



换辆新车 更新品质生活

车商推陈出新

速度逐渐加快

自进入2012年以来,为了维持市场热度,众多车企仿佛达成了默契,一季度扎堆上市了一批新车,涵盖了紧凑型到中级车再到SUV的各个细分市场。目前正在北京国际展览中心举行的北京国际车展上,更是创出了单日集中上市20多款新车的记录。据了解,为期一周的北京车展,将至少有120辆新车发布上市。有业内人士就戏称,现在汽车的更新换代速度,马上就赶超手机、电脑这样的电子产品。

回望几年前的车型,款式单调,性能与配置也相对较低,与现在扎堆上市的更高性能、全新外形、更丰富配置“高帅富”新车比起来,简直天壤之别,也难怪让越来越多的车主主动起了换车的念头。

换车逐渐提上

车主议事日程

时尚流线的外观、令人心动的技术、愉悦快乐的驾乘感觉……眼看着一款款新车闪耀登场,“有车人”的心里怎能不痒?所以当各汽车厂商以“乱花渐欲迷人眼”之势不停推出新车时,扎堆看车的,不只是新购者,相当一部分是换车者。

本报4月初举办的春季车展上,除了购置首辆车的准车主们,更多的是开着车来逛车展的老车主。他们开着陪伴了自己两三年的“老伙计”,心里却开始惦记另外一

汽车在不断地更新换代,汽车厂商纷纷不遗余力的推陈出新,而且汽车在使用一段时间后,出现机件性能下降、养护成本提高等,而且伴随着车主经济实力和社会地位的提高,旧座驾逐渐不能满足车主需求。如今,在“买不买”、“买什么”、“换什么”、“再买什么”的声音中,夹杂了越来越多的“换什么车”和“再买什么车”。



款。

赵先生的捷达是4年前还打工时买的,4年来这款车跟随他经历了风风雨雨,见证他从打工者到个体老板的转变。“虽然对这款车产生了深厚的感情,但是生意人懂得包装自己。客户总是说我生意做得这么大,还开着捷达,太碍眼,我才有了换车的念头。”

除了新车型的诱惑,使用年限增加带来的保养维修费用不断增

加,也是促使车主换车的一大因素。

一般来说,汽车每6万公里或每2年要进行一次“大保养”,平均花费为3000元至10000元,这里面还不包括更换零配件的费用。而从第五年开始,保养费用会直线上升,所以正常行驶里程在15万至20万公里、车龄约在5年以上,是私家车最普遍的换车年限及里程。

换车时代来临

为4S店带来新商机

随着换车时代的渐行渐近,众多老车主纷纷购置新车,越来越多的旧车流入二手车市场。

“处理二手车的途径,一是通过二手车交易公司,二是直接在4S店置换新车,三是转卖给亲戚

朋友。对于急迫想换车的消费者来说,第二种方式最省时省力,所以二手车置换,将成为4S店业绩增长的下一个关键点。”嘉信汽贸市场部杜经理表示。

据笔者了解,目前泰城有多个品牌都开展了二手车业务,像北方车辆、嘉信汽贸这样的老牌4S店和广宝宝马等高端品牌,都在经营类似业务。

如今随着新车市场竞争更加激烈,东风日产、北京现代、马自达等品牌都纷纷加大了旧车置换新车的政策力度,以刺激新车的销售。

据了解,目前泰安东风日产嘉信店正在开展针对天籁的“座驾升舱”活动。据杜经理介绍,所有车主在嘉信4S店用旧车置换天籁时,都可按旧车当前市场价原价置换。

换车时代

如何享受优惠与便利

据悉,不少车主加入二手车置换行列时,往往会顾此失彼,特别是有些商家会故意抬高二手车价格,减少新车优惠,或者压低二手车价格,加大新车优惠。因此,车主在换新车前不但要充分获取新车价格以及近期的优惠促销情况,还要了解旧车的残值。

与此同时,尽管目前许多厂家都推出了品牌二手车,但值得注意的是,在同一个汽车品牌的不同4S店中,有些4S店具有二手车专营资格,但有些却仅具有置换业务资格。因此,当车主有计划在4S店完成车辆置换时,不妨考虑选择具有二手车专营资格的4S店。另外,对于同个品牌车型置换,厂家方面往往也会提供更大的政策补贴。(赵兴)

CHERY 旗云5 越级宽适座驾

心宽广悦人生

4月29日 下午1点30分 旗云5 超悦上市

暨旗云全系感恩齐鲁全省联动特卖会 钜惠来袭

不必到车展 莅临泰安胜利奇瑞4S店展厅尊享到店好礼 购车还有万元现金等您拿



- 任意车型置换旗云5, 即享3000元置换基金。
- 购旗云5即送4000元燃油大礼(折合500L)。
- 首付50%, 一年后支付剩余50%车款; 免月供、免利息、免抵押、免担保、免等待。

心悦外观

智悦配置

超悦舒适

卓悦安全

泰安胜利奇瑞4S店

销售热线: 6397000 6367111

地址: 东部新区省庄热电厂北临50米

东平万德福直营店: 2988888

新泰天巨轮直营店: 7059229

宁阳汽贸直营店: 5111888

肥城亚飞直营店: 6970376