

商圈竞争加剧,市民或受益

家电下乡销售额居全省首位

本报记者 杨淑君

家电下乡结束 销量全省第一

今年11月底,家电下乡政策结束,全市录入补贴系统的家电下乡产品销量为231.9万台(件),拉动农村消费60.14亿元。

今年全市销售家电下乡产品已达133.38万台,销售金额39.93亿元,居全省首位,同比分别增长136.95%、188.09%。聊城市家电下乡当年兑付率11月底达93.38%,兑付率排名全省第一;累计兑付率96.02%,居全省首位。

记者从聊城多家家电专卖店获悉,今年上半年,家电的销售量和销售金额比去年同期均有大幅增长,彩电和空调的走势截然相反,彩电销售量价齐跌,空调则是销售量增价涨。一方面是家电下乡等鼓励性政策的刺激效用逐步递减,液晶电视总体均价大幅下滑。而节能补贴的取消并没有体现出对空调需求的显著抑制,且较去年节能补贴下调的影响明显减弱。据悉,空调价高,原材料上涨是主因。

此外,今年的日本大地震严重影响相机销量和售价,直到今年八月,地震影响才渐渐褪去,数码相机恢复平常销售水平。

近两年,金鼎购物中心开业、烟台振华成为五星百货的新主人以及银座商城的成功打入,市区商圈逐渐形成“三大主流”。业内人士称,今后“三大主流”的竞争,必定会给市民带来实惠。今年11月底,家电以旧换新政策结束,聊城市家电下乡产品销售和补贴兑付率均居全省第一。

今年“十一”,城区一家商场正在促销。资料片本报记者邹俊美摄



购买力集中释放 销量增速恐放慢

苏宁电器聊城店的一位销售主管说,与上半年相比,下半年家电市场的竞争更加激烈,一个主要的原因就是产能过剩,前几年家电下乡带动市场需求以及产能急剧扩张,以冰箱为例,市场需求也就4000万台左右,但全部产能加起来大大超过市场的实际需求。

从政策层面来看,近几年的扩大内需政策,将消费者的

购买力释放出来,从而刺激家电市场的增长。另外,随着城镇化率的提高,越来越多的人具有更强的消费能力和消费需求。国美电器一位负责人介绍,家电行业的增长和宏观环境相关,宏观经济状况平稳,则销量走高。但目前房价较高,是家电销售的不利因素,再加上经过几年家电下乡政策的推广,农村的消费潜力已经

被挖掘得差不多,也影响家电市场的拓展。

但不少销售商表示,虽然有诸多挑战,激烈的竞争之下,仍有不少机遇。从全年市场来看,今年全年,手机同比超过10%的增幅,电脑增长7.8%左右,彩电增长7.3%左右,空调增长9%左右,冰箱将增长9%左右,整个家电市场的增长速度将超过10%。

商业竞争加剧 市民将受益

从聊城整个商业布局来看,自2000年至2009年,近十年的时间,聊城城区的零售业格局都相对稳定,逐渐形成了东昌路和柳园路交汇处,以及闸口1.5个成熟商圈。近两年,随着金鼎购物中心开业、烟台振华成为五星百货的新主人以及银座商城的成功打入,市区商圈逐渐汇成“三大主流”。

业内人士称,在聊城的零售业商圈,随着“三大主流”门店的全部投入使用,竞争势必会越来越激烈。因为经营内容的相似性,虽然竞相压价是最低层次的竞争手段,但在实际运用过程中,也是最直接、最有效的。所以,这三家大型商场超市之间的“价格战”恐怕在所难免。银座商城凭借其在全省乃至全国范围内的规模采购优势,势必会拉低商品价格,五星百货也有自己的区位优势 and 规模效应,也会采取措施降低成本,拉低价格。三家竞争,最后受惠的还是普通市民。

喝精品头曲 炫 iPad 电脑

泸州老窖精品头曲大奖中不停,惊喜等着你来拿

自泸州老窖6月份推出“品泸州老窖精品头曲中大奖活动”以来,品泸州老窖精品头曲的市民喜讯频传,据真诚礼品店的老板介绍,每天都有到店里的兑奖者,一般购1箱泸州老窖精品头曲大约就能中5张左右的奖项(其中二、三等奖每箱约有3—5张,三等奖现金10元,二等奖为泸州老窖精品头曲本品1瓶),三等奖和二等奖在现场即可兑出,购买泸州老窖精品头曲的消费者,对这样的意外惊喜都相当满意。

今年7月份,在冠县汇泉酒水经营部中出了第一台iPad苹果电脑(16G),一下子掀起了品泸州老窖精品头曲的热情,消费者开始尝试购买泸州老窖精品头曲,到后来爱上了泸州老窖精品头曲,不仅收获了泸州老窖精品头曲带给消费者的中奖惊喜,同时也给消费者介绍了一款宴请亲朋好友的一杯美酒。

近日,东昌府区李先生在喜临门大酒店举行结婚庆典时,这对新人特别为亲爱的来宾精心奉

献上了泸州老窖精品头曲这杯美酒,泸州老窖精品头曲也给这对新人献上了一个大大的超乎想象的惊喜,现场一下中出了2台iPad苹果电脑(16G),给大家带来了不小的震撼……另外,也有一对新人在凯瑞豪门举行婚宴时,也幸运的中出了一台iPad苹果电脑(16G),截止到目前发稿,聊城市共计中出4台直板iPad苹果电脑。

据泸州老窖精品头曲聊城市场负责人沈经理介绍,本次泸州

老窖精品头曲推出的买泸州老窖精品头曲中大奖活动,投入带奖产品总共355万瓶,一等奖中奖率为0.05%,约1775台,这批带奖产品只对山东省的五个地市投放,每个地市将近400台,中奖几率相当的高,机会多多,莫失良机!

最后,泸州老窖精品头曲聊城市场运营商刘总表示,本次活动主旨就是:品一杯美酒,交一批朋友,送一份幸运。

(凌文秀)



享昌润豪华自助餐 赢取平板电脑大奖

自助餐券正在热订中……餐券有限请速购

188元/位 儿童票售88元/位

餐中文艺演出及抽奖活动(平板电脑、液晶电视等)
凭餐券赠送精美礼品一份

时间:12月24日、25日晚

订购热线:8389088 8389018

详情登录官方网站查询:www.changrunhotel.com