

座驾进化论

第九代 CIVIC(思域)打造时尚科技座驾

17日,东风本田泰安鸿泰举行“喜迎圣诞 红色CR-V品鉴会”店面活动,恭迎阁下到店品鉴、试驾!炫速红CR-V贺岁版全新登场,更有超值增配为您精彩升级!即日起到东风本田泰安鸿泰店购买CR-V可享导航或原厂套装的升级增配,购东风Honda全系车型还可赢取西双版纳傣族风情之旅!机会有限,先购先得!

购思铂睿礼上礼,全车保险,精美上网本、折叠自行车等任您选!另外东风本田泰安鸿泰店二手车置换活动也在火热进行中,旧车评估超值,赠送油卡或原厂礼包,免首付,免利息,免评估费,提供一站式服务等。

新思域以“先进、低油耗、安全”为核心优势引发广泛关注,上市半个月即收到超过5000份订单,意向客户更是接近4万人。作为一款定义为凝聚八代精华的“时尚中级车”,新思域与同级别时尚车型相比一个最大的亮点就在于,不再仅限于设计上的时尚,更对时尚进行内蕴处理。外形行云流水、内蕴精致工

巧,科技与时尚完美协奏,时尚中闪烁着科技的智光,更在科技中绽放时尚之魅。而最能集中体现这一特点的莫过于其异于同级车、优于同级车的全息座舱。

进入新思域的全息座舱,炫丽的仪表盘,双层的数据显示、种类繁多却触手可及的按钮、大气宽阔的仪表台,处处都体现出第九代CIVIC的先进技术和科技理念。新思域精致的内部造型散发着时尚魅力,当然更让人信服的是这种时尚不是目前中级车市场普遍存在的以徒有其表的华丽外形完成对消费者的视觉征服,而是以先进技术缔造、以先进理念设计而成的科技时尚。

新思域外形炫丽的仪表盘的背后,隐藏着领先科技的最新成果:智能化多功能显示系统。通过时尚的双层数据显示和以驾驶者为中心的驾驶舱设计,同时配合全系标配的方向盘4向调节功能,驾驶者不仅在发动机启动前就能感到赏心悦目,在踏上路程上更将感到新思域所带来的全新驾悦体验,从而让驾驶者实现“眼不离路,手不离盘”的驾驶境界。

新思域凝聚历代精华及Honda全球领先科技,从而打造出时尚与科技完美结合的“时尚中级车”,从而跳出中级车仅限于造型时尚的竞争怪圈,将时尚由外形延展到内涵,这不仅向我们展现了中级车未来发展方向,也展现出中级座驾在竞争中的进化路径。可以预见,下一轮中级车的竞争已经开启,科技化时尚将是竞争的主舞台。

(李诚春)

各车型趋同小排量,MPV新走向渐显

菱智引领MPV车型走上普及之路

数据显示,1.3L-1.6L排量是家用经济型轿车的主力,而SUV市场中,1.8L、2.0L等相对小排量车型也逐渐走红。业内人士分析,依据车市各车型发展的趋同原则,作为乘用车主要板块之一的MPV市场,也必然向小排量化方向发展。

为占得市场先机,日前,东风风行面向广大个体老板、私营业主,推出国内首款1.6L小排量大空间MPV——菱智1.6L,预计售价6-8万元区间。这款车同时也是首款1.6升的MPV,即国内MPV车型向小排量市场的首次延伸,标志着菱智将引领MPV车型真正走上普及之路。

随着中国经济的发展,拥有气派外观、宽阔空间的商务车,渐渐获得越来越多消费者的注目,然而传统意义上的商务车,例如别克GL8、奥德赛,却以其“高定位、高价格、高油耗”的特征,令普通用户却步。针对这种局面,以五菱宏光为代表的高端微客,以NV200、帅客等为代表的新生代CDV车型,打破传统商务车市场的“高定位、高价格、高排量”门槛,成为不少起步商户提升用车等级的“折中方案”。

有这样的市场需求,在商务MPV市场耕耘十年,稳居前三甲的风行菱智,自然不会放过这个市场机遇。菱智1.6L以远低于MPV的售价,正统MPV的体面外观和实用大空间,为个体老板们提供一个升级用车的“最佳解决方案”。其综合优势表现,充分满足创业者既关注车的多能实用性,又希望爱车既便宜又能给自己带来面子的多种诉求。

汽车行业专家指出,当前商务MPV车市的小排量化发展趋势,说明该市场已经在向普及阶段转型。此次,东风风行推出排量更小、性价比更高、而空间、外观表现又非常抢眼的菱智1.6L车型,无疑也暗示中国商务MPV市场的发展,已经进入更成熟的阶段。

(李诚春)

增配不加价

岁末马6让经典更“超值”

提及马六,有一个形象的公式跃然纸上:A级车的车价+1万元=MAZDA6(B级车)。年关将至,作为一款保持10年外形不变的经典B级车—MAZDA6,11月1日~12月31日期间,凡在一汽马自达·泰安高速达店购买马自达6任一车型均将享受限时、限量购车送大礼活动。此次推出的大礼包括12项电子模块免费升级、价值2000元的车损险、1000元的油卡,以及3年10万公里的售后服务承诺。

此次各项大礼都切实针对消费者的核心需求,12项电子模块升级主要集中在电动门窗,包括行车自动落锁、紧急制动解锁、延时自动升窗、车锁被撬报警等,让行车更显安心与便捷。车损险是大多新车用户的必购保险选项之一,价钱占到整车全险费用的一半,让许多用户大呼“伤不起”。

此次限时、限量大礼中买车即送车损险,对用户来说既实用又实惠。

据一汽马自达·泰安高速达相关负责人介绍,从“3年6万公里”升级到“3年10万公里”,一汽马自达酝酿已久,目前来看,中高级车品牌一般仍在采用“2年6万公里”的质保期,马自达6此次质保期升级是从用户的实际需求出发,可谓一举迈入领先行列。

于此同时,与马6师出同门的睿翼,还推出购车送万元导航的活动。时至年关为减少车主全款购车的资金负担,现泰安高速达在一汽马自达厂家的全力支持下实行“0利率、0手续费、0担保”的无忧信贷业务,无形之中又购车客户的利息压力,马6最低首付款仅需4.98万元。从而使MAZDA6更亲民,性价比更高。

(赵滨)

全时四驱 定义安全新标准

冰雪道路不用愁 只要拥有斯巴鲁

预定 **XV** 乐享 **iPad2** 详情请咨询当地经销商



森林人 更自信

质保期3年或10万公里

2012款Forester森林人尊享

斯巴鲁汽车=全时四驱+水平对置发动机+主动安全+主动安全+节油环保



Subaru Confidence in Motion



Subaru Boxer 水平对置发动机



Symmetrical AWD 左右对称全时四轮驱动系统

新FORESTER 森林人

斯巴鲁, 传承别具特色的核心技术与理念, 不懈追求产品的高性能与品质, 努力创造丰富的生活方式与体验, 给您带来非比寻常的乐趣与信赖感。

斯巴鲁, 思索未来, 自信前行。

斯巴鲁汽车总分销商 中冀斯巴鲁 专卖 电话: 地址:



中冀斯巴鲁汽车销售有限公司

ZHONG JI SUBARU VEHICLE SALES CO., LTD

网址: www.subaru-bj.com 客服电话: 400 818 4880

LEGACY 力狮 OUTBACK 傲虎 FORESTER 森林人 IMPREZA 翼豹 WRX 翼豹 TRIBECA 泰康



英伦汽车 Englon Automobile

英伦SC7(海景)

让利**6000**元 再享万元钜惠

最低**53888**元起



• GPS • DVD • 可视倒车雷达 • 赠送豪华装潢5件套

百年英伦 一脉相承

泰安市金泰汽车销售服务有限公司

地址: 泰东路国际汽车城东首(直营店) 电话: 3072222

北方车辆西邻南行200米(4S店) 电话: 6994444

宁阳凌云汽车城: 宁阳县八仙桥经济开发区西首华阳大街1577号 电话5613116

新泰新兴: 新泰新兴路中段老转盘南888米路东 电话7058589

东平万德福: 东平县105国道经济开发区北首路东 电话2988888

肥城万瑞达: 肥城地税局西邻泰临路035号 电话3363588

英伦汽车旗下车型: 金刚 金刚2代 金鹰CROSS SC7(海阁) SC5-RV SC3 SX7 TX4

浙江吉利控股集团汽车销售有限公司 英伦汽车品牌事业部 www.engloncar.com 销售服务热线: 400-820-5598 加盟热线: (0571) 28136812