

# 一万元“理财” 一年可获1200元

## 非融资性担保公司生意挺火,但却没有单位进行监管

本报记者 马辉 何泉峰



关注济宁民间资本融资

“一万元理财,全年利息12%,你有兴趣可以去公司咨询。”近日,在济宁城区农贸市场等流动人口较多的场所,总会看到有人在向过路市民发放关于投资担保公司的宣传单页。记者调查了解到,一方面许多市民有着理财的渴望,另一方面很多中小企业急需周转资金,作为融资中介机构的担保公司为抢占更多的民间资本蛋糕,开始从室内走出来,主动宣传自己。



非融资性担保公司生意挺火。马辉 摄

### 吸引资本注入,主动宣传自己

22日上午9点,济宁市某投资公司的业务人员张晓丽(化名)已经早早到达红星农贸市场,“现在是有十多个企业急着用钱,公司安排利用周末的时间到人流量的地方发宣传单,给市民讲理财,希望他们能把钱放到我们公司。”张晓丽手里拿着一沓宣传单页,见有人经过就主动递上一份,还不时说:“1万元以上资金就可以办理理财,12%的稳定年收益率,比存银行划算。”

对于张晓丽来说,今天如果能拉到几个有钱的主户,这个月就可以轻松点了。记者了解到,并不只一家担保公司在发传单,一个蔬菜摊位至少有三张不同类似公司的宣传单页,有的公司还提供了宣传纸袋。另一家投资公司的业务人员告诉记者,现在同业竞争很激烈,谁给的利息高,谁就有资金。

### 投资中小企业,既简便又快速

在富桥投资担保公司,兖州一家农牧企业前段时间刚刚从这里借款150万元,资金使用时间为2个月,按照月息1.5%的利息,两个月的利息为4.5万元,这些钱里面,将有5%是属于投资担保公司的,剩下的本息则都归投资人所有。

富桥投资担保公司一位业务经理告诉记者,该企业从申请、审核到找到合适的资金,整个过程仅用了3天时间。在四联投资担保公司,一位工作人员告诉记者,为了规避金融风险,他们完全是按照

模拟银行的方式进行运作,借款人必须有风险抵押,而这些抵押物必须是容易变现的车辆、房产、设备等动产及不动产。“一旦出现资金风险,将通过抵押物变现的方式,来保证投资人的利益。”该工作人员介绍。

### 运行模式:中介+担保

“我们公司的运营模式就是中介+担保,一方面向自然人寻找资金,一方面寻找一些有好项目,又缺资金的中小企业,而公司只赚取其中的中介费和担保费,这个费用是每笔利息的5%。”富桥投资担保公司的业务经理马利标告诉记者,他们公司运营两个月左右的时间来,借款量跟投资额是持平的,投资人的钱基本都在项目上。

“非融资性担保公司为中小企业提供的资金都是来源于民间,只有先通过中介的形式,才能让有闲置资金的市民

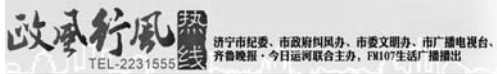
与需要资金的企业进行挂钩。然后走担保程序,对借款方进行风险评估,资产评估,对具有还款能力的企业签订委托担保合同及反担保合同。”马利标说,这一流程完成后,借款双方签订借款合同,公司与放款人签订保证合同。

延伸调查>>

### 如何监管 陷入真空

据相关数据统计,目前济宁市城区已经有近200多家非融资性担保公司在营业,对于这一行业,某业内人士向记者透露目前并没有相关部门进行监管。

记者咨询济宁市工商局、人民银行济宁市支行、济宁市金融办公室了解到,的确没有明确的监管部门。“我们对融资性担保公司、小额贷款公司进行监管,非融资性担保公司暂未被列入监管范围内。”济宁市金融办公室工作人员告诉记者,目前全市融资性投资担保公司共有47家,累计注册资本金达到31.9亿元,贷款余额为51.4亿元,而今年一季度,新增贷款余额为4亿多元,同比呈现下滑趋势。“伴随民间资本领域被逐步挖掘,非融资性担保公司做为融资市场的一种新兴行业得到了快速的发展,为了规范该行业,目前相关政府部门已经开始着手制定相关的政策了。”



本期上线单位: 农业银行济宁分行

## 尊重市民建议 努力完善服务

本报记者 马辉 何泉峰

23日上午,中国农业银行济宁分行副行长王晓鹏带领相关部门负责人,做客政风行风热线栏目。现场,办业务仍要排队、一些ATM机经常没钱等问题,市民反映较为集中,王晓鹏对市民提出的问题一一进行了答复。

聚焦直播间>>

### 办业务咋等这么长时间?

“我今年60多岁了,工资卡是农业银行的,但是去银行网点办业务的时候,经常会遇到排队的情况,这种情况该怎么解决一下?”来自城区的一位市民打电话反映。还有一位市民反映,在琵琶山路附近的农行网点,ATM机一到周六、周日经常会出现没钱的情况,希望银行方面能够重视一下。

“目前,农行济宁分行在济宁的客户量为300多万人,而银行网点为120多个,这么庞大的一个基数,很容易会造成排队时间长的现象。”王晓鹏解释说,为了缓解这一状况,一些业务量较多的网点增加大堂经理的人数,并对全市80处营业网点实施了功能分区,全市的ATM机的数量也达到了400多台,一些存款、取款及转账的业务,市民都可以

通过自助式的设备去完成。此外,银行也在向客户推广网银业务,但是农行全市的电子银行客户仅为30多万人,尚不足总客户量的1/10,银行网点的很多资源被占用,也在一定程度上造成了造成了银行网点客户扎堆的现象。

对于市民反映的ATM机经常没钱的问题,王晓鹏说,一个ATM机的装钞额为30万元,平时通过银行监控,没钱的时候就可随时装钞,但是到了周六、周日,一些周边商业聚集的地方,钱取用的就会很快。往ATM机里放钱有专人负责,还要调用押运车,周六周日,一些部门会休息,这就造成了装钞不及时。“我们会重视起来,针对一些取款量较大的区域安排值班人员,保证ATM机内资金数额的充足。”

记者问热点>>

### “服务三农”,是使命也是责任

记者:服务“三农”始终是备受社会关注的焦点之一,农行济宁分行在服务“三农”方面做了哪些具体工作?

王晓鹏:加大持农业产业化龙头企业的扶持力度是农行的重点,近年来,银行已先后向全市41家农业产业化龙头企业发放贷款14.6亿元。同时,积极稳妥地推进农户小额贷款及惠农卡工作,已累计发放惠农卡60万张,累计投放农户小额贷款26亿元,支持8万

余户农民解决致富资金需求。此外,在农村乡镇超市布放自助终端等银行机具,设立了农村金融服务站320个。充分利用网上银行、手机银行、电话银行、转账电话等电子渠道的延伸能力,向农村地区提供覆盖面更广、更加便捷的产品和服务。构建了网点、自助设备、电子银行三位一体的现代化支付结算网络,以此来解决广大农村客户往返网点路途的舟车劳顿。