管理人员竞争上岗,谁贡献大谁收获多

逐渐改变用人观的那些国企

本报记者 马辉

需要人才 必须公开选拔

20日,济宁矿业集团煤资运销部新来了两名管理人员,他们不是直接提拔上来的,而是通过竞聘的方式,经过一系列的竞争,才从12名竞聘人员中脱颖而出。

李方明,原来在集团下属的花园煤矿工作,得知要选拔管理人员的消息后,便报了名。与他一起报名的共有12个人,最终经过层层选拔,他获得了其中一个岗位。

"能者上,庸者下,企业不养闲人,找关系也白搭,庸人进不来,能者我们求之不得,这样才符合现代企业管理的规律。"济宁矿业集团人力资源部副经理刘苏者告诉记者,近几年,企业的用人体制进行了大力度的改革,无论中层、基层管理人员,都要通过竞聘的方式进行选拔。这几年集团通过这种方式走上管理岗位的就有76个人。

"不仅如此,我们企业也在寻求着外脑的力量。"集团政策法规 求着外脑的力量。"集团政策法规 部经理杨立新告诉记者,济矿集团 通过与位列世界500强的平安集团 进行联姻,实现了股权多元化,同 时引入两名高层管理人员担任董 事,董事会决策更加科学化、规范 化。"他们的现代企业管理理念和 资本运作经验,都是我们所欠缺 的。"

谁的贡献大 谁就收获多

干不干活都一样拿钱,干多干

干多干少都一样,管理体制一成不变,这是人们对老国企的传统观念。然而在市场经济的刺激下,济宁众多市管国企也悄然开始转身。近日记者采访中发现,很多国企的用人和激励体制都发生了极大的变化。而这种看似细微的变化,却令这些企业焕发出了新的活力。



评优树先等激励机制,激发了职工的工作热情。张晓科 摄

少都稳坐岗位,这是以往老国企的通病,也导致了企业活力不强,市场竞争力薄弱。作为市管企业的济宁供水集团,则通过企业改革重组,改革分配制度,改掉了诟病,尝到了甜头。

杨勇,济宁中山公用水务有限公司客户服务中心经理,以前是营业处处长。"以前是管理者,现在成了职业经理人,身份变了,姿态也变了。"杨勇坦言,刚开始自己是不适应的,但后来就想通了,供水集

团是服务大众的公共事业,要想获得客户的认可,这种转变是必然的

中山水务公司的人力资源部 经理孔令雪告诉记者,公司2009 年8月改制,用人和分配方面的变 化很大。虽然有着公用事业企业 的特殊身份,但企业还是实行了 薪酬与业绩挂钩的分配制度,激 励经营管理人员创造更多的经济 效益

杨勇所在的客户服务中心,变

化是最大的。刘英波,工龄10年左右,前年通过竞聘,成为了六个抄收区域经理之一。此前,他是负责整个抄收工作的科长。"看似降了,其实不然,这符合现代企业的管理理念,通过减少传达环节,实行扁平化管理,从而增强企业的活力。"杨勇说。

"大家都有一个保证生活的基本工资,其它的收入就是绩效工资了,干的多就拿的多,不干活可能就拿不到奖金。"孔令雪说。

引用更加科学的 激励机制

"引资与引智相结合,激励与约束相结合,这是国企转身的必经之路。"济宁市国资委相关负责人告诉记者,在激烈的市场竞争中,国企借力改革重组,招大引强,积极引进企业高层次管理人才,受益不少。

在转身的路上,很多企业都迈出了坚实的一步。像济宁市煤气公司,通过与位列世界500强的香港华润集团的合资合作,组建了济宁华润燃气公司,引入香港高级管理人才担任董事长、财务总监,提升了企业管理水平。而原来的济宁市供水集团通过与广东中山水务集团的合资合作,引入职业经理理人上任总经理,运用先进管理理念,焕发出了新的活力。

"国企出台的分配、奖惩和 考核制度,也激发了职者动力。"该负责人告诉记者和 力。"该负责人告诉记者职工竞更 上岗、不用庸才,让企业职工更 加珍惜自己的岗位,激发更职 工的工作热情。而通过高校定 向培养、院校现场招聘、社会公 开招聘,拓宽人才引进渠道。 "就像济能发集团,通过写礼 大、山科大、中国矿业大学高特 校合作,引进专业人才,提高特 殊人才的工资待遇,效果十分 显著。"

据统计,截至目前,济宁市的市管企业经营管理人才达到583名,专业技术人才达到1974名,专业技能人才达到3563名。



新华人寿保险股份有限公司(简称"新华保险")成立于1996年9月,总部位于北京,是一家大型寿险企业,旗下控股新华资产管理股份有限公司。2011年,新华保险在香港联交所和上海证券交易所同步上市,A股代码为601336,H股代码为01336.HK。

新华保险拥有强大的寿险销售人员队伍及 4 万余名正式员工,全国各级分支机构 1500 多个。迄今已为约 2700 万名个人寿险客户和约 5.7 万名机构客户提供了各类人寿保险、健康保险、人身意外伤害保险及养老保险服务。2011 年公司实现保险业务收入人民币 948 亿元,总资产超过 3800 亿元,市场占有率继续稳居寿险市场第三位。

成立于 2002 年 4 月 28 日的新华保险济宁中支,拥有 2300 余名的强大寿险销售人员队伍,下辖 9 家四级机构。2011 年公司实现规模保费收入 4.2 亿元,共办理理赔案 3235 件,支付赔款 1090.7 万元。2012 年,新华人寿保险股份有限公司济宁中心支公司将在各级政府、监管机关及总分公司的正确领导下,在"成长创新品位"经营主题的指引下,坚持"以客户为中心",保持现有业务持续稳定增长,拓展营业区域,坚持核心业务发展战略和高价值业务的可持续发展模式,为广大济宁客户提供更多、更好的保险产品和更贴心的优质服务,为济宁保险业的发展和"和谐山东建设"做出自己的贡献。

十周年司庆荣誉榜

十年卓越服务精英奖:

陈卫东 程爱芹 崔相锋 韩洪宪 侯颂霞 胡凤云 居传璐 李海军 李红霞 李令华 刘承亮 马秀芳 孟祥会 魏祥国 吴修芳 谢栓柱 杨 丽 杨艳哲 赵 伟

十年最佳经理人奖:

艾麦灵 陈世震 陈 伟 陈玉齐 董建真 杜庆然 郝志杰 梁 后霞 孔凡苓 李冬梅 李兴杰 梁 月 刘怀峰 路成娥 邵华一 宋月柱 孙 芬 孙淑玲 王雪梅 谢栓柱 徐丽萍 杨建华 尹 利 于秀玲 张新标 赵 丽 周传炜 邹美玲

十年突出贡献奖:

陈 莉 胡丽嫚 翼桂侠 孔凡美字红弟 李 丽 王炳亮 王成娥王新生 王秀梅 王 燕 徐恩峰颜培娟 杨秀勇 杨艳芹 张爱军张 影 赵瑞丽 祝洪梅

十年服务明星奖:

曹建华 陈计英 陈绪芳 程 丰 董翠萍 冯桂宏蒋进苓 孔凡苓 孔 燕 李桂花 李明岩 梁红芳林存玲 刘 建 刘书娟 邱金凤 裘 忠 孙丽娟田福丽 田广银 王 程 王春栾 王 娟 王美苓王淑焕 谢红波 颜承燕 颜东丽 杨恩苓 杨美丽易建梅 于 娟 张俊花 张文卿 张新兰 郑新霞朱洪丽



