

岁末车展售车订车达2789辆

车展三天,共有3万余人次参展

本报12月11日讯(记者孙芳芳) 11日,由本报联合烟台市工商业联合会和烟台市汽车商会举办的岁末车展圆满闭幕,为期三天的车展,共有3万余人次参展,售车订车达2789辆。

11日是车展的最后一天,汽车经销商们抓住最后的机会进行促销。“通过测试,我们很容易就能发现硼钢与普通钢材的区别。”在海之润福特的展厅内,硼钢测试吸引了不少参展市民前去观看。

记者从车展上了解到,除了烟台市的市民外,在11日的车展现场,来自周围县市区的居民也不少。“车展前两天天气不太好,下面县市的居民都没有上来,今天栖霞、招远过来看车的特别多。”烟台市钦海汽车销售有限公司销售经理王洪志告诉

记者,在车展上力帆汽车卖出了20多台,其中县市区的居民占据了相当的比重。“我们的车性价比比较高,而且价位多在十万元以内,符合县市区居民的心理承受能力。”

记者从车展组织方了解到,车展三天3万余人次参展,现场售车订车2789辆。除了已接到的订单,每个展位都积攒下了大批意向客户。“虽然很多客户并没有现场订车,但是他们都留下了联系方式,这些都是潜在客户。”海之润福特的李经理对车展后续的销售也十分乐观。

一位参展的车商说,车展的举办为市民和汽车经销商之间搭建了一座桥梁,市民可以在车展上以超低的价格买到称心如意的汽车,同时车展也在很大程度上缓解了各大经销商的库存压力。



车展最后一天,现场依然热闹非凡。本报记者 赵金阳 摄

首届岁末车展 搭建双赢平台

本报12月11日讯(见习记者 王梦) 首届岁末车展交上了一份圆满的答卷——车商、市民都给出了好评。这次由本报主办的车展,与烟台春季、秋季车展的超大规模和正规化相比,更像是一次汽车大集,烟台市汽车商会办公室主任范庆表示,岁末车展为购车者和汽车经销商搭建了一个互惠互利的平台。

范庆说,岁末是汽车销售的旺季,这时的车展给市民带来的好处是省时省力和方便。同时也为经销商岁末冲量助了一臂之力。

另外,范庆提到岁末车展还可以帮助经销商实现跨年销售的衔接,提前释放销量。买一辆车,少则等一个星期多则等两三个月,这种排队等车的现象在汽车行业已经是司空见惯。本次岁末车展提前将明年2、3月份的销量分流,可以在很大程度上减轻汽车从厂家到经销商的流通压力,缩短消费者购车等待时间。

烟台汽车商会副会长宋爱国对车展效果表示满意:“就以中华汽车V5新车型车展发布会来说,在汽车展会中发布新上市车型远比普通广告宣传来得震撼。”宋爱国说,市民可以在现场直接接触到新车型,可以打开车门走进车里,真真正正、实实在在地体验新车型带来的震撼效果。这在普通的广告宣传中根本是无法想象的,如此零距离地接触,也只有车展中才能体验到。

今天买凯迪拉克,还可享受车展优惠

本报记者 孙芳芳

在今年的秋季车展上,凯迪拉克以钻石香车和天使车模给港城市民留下了深刻的印象。在岁末车展上,凯迪拉克一亮相,观展市民就将展厅围了个水泄不通。为回馈市民,凯迪拉克将把车展上的优惠延续一天,市民在12日到位于机场路的凯迪拉克授权销售服务中心购车时,将享受与车展上同样的优惠。



凯迪拉克派出美女模特助阵。本报记者 赵金阳 摄

靓丽车模吸引眼球 车展优惠再续一天

“这么大冷的天只穿了件裙子,真是美丽‘冻’人啊。”岁末车展上,凯迪拉克展厅内的靓丽车模一登场便引得参展市民纷纷驻足,摄影爱好者们也纷纷按下快门。记者从参展方了解到,凯迪拉克此次参展带来了全系车型,并针对不同车型都推出了相应的优惠政策。

“这次车展,无论是参展的规模,还是优惠的力度都很大。”青岛鸿发凯迪拉克汽车销售服务有限公司烟台区域经理吴晨告诉记者在9日-11日的岁末车展上,店内全系车型都参展,其中包括SLS、CTS、CTS Coupe、SRX、凯雷德五款车型。

“每一款车都有相应的优惠政策,而且力度很大。”吴晨向记者介绍,此次车展上将百万元的优惠倾情释放,而且每款主力车型都

有相应的优惠政策。

“凯迪拉克SRX车型因车源紧张,曾要配1-2万元的装潢,但车展期间不仅不需要,还赠送8800元的冬季礼包;在车展期间,订购凯迪拉克赛威3.0L,最高优惠6万元,并赠价值1.1万元大礼包;订购凯迪拉克赛威2.0T精英型、豪华型、行政型,最高优惠3万元,并赠价值1.1万元大礼包;订购凯迪拉克2011CTS3.0L精英运动型、豪华运动型,最高优惠3万元,并赠价值2万元大礼包。”吴晨说。

记者从青岛鸿发凯迪拉克汽车销售服务有限公司了解到,为回馈港城市民,所有车展上的优惠政策将延续一天。市民在12日到位于机场路的凯迪拉克授权销售服务中心购车时,将享受与车展上同样的优惠。

赛威2.0T冬季舒适版 让冬天不再那么寒冷

烟台的冬季是个多雪的季节,汽车的雪地性能也是市民购车时的一个重要参考指标。豪华商务座驾凯迪拉克SLS赛威适时推出了一款2.0T冬季舒适版新车型,纵使冬季再怎么寒冷,凯迪拉克座舱内总能拥有最适宜温度。

“全新2.0T SL赛威附带方向盘加热功能,同时配备电加热通风座椅等。”吴晨介绍说,车辆在露天长时间停放之后方向盘和座椅会变得冰冷,即使上车后立即开启热空调也不能快速升温。“驾驶赛威2.0T冬季舒适版的车主只需按下多功能方

向盘上的加热按键,就能将方向盘加热到合适的温度。同时,新增加的带通风功能的电加热座椅,甚至可以通过安吉星手机应用程序在车主上车之前就将座椅加热到舒适的温度。”

首家凯迪拉克4S店 即将盛装亮相

“青岛鸿发凯迪拉克销量连年翻番,凯迪拉克授权销售服务中心进入烟台以来也取得了不错的成绩。”吴晨说,自2010年青岛鸿发凯迪拉克完成了从城市展厅到全新4S品级中心的华丽蜕变后,销售情况更好了。“2011年9月单月就销售了133台,位居全国第二,预计2011年销量将达到1000台。”

吴晨告诉记者,之所以选择落户烟台,看好的就是烟台潜在的消费市场。“根据我们的统计,2010年烟台豪华车的保有量比2009年增长了30%左右,这个数字相当可观。”对于凯迪拉克在烟台的发展,吴晨充满了信心。“自从今年4月份开业以来,平均每月的销量都在30余台,在烟台豪华车市场占有率也在不断提高。”

在采访中记者了解到,凯迪拉克烟台首家4S店即将盛装亮相。“目前我们的展厅主要是进行零售和日常的保养,等4S店建成以后我们承载的功能将更全面,零售、售后、保养、客户活动等一应俱全。”据吴晨介绍,凯迪拉克4S店选址东颐堂,占地20多亩。



宣传交通安全

11日,是岁末车展的最后一天。烟台交警四大队的民警在展会现场开展了主题为“三超一疲劳”的交通安全宣传。

通讯员 姜波 记者 苗华茂 摄

招商公告

连锁便利店诚招供货商,供货项目食品、酒类、饮料、日用品等,供货区域烟台六区,有意者请联系: 0535-6905580 13685352049 王先生

岁末车展闭幕,广汽丰田扫货继续

本报记者 孙芳芳

在12月9日至11日的岁末车展上,广汽丰田推出的大型促销活动吸引了众多市民。“第七代凯美瑞很快就到店里了,现在的优惠活动就是对第六代凯美瑞进行清库。”广汽丰田的工作人员介绍称。

六代清库 抓住最后机会

“为感谢和回馈广大新老客户一直以来对广汽丰田的关注和厚爱,广汽丰田隆重推出第六代凯美瑞特价车”,广汽丰田展厅内,“换代清仓”的字样十分显眼。

车展结束后,为迎接第七代凯美瑞耀世登场,广汽

丰田推出了岁末扫货“清单”,其中涵盖了8万-80万元的车型。

“除了凯美瑞以外,逸致也推出了一款特价车型,价格直降10000元。”广汽丰田的工作人员说,城市豪华SUV汉兰达,首付只要7.5万元,0利息就能开回家。

同时,实力型动感都市小车雅力士,更是给出了8万元的超低价格;进口双门轿跑——杰路驰,运动型轿跑酷车最高降幅50000元。

第七代凯美瑞 开始接受预订

第七代凯美瑞自11月8日在上海发布以来,赢得了

公众和业内人士的广泛关注,被众多媒体评为“年度最值得期待新车”。记者从广汽丰田了解到,目前店内已经开始接受预订。

“第七代凯美瑞实行了革命性的节油技术,动力提升10%,油耗却降了24%。”工作人员说,第七代凯美瑞配备了5AR-FE双VVT-发动机与6速手自一体变速器。

在安全性上,第七代凯美瑞采用了顶级的安全装备,提供了预见风险、规避风险、吸收能量、分散撞击能量、全方位的保护、紧急救援等6重安全保障。“第七代凯美瑞采用了丰田独步全球的GOA强度安全车身结构,并

在大部分车型上配备了8个及以上的SRS安全气囊。”工作人员介绍。

在配置方面,第七代凯美瑞配备了8+2向调节驾驶席座椅,前排座椅通风加热装置,7英寸触摸屏,10个扬声器的JBL5.1音响系统以及PanasonicNanoe纳米负离子空气净化系统,三区独立空调等配置,营造了舒适的内部空间。

据工作人员介绍,12月中下旬第七代凯美瑞将到店,客户试驾即有机会获得广汽丰田提供的价值5000元的海南过大年旅游基金。同时店内也接收第七代凯美瑞的预订,定金为五万元。

山东陆元拍卖行有限公司

拍卖公告

一、拍卖标的:1、海阳市海东路网点房数套(原林工商地段);2、海阳市凤山街阁楼数套(三医院南、原南师范地段)。
二、拍卖时间:2011年12月19日14时30分
三、拍卖地点:海阳市财政局一楼会议室
四、保证金及办理竞买手续:竞买保证金:2万元/套;并持有效证件办理竞买手续。
五、展示时间:自公告之日起在标的所在地展示;拍卖相关事宜请电话咨询或到公司查阅相关资料。
联系电话:0535-6605111 13964579736