

# 成功移师澳德乐万人观展

2012齐鲁春季车展(德州展)圆满落幕

本报4月22日讯(记者 王金强) 22日下午,2012齐鲁春季车展(德州展)圆满落下帷幕。据统计,4天的车展中,累计吸引观展市民超过万人次,成交及达成购车意向千余台。

本次车展吸引了德州几乎所有主流汽车厂商,共有近30个品牌参展,参展车型达200余款。别克、雪佛兰、上海大众、奇瑞、吉利、东风、力帆等品牌现场推出各种经典车

型,上海大众等品牌还乘势推出了新车型。在各类表演的助兴下,现场高潮不断,让前来参观的市民目不暇接。

首次在澳德乐广场举办车展,就受到市民的热捧,是德州车展史上又一个奇迹。“现在的优惠跟五一期间的优惠是一样的,节前买车假期正好出游或探亲。”不少参展商表示,本次车展优惠采用从送装具车饰到直接送现金的灵

活促销方式,像荣威、吉利等部分车型,最高优惠超过2万元,有些参展商还推出“买低配送高配”、“不要装具的直接返还现金”等促销方式。

本次车展上,消费者也很给力——车展还没开幕一汽奔腾B50就成为最早卖出的车型,车展开幕前别克系列车型也卖出了两三辆,投拍《变形金刚》的雪佛兰品牌系列轿车成交量和意向购车人数一路

飘红,途观、雪佛兰迈瑞宝、别克君威等热门车型成为很多人换车的首选……

据车展组委会工作人员介绍,自2011年在德州首次举办车展以来,齐鲁晚报·今日德州依托强大的品牌影响力及齐鲁晚报天一国际会展中心公司的成熟展会经验,已经举办春秋冬季车展、县域车展,为齐鲁春季车展(德州展)成功移师澳德乐广场打下了良好的基础。



22日下午,2012齐鲁春季车展(德州展)在澳德乐广场圆满落下帷幕。本报记者 马志勇 摄

○花絮

## “商量好了,立马交钱”

22日上午10时30分,从武城专门赶来参加车展的郑文军告诉记者,这次他打算买一辆三四万左右的汽车代步,家里有一辆车,因油价持续上涨,想再买辆汽车改气。在车展上一圈转下来,感觉羚羊和自由舰不管是从价钱上还是性能上都不错,尤其是这车展超低价格更让他心动。“价钱不错,和家里商量好了,立马就交钱。”

“这回真是赚到了,价

钱这么便宜,现场就交钱了。”市民李先生购买一辆五菱荣光轿车后告诉记者,平时家里需要运送货物,所以想买一辆面包车,在车展上看到价钱便宜了好几千,就立马交钱购车了。

“车展前两天光我自己就订出去三辆车。”一家汽车销售人员刘杰说,车展上所有厂家都打出了最低价,他们也对所有车型的价格做出调整,实行“车展一口价”。记者 王衍

## “早就看好这款车”

“武城也在搞车展,我觉得规模肯定没这大,就直接来这选车了。”武城一农副产品个体户尚洪合告诉记者,他一直在网上关注此次车展,最终在车展上选了吉利海景。

车展第一天,尚洪合就冒雨到了现场,“武城车展只有销售点,没有销售商,价格上没这边实惠,早就看好了这款车。”

尚洪合说,他每年都关注齐鲁晚报车展,今年也是一样,车展开幕第一天就从武城赶到了德州,看好车型后,直接交了定金。

尚洪合称,来齐鲁晚报车展一是看中了此次车展的规模,二是价格优惠,还可以现场抽奖。据尚先生介绍,他在车展上买的吉利海景比在4s店便宜6000多元。

实习生 王乐伟 李榕

## 东风日产好,主要是发动机好

“金杯银杯不如老百姓的口碑!”“东风日产车好,关键是发动机好”!

先进的设计和制造技术贯穿于东风日产的整个体系,不放过任何一个细微之处的严谨作风,让东风日产汽车有了质的提升。发动机好,空间大、节油环保……东风日产的车型优点为您提供最轻松、最舒适、最卓越的人车生活。

人们都说“发动机是汽车的心脏”。同一车型,国外与国内搭载的发动机却不同,不得不让广大车友感叹无奈。而东风日产则不断努力,力求为中国消费者呈现最无憾的产品,将日产最新科技服务于顾客。

一台好的发动机首先要动力强,其次震动噪音小,第

三要看省油。世界各大汽车大奖赛上都少不了日产的影子,并

屡获殊荣。开过日产汽车的朋友们都深有感受,日产发动机的轰鸣声是那么轻清,正常行驶中甚至难以听到。

天籁采用VQ发动机,以动力强劲平顺、节油环保著称,曾连续14年荣获“全球十佳引擎”称号。和上一代相比,第四代VQ发动机进行了9项技术改进,马力提升了7.6%,扭矩提高了5%。而智能CVT无级变速系统,采用日产独有的高强度钢带专利技术,能充分承受高功率/高扭矩的输出,成就了世界最大排量的钢带结构CVT,结构简单且坚固耐用,终身免更换变速箱油。在同等驾驶条件下,搭载智能CVT无级变速系统的车辆比一些搭载传统自动变速箱的车辆节能约15%。

新一代骐达GTS是国内日

系品牌首次搭载TURBO发动机的车型,MR16 DIG TURBO全新直喷涡轮增压引擎集日产最尖端的双C-VC-T连续可变气门正时智能控制系统、智能涡轮增压系统和DIG缸内直喷系统,以及三大创新低摩擦技术和全面优化的发动机冷却技术于一身。它的最大功率为140kw,最大扭矩达240N·m,实现了领先同级别的澎湃动力输出,国内同级别量产车中升功率最大,具备同级车型中最佳的加速性能。同时先进的冷却技术也带来同类发动机中极为罕见的高稳定性,保持钻石般恒久稳定的运转状态,拥有出色燃油经济性。

东风日产好,主要是发动机好!七年老店,品质保证,持续超低价格,诚邀您到店赏车、订车!

销售热线:0534-2721688

○头条相关

## 车展“三最”

最给力>>

现场买一辆可抽一辆

大红的彩绸挂在车头上,红色的车身在阳光下分外耀眼。这就是主办方为本次车展准备的抽奖奖车,一辆价值32800元的力帆320精品家用轿车。

车展组委会工作人员说,购车者凭车展期间(4月19日8时至22日15时)购车正式发票、身份证件到车展组委会填写相关表格,换取抽奖券。

本报在德州办车展每次都受到德州老百姓的热捧,主办方也乐于用更新的理念和促销方式办车展,让德州市民到车展能实实在在地得到优惠。工作人员说,会推出更多更好的适合德州消费者胃口的车展大餐。

最得意>>

车展未开幕卖出第一辆

20岁出头,头发简短有型,说话、待人接物诚恳大方。一汽奔腾的工作人员小张这几天没闲着,为顾客介绍车辆信息,带大伙去店里试乘试驾……小张一路跑前跑后忙得不亦乐乎。

小张说,19日那天,他在现场布展,有三位男士过来看车,其中一位姓任的先生相中一款一汽奔腾B50,并于20号交钱提了车,让小张成为本次车展第一个卖出车的销售员。

22日上午,记者在车展领奖券处见到小张。“我来帮顾客领取抽奖券,这次车展我卖车的目标是‘保二争三’。”他说,单人卖出三辆车是他这次参展的目标。

最乐意>>

展会经济表现不错

本报车展首次移师澳德乐广场,即收获刚性购车需求人群聚集的火爆现场,喜出望外的不单单是参展商,更是澳德乐广场的各路商家。

澳德乐超市的工作人员就抓住了这个商机,推着促销车到现场卖起了饮料。而在澳德乐超市、四楼美食广场、一楼早餐店,人气因展会变得十分旺盛。

“搞汽车展会不只是让更多有买车需求的人买到实惠,更为澳德乐广场创造了商机。”澳德乐广场相关负责人苑经理说,澳德乐对周围县区和德州经济技术开发区新生市民的辐射力更强,希望这里今后成为德州展会经济的又一“黄金地段”。

记者 王金强