

今日聊城

车展

2012聊城春季汽车文化巡回展临清站圆满结束

万余人参展订出200多辆车

本报聊城3月25日讯(记者 张召旭) 25日,由本报与聊城市汽车流通行业协会联合主办的“2012聊城春季汽车文化巡回展”临清站在临清运河文化广场圆满结束。为期两天的车展上吸引了万余人次参展,参展商共收获了200多辆车的订单。

24日上午9点左右,临清运河文化广场车展现场已是人

头攒动,一些畅销车展区早已被人围得水泄不通。“新速腾挺不错的,从外表看和新帕萨特差不多,价格也挺合适。”在一汽大众展区,市民刘先生相中了一辆白色的新速腾,经过和经销商一番砍价还价,刘先生最终以满意的价格订了一辆。

购CRV优惠1万元,并附赠两万元装饰(含原厂导航)、购

车送10万公里免费保养、科鲁兹优惠1.1万元、购车送42寸彩电……车展上,各大参展商均推出了形式各异的购车优惠政策,少则数千,多则上万,优惠幅度相当吸引人。

“算细账,车展价格的确很优惠!”在车展现场,不少购车者说道。在低价的推动下,很多“纠结”了许久的购车者终于放下了观望情绪,纷纷加入了“抢车”的

行列。“24日看车的市民比较多,但真正订车的还都集中在25日,光25日一天我们就订出去8辆车。”汇友比亚迪4S店徐经理说,这次巡展,他们实现了大丰收。

本次车展共吸引20多家汽车经销商参展,其中一汽大众、东风本田、别克、马自达、东风标致、一汽丰田、东风雪铁龙、雪佛兰、江淮、吉利、帝豪、广汽丰田、

东南三菱、东风悦达起亚、奔驰、宝马、进口途锐等高中低端车型搭配合理,满足了不同人群的需求。

据车展组委会粗略统计,短短两天时间里,有万余人次进入车展现场赏车、购车,参展的20多家汽车经销商在车展两天时间里收获了200余辆车的订单,就连丰田霸道、奔驰、进口大众等进口车也有所斩获。



24日、25日,本报汽车巡展临清站吸引了万余人次参展。 本报记者 张召旭 摄

年轻人逛车展 多为婚车而来

本报聊城3月25日讯(记者 张召旭) 25日上午10点,临清市民王先生带着女朋友一起来到车展现场。“我们两个‘五一’结婚,结婚前打算买辆车,知道今天这边有车展就赶紧过来看看。”

在车展现场,王先生和女朋友逛了一个多小时。他说他想购买辆SUV,价格在20万元左右就行。“我比较喜欢SUV,宽敞舒适。但是她认为在城市里买这种车油耗是个问题,而且前两天油价又涨了,所以今天就带她来一块儿看看。”王先生笑着说。

在车展现场逛了几圈后,王先生对斯巴鲁森林人比较中意。“关键是价格合适,在自己的预算范围内。”王先生说,因为平时上班,只能从网上看车型,今天这边有车展就赶紧看一下。“不过现在还没具体的购车计划,想在车展上多看看再说。”

2012齐鲁(聊城)春季

汽车文化展销会

4.12-4.15
水城明珠大剧场

品牌车展 餐餐盛宴

豪车云集 美不胜收

阵容超全 优惠超多

主办:◎齐鲁晚报·今日聊城 协办:聊城市汽车流通行业协会

垂询电话:0635-8278128

