的模式并不少见,但同一集团内部为同一品牌设两个独立经营的4S店,仅此一家。海之润福特销售经理马广兴说:“海

之润加入集团之后,接受了更为人性化的体制,更重要的是福特的这两个运营团队形成良性竞争。比如现在我们比的就是给客户的服务,比的是老百姓对我们的信赖。”



岁末车展布展严格

此次岁末车展,该集团六家4S店全部参展,展位面积更是达600多平方米。其中裕顺马自达将携新车Mazda3星骋两厢版亮相;海之润福特则以国际车展标准布展,并携全系车型参展。市场经理李明介绍说:“车展的优惠政策是经过斟酌后制定的。临近年底,集团对车展非常重视。”此次车展上,海之润福特将以崭新的形象呈现在港城人面前。



春来 至 感受非凡新一年

岁末冲量 “惠” 聚一堂

15台贺岁特价车盛装亮相岁末车展

全年巅峰钜惠 购车礼悦三重豪礼

一重礼: 厂商双重贺岁礼 (厂商团购价+贺岁特价车)
 二重礼: 迎新幸运福满礼 (订购再抽奖 豪礼惊喜100%)
 三重礼: 车展团购惊喜礼 (订购再送“贺岁豪华”大礼包)



福特嘉年华
3000元节能惠民补贴



福特福克斯
部分车型钜惠11000元



福特麦柯斯
最低首付
439600元+2年0利率



福特蒙迪欧-致胜
最高优惠总价值28600



感受非凡
www.ford.com.cn

烟台海之润汽车销售有限公司

品鉴热线: 0535-6688123

试驾地址: 芝罘区机场路238号交警三大队北邻

烟台裕华汽车销售有限公司

品鉴热线: 0535-6116000

试驾地址: 烟台市开发区衡山路15号

迎新献礼 最高优惠总价高达28600元