



觅缘

25日,本报与翡翠城联合主办的“三月三”相亲大会在翡翠城举行。当天,6000余人次到达翡翠城,期待为自己或亲友找到姻缘;本报10名小记者参与报道相亲会,跟随本报记者实地采访,学习与人沟通的技巧。图为相亲会现场,一名女士在信息展示区前查看男士信息。

本报记者 李军 摄

>>>C04-C05

两天订出 200 多辆车

本报春季车展临清站圆满结束

>>>C06

一在售楼盘直降 300 多元

市区多楼盘推出新促销政策

>>>C08

编辑:李怀磊 组版:边珂

今日 C01-C08 版



山东齐鲁不动产有限公司高薪招聘

山东齐鲁不动产有限公司是大众报业集团全额独资、齐鲁晚报全面管理运营的专业房地产代理公司,是报业集团产业链延伸发展的重要领域,公司总部在济南。

作为国内率先尝试“媒体渠道+专业代理”两驾马车并驱的业务发展模式的代理公司,齐鲁不动产依托齐鲁晚报强大的品牌优势、版面资源优势以及60多家二手房门店的渠道优势,致力于打造国内首家以“独特资源+综合专业+一二级市场联动”为核心竞争力的综合房地产服务商。业务范围涵盖物业顾问策划、代理销售、二手房经纪等内容。

目前,公司已在济南、烟台、临沂、菏泽、聊城等地代理销售多个楼盘。因公司在聊城、冠县代理销售的项目启动在即,急聘策划、销售岗位人员,欢迎聊城、冠县的优秀房地产人才加入我们的团队。

招聘岗位 (工作地点:聊城、冠县)

岗位名称	人数	岗位要求	工作内容
策划经理	2	3年以上房地产策划经验,独立操作2个以上知名楼盘;精通房地产营销策划流程,能控制并掌握项目策划的全过程。	负责拟定市场营销发展计划、项目定位、营销方案;制定营销策略、开盘策略、分析策略、定价策略、清盘策略,并进行项目营销策划方案的开展和落实。
策划师	5	成功全案操作过房地产项目;具有独立撰写报告的能力;房地产及营销相关专业毕业生优先。	参与项目市场调研,进行市场与相关数据分析;参与制定项目营销策略,撰写策划方案,已形成整体策划报告;制定阶段性方案,如认筹、开盘方案等。
销售主管	2	具有同类工作经验,掌握房地产销售流程,责任心强,富有团队合作精神,具有良好的沟通协调能力以及团队组织和管理能力。	协助制定销售任务;销售案场日常管理工作的落实,销售制度的执行;负责销售调研工作,整理一线销售信息,为广告策划提供依据。
置业顾问	15	年龄20—30岁,身高163cm以上(女),172cm以上(男),形象气质好;性格开朗,吃苦耐劳;有房地产销售经验者优先。	根据接待流程,洽谈客户,完成每周及每月的销售目标;定期跑盘,收集区域竞争对手及区域市场信息;承担公共事务,保证团队正常运行。

我们是一个充满活力和激情的团队,将为员工提供具有竞争力的薪酬福利,最佳的发展平台,并会根据个人的实际情况,提供系统的职业规划方向及成长机会。

◆招聘流程:电子版简历预审、电话预约面试 ◆简历投递邮箱: qilubudongchan@126.com

◆咨询电话: 0531-81758681(济南) ◆联系人:任经理
13963575155(聊城) ◆联系人:张经理