

富年·齐鲁国际汽配城盛大认筹

3月25日,位于菏泽市开发区黄河东路(岳程办事处东200米)的富年·齐鲁国际汽配城营销中心现场热闹非凡。富年会会员申请活动正式启动。1月份该项目曾提前启动会员申请活动,但春节后该活动暂时中止。3月17日,在“菏泽汽贸产业发展”高峰论坛期间,齐鲁·国际汽配城的亮相惊艳全场,众多客户纷纷表示希望项目尽快启动。富年随即决定在3月25日正式启动会员申请活动。

▼富年会会员申请活动现场照片



战略要地,政策保障 政企联手打造菏泽汽贸产业园

3月17日,“菏泽汽贸产业发展”高峰论坛期间,开发区领导正式公布打造“菏泽汽贸产业园”的战略规划。该产业园坐落于开发区,依托黄河东路完善的汽车产业链,整合菏泽最大的4S店集群、汽配商家以及二手车交易等资源,日后将打造成集“名车交易、二手车置换、汽车用品、汽配汽修”等为一体的现代化汽贸产业基地。

论坛期间,中国汽车配件用品行业协会会长王笃洋和菏泽市副市长刘国生共同为“菏泽汽贸产业园”揭牌。开发区领导同时宣布对富年·齐鲁国际汽配城无疑成为他们的首选。

▼中国汽车配件用品行业协会会长王笃洋和菏泽市人民政府副市长刘国生共同为“菏泽汽贸物流园”揭牌

汽配城的三大补助政策,其中税收优惠无疑对广大经营商家具有强大吸引力。此外,记者还从相关部门了解到,菏泽市对市容市貌的整顿力度将持续加大,现有商户将逐步进行引导、整治、整合,这些商户将优先引导至富年·齐鲁国际汽配城内。

不管是对汽配行业经营商户,还是有意向投资汽配行业的投资客户,富年·齐鲁国际汽配城无疑成为他们的首选。

论坛期间,中国汽车配件用品行业协会会长王笃洋和菏泽市副市长刘国生共同为“菏泽汽贸物流园”揭牌。

万亿汽车产业发展红利 成就全球十大朝阳产业之最

2011年中国机动车保有量突破2.25亿辆,其中汽车1.06亿辆!仅次美国,位居全球第二!然而,国内千人汽车保有量仅为世界平均水平的50%。而在完全成

熟的汽车市场中有近60%的利润集中在售后服务领域。而菏泽汽车后市场的发展前景更加广阔。在3月17日“菏泽汽贸产业发展”高峰论坛上,权威专家徐长明教授分析汽车市场发展前景。

明教授指出,未来2-3年菏泽汽车市场将真正进入快速发展的黄金期。庞大的市场容量、巨大的增长空间,吸引了越来越多的投资者涌进汽贸行业。



实力品牌商家抢先加盟 现代化管理团队运营

中国汽车配件用品行业协会、中国汽车配件用品市场协会、中国汽车工业配件销售公司联合授予齐鲁·国际汽配城“全国重点培育市场”的资质。宝马4S店已经提前宣布入驻齐鲁·国际汽配城。3月17日论坛当天,广东增城汽车用品商会与富年·齐鲁国际汽配城成功签订战略联盟协议。远至江苏、浙江等地的商家也专程前来与富年置业洽谈合作事宜。

目前菏泽产业有较快发展,但真正意义的专业汽配市场尚未出现。富年置业目标明

确,一开始就决定打造专业汽配市场。公司投入10亿巨资,项目以“统一规划、统一招商、统一开业、统一管理、统一推广、统一服务”而著称。同时聘请国内最优秀的汽配市场运营团队担纲,积极借鉴长三角地区、长春、太原等地多个地区汽配市场的成功经验。在规划方面,由专业设计团队精心打造“展示、仓储、办公”三位一体的商铺,确保公司化经营50年不落伍。同时还与著名行业网站合作打造专业电子商务平台,提供快捷、安全、诚信的交易模式。目标只有一个:

打造菏泽乃至鲁西南地区汽配行业标杆性项目!

广阔的市场前景、战略核心地段、政策保障,加上优质资源的整合,富年·齐鲁国际汽配城可谓占尽天时地利人和。据项目负责人介绍,此次活动标志着会员申请活动全面启动,还有更多的客户已经预约在后期陆续前来办理申请活动。客户在成功加盟富年会之后,可在开盘时享受购铺优惠,并有机会优先获得富年战略品牌在菏泽地区的代理权。

(张涛)



▲广东增城汽车用品商会与菏泽富年置业有限公司签订战略联盟合作协议



▲中国汽车配件用品市场协会会长王笃祥代表三大协会为富年·齐鲁国际汽配城颁发“重点培育市场”荣誉称号



富年·齐鲁国际汽配城项目效果图