

五一境外游 刷卡窍门多

五一小长假即将到来,境外旅游再次成为热门。海关规定,出境游客携带人民币的限额是2万元,难以满足游客的购物需要。市民如何才能能在境外畅快购物呢?业内人士建议,出外旅游要少带现金,旅游途中尽量采用刷卡消费。

记者从多家旅行社了解到,因清明节假期分流了省内周边游和大部分国内游,今年五一出境游市场异常火爆。但由于携带现金额量有限制,游客境外购物需以刷信用卡为主。境外使用信用卡有哪些窍门呢?记者就此采访了理财专家。

境外刷卡 省货币转换费

据悉,现在国内双币

行已经推出了美元、欧元、澳元等国际卡,能节省货币转换费达1.5%。

如果赴港澳地区旅游,也可以带上银联卡。目前银联卡在香港地区的受理覆盖面已超过90%,而且银联一般是以刷卡当日的人民币对港币汇率将港币直接折算成人民币,且免收货币转换费。

巧用优惠措施 加倍积分

据悉,各家银行都推出了针对境外消费的积分规则,积分可用于兑换礼品或服务。大多数银行信用卡外币交易为1美元积7至8分,个别银行信用卡甚至可达到1美元积16分。针对假期

的出境旅游高峰期,不少银行还推出了“积分翻倍”的活动。

活用联名卡 享商户优惠

目前每家银行都推出了不少联名卡产品,涉及航空、旅游、酒店等诸多行业。用好联名卡,可享受银行合作商户的更多优惠。

除此以外,不少银行还与一些机构和网站合作,推出了不少假期热门旅游线路出行优惠。持卡人使用信用卡预订酒店或机票,不仅可享受高于平日的消费积分,还可获得各种实用的时尚礼品。

(本报综合)



开通时间:每周一至周五 14:00-17:00 (热线不提供个股、基金及其他理财产品的操作建议)

▶▶4月20日开基净值详见A板块版面中缝

财金资讯

省金融办主编 驻鲁银行提供实例

《融资案例》隆重出版

本报讯(记者 周爱宝)日前,由山东省金融办组织编写的、省长姜大明写序的《融资案例》一书隆重出版,其目的是供地方政府参阅,供实体经济企业学习,也供金融机构相互借鉴,得到了社会各界的好评。特别是为地方政府官员学习金融、把握金融,提供了极好的教材。

姜大明在序言中写道,在第四次全国金融工作会议上,温家宝总理指出,金融发展的根基是实体经济,离开了实体经济,金融就会成为无源之水,无本之木。温总理的讲话深刻揭示了金融的本质和金融与实体经济的辩证关系,也对金融更好地服务实体经济提出了明确要求。金融是实体经济发展到一定阶段的产物,自始至终必须依附于实体经济而存在。金融具有融通资金、配置资源、参与社会管理三大功能,这三大功能无一不是通过实体

经济而实现,离开实体经济就完全失去了用武之地。从这个意义上讲,这本册子正好抓住了金融的本质和要害,可实现金融与实体经济的有效对接,共兴共荣。

姜大明建议,地方政府一定要深入研究和把握金融规律,充分利用金融手段推动区域经济发展,发挥好金融对优化资源配置的引领作用和对经济增长的保障作用;各金融机构要坚定不移地推进金融产品创新、服务创新和管理创新,着力为实体经济解决融资难、融资贵等问题;广大实体企业要牢固树立诚信意识,学会利用各种金融工具,实现自身不断发展壮大。

据了解,《融资案例》一书涉及中小企业和“三农”融资、抵质押担保、表外融资、产融结合等方方面面,创新性、适用性、典型性、通俗性都很强。



参加潍坊风筝会安全有保障

意外伤害最高可获3万元赔付

本报讯 日前,第29届潍坊国际风筝会正式开幕,作为本届风筝会指定的唯一保险合作伙伴,中国人保财险潍坊市分公司为参加开幕式和放飞大赛的游客和参赛选手提供了总保额2000万元的公众责任险。据悉,这是该公司第8次独家承保潍坊国际风筝会。

据了解,针对本届风筝会中外宾客多、规模大、影响广等特点,该公司在

对开幕式和放飞场地安全风险评估分析的基础上,与潍坊国际风筝会筹委会办公室联合签署了《第29届潍坊国际风筝会保险合作协议》。相关负责人表示,持有风筝会开幕式门票和放飞门票者,如果在参加开幕式和放飞期间发生意外伤害事故,最高可获得3万元给付保险金。

(财金记者 季静静 通讯员 赵礼忠)

优“汇”点差 轻松尽享

招行网上外汇买卖送优惠

为了庆祝招商银行成立25周年,该行于今年4月1日至6月30日期间,推出“企业客户网上即期结汇/外汇买卖点差8折优惠活动”,回馈广大境内企业客户。

依托于招商银行先进的网上企业银行系统,您足不

出户便可实时查看汇率报价,自主选择交易时间,鼠标轻轻一点,即可实现即期结汇和外汇买卖,并可坐享网上即期结汇、外汇买卖点差8折优惠。

欲知活动详情,欢迎咨询95555。

如何强大自己的内心

一个信息泛滥的时代,快餐式的信息冲击着你的大脑,但同时也很难让人静下心来做一些深层次的思考。

前两天,同学来济南,聊到他的老板每次出差都带书看,因为企业正在国际化,他就阅读各国法律汇集、国际金融、科学史、哲学史。这个人的起点是中专,现在他却把企业做成了数百亿市值的上市公司。我不禁感叹,人的一生从哪儿出发很重要,但最重要的是要有不断学习的能力,如果有目标,保持敏锐的感悟能力,事业和人生就不会徘徊。

说起来,爱宝真的很惭

愧,一部《乔布斯传》从春节到现在没有看完,没有时间,是借口,学习能力的退化才是罪魁祸首。在乔布斯短暂的人生中,留下的东西太多。我们常人往往在患得患失中虚度一生,大事做不了,小事做不好。但是在采访时发现,一些行长和老总再忙也有时间读书看报,相反一些年轻人却总是忙的没时间学习,大好的时光往往都浪费在网络和游戏中。这一现象十分令人心痛,然而,近期通过沟通和交流,爱宝欣喜地发现,有几家银行不单行长学习,他们还时常推荐给年轻员工一些好书,并展开讨论,形成了学习型组

织,他们开会有工作就布置工作,没有工作就组织学习,务实与务虚相结合,让员工在工作中提升自我。

学而不思则罔,思而不学则怠。乔布斯走了,80多岁的巴菲特也得了前列腺癌,这些大人物都免不了人生的生老病死。在一个功利社会,我们平常人难以脱俗,面对生活的苦难也要学会承受,努力学习,并强大自己的内心,才能应对各种困难。



投资创业是快乐的

对话朵拉洗业公司总裁杨静

她是一个成功的创业者,把法国优质的洗衣服务品牌“朵拉”带入齐鲁大地,经营着百余家干洗加盟店,把洗衣生意做得风生水起,每天为成千上万的人提供“美丽”服务。

她,就是杨静,济南朵拉洗业公司总裁。

创业始于认识了法国人弗兰克先生

笔者:真没想到,你这么年轻漂亮,竟然还是一位成功的创业者,请给读者介绍一下您自己好吗?

杨静:我大学毕业后不久,经朋友推荐到法国奥特拿乒乓球俱乐部做教练。每次打完球,我就把孩子汗漉漉的衣服送到相邻的一家drolohq洗衣店。店里的小伙子不仅很快把衣服洗得干干净净送来,还经常送我一束百合花,说是老板感谢我给他们带来了生意。这让我惊讶,也让我感动。

拜访后我得知,洗衣店老板名叫弗兰克,是一个拥有20多年洗衣经历的店主,看着店里络绎不绝的人群,我不禁想到:“为什么不把这种新的洗衣模式引入到中国?”我把这个想法向弗兰克说了,没想到弗兰克非常赞成。让我有空多到店来,让店员们给我讲讲各类洗染的基本知识。闲暇的时候,他教我设备运行的每个细节和辅料的比较和使用,还推荐我到法国洗染协会开办的蒙迪娜培训学校接受了全程培训。

短短的一年,我便“出徒”了,回国就在济南干了起来。

洗衣坊做成大事业

笔者:创业初期顺利吗?

杨静:应该说还是很顺利吧。经过

drolohq法国总部允许,我把drolohq音译为“朵拉”,注册了“朵拉洗业公司”。我先选择在泉城广场南部的泺文路开了朵拉旗舰店,从法国采购设备、精心装饰、精心摆设,精心选配员工,为“客户创造高品质生活”的理念融进了店里。朵拉旗舰店经营了1年,就实现了30多万元的利润,当年收回了全部投资。

在法国朵拉总部的支持下,我们开始发展加盟商,把我们创业的成功经验与加盟商一起分享。几年下来,朵拉的加盟店就遍及各地,达到百余家,成为山东干洗行业的市场领导者。加盟连锁是公认的投入少,见效快的创业模式,对于洗衣行业来说,加盟连锁的方式具有以下优势:1、市场前景广,大中城市对中高端洗衣店的需求是8万家,目前还不到1万家,需求很大。2、创业风险低,洗衣行业生命周期长,消费者每天都要换洗衣服,创业者只要用心经营,生意会一年比一年好。3、经营利润高,洗衣服务的毛利率在80%左右,而且是现金收入,没有压货和回收账款之忧。4、管理方便,经营简单,总部帮助加盟商进行创业设计,选择装修店面,培训人员,设备选购调试,还进行7天以上的带店指导,保证运营和管理迅速走上正轨。

保持加盟商行为理念的一致

笔者:除了一个好的工作团队,加盟商也应该是成就一个特许品牌的重要因素吧,那你是如何让这么多加盟商在行为和理念上保持一致的呢?

杨静:欧洲特许经营的运作已经很成熟,而在中国,特许经营刚刚起步,需要不断完善。我们通常非常认真地选择

加盟商。有的创业者个性很强,他们的经营思路有时会与朵拉相差很大。我们需要做耐心细致的说服工作,让他们接受朵拉的理念。

在经营中,严格按照公司的制度规定,统一管理,统一标识,统一服务,反复地与加盟商沟通,让他们接受朵拉的理念并能完全按照统一的标准去执行,尽量保证朵拉品牌的统一、完整。通过朵拉的实践,我个人体会到:选择特许加盟这种形式从事干洗行业,对于广大中小创业者来说,的确是一项风险小、利润可观、管理简单的投资。

创业充满乐趣

笔者:朵拉是我们齐鲁大地上上特许经营行业成功的范例,你作为一个成功的创业者,有没有一些成功的经验与我们广大读者分享?

杨静:第一,创业有趣,可以发挥一个人的潜能,实现一个人的价值,有成就感。第二,要冷静地判断身边的市场机会,更要留心防范风险。特许连锁方式最大的好处就是尽可能地帮助加盟商降低创业风险,变成一个成熟的创业者、一个成功的创业者,实现创业梦想。第三,创业要有自己的理念,也就是企业文化。一个企业能否健康发展,取决于有无自己的企业文化。第四,创业要用心,认真踏实地把生意做好。要力争做专、精、细。树远大目标,交更多的朋友,做利国、利民的事业。

笔者:说得真好!相信想投资创业的朋友们只要选对行,用心经营,一定会成功!

加盟热线:0531-86117788,86119988
http://www.drolohq.com