

找工作不如意自己创业,头戴学士帽走街串巷卖煎饼

泰城有个“本科生煎饼哥”

文/片 本报记者 赵兴超



头顶学士帽在泰城走街串巷卖煎饼,还打出“本科生煎饼”的招牌,这让很多人感到稀奇。大学生杨玉龙被称为“本科生煎饼哥”,他想通过努力做自己的煎饼品牌圆煎饼梦。

头戴学士帽、车上挂着“本科生煎饼”是杨玉龙的招牌。

本科生走街串巷卖煎饼

“咦,这个卖煎饼的怎么戴着学士帽?”27日,在站前街,一个卖煎饼的小伙子打出“本科生煎饼”的招牌让很多人感到新奇。

小伙子叫杨玉龙,新泰楼德镇人,刚27岁,2009年从洛阳师范学院数码设计专业毕业。“小伙子,给我来5斤小米

煎饼。”车站街的王清菊女士笑着和杨玉龙聊起天。王清菊说,一开始买煎饼就被“本科生煎饼”的招牌吸引,小伙子人实在煎饼也好吃。“现在能踏踏实实做生意的大学生真不多。”

一辆三轮车、一个广告牌,几大箱煎饼就是杨玉龙的全部家

当。他头顶上的学士帽常有人当做博士帽,喊他“煎饼博士”。杨玉龙解释,他只是一名本科毕业生。

杨玉龙头顶学士帽,带着“本科生煎饼”的招牌骑着三轮车走街串巷叫卖,渐渐地,熟悉他的人越来越多。“宁多一两,不少一钱”是他做生意的一个原则。

工作路不顺欲圆煎饼梦

大学毕业后,找工作时的遭遇和生活压力,让杨玉龙感到现实的残酷,几次碰壁后萌生做煎饼创业的想法。

杨玉龙大学时学的是数码设计,他的人生规划本该从事广告、设计等工作。他说,从没想过把卖煎饼这个上不了台面的工作当成事业来做。大学期间,他参加过多个广告设计比赛,有省市级的,也有全国性的,也获过一些奖项。他把获奖证书印在宣传条幅上,挂在煎饼车一侧。这样做是为证明自己在大学时的努力,不是炫耀。

在大学同学滕莉眼中,杨玉龙是个敢拼能闯的人。从太阳能推销员到饮料销售,从化工厂工人到银行保安,干过的工作岗位有六七。

还没毕业时,就因半个月推销了10台太阳能成为河北一家太阳能公司的销售主力。在其他同学看来,杨玉龙很厉害。

毕业后,杨玉龙找过多个工作。在上海一家银行做保安时,每天的工作是开关栏杆,给同样是大学本科毕业的银行职员敬礼让他难以接受。“我没好意思和领导说是本科毕业,只说是大专。”杨玉龙说,渐渐觉得自己并不差,做了两个月,他离职回到泰安。

陆续换了几个工作,已经结婚生子的他想给家人一份稳定的依靠,也想圆摊煎饼的梦想。今年2月份,杨玉龙用几个星期说动母亲,教他做煎饼。

想开加工厂树立自己的品牌

杨玉龙说,吃母亲做的煎饼长大,对煎饼有一种特殊的情结。初学做煎饼时因为掌握不好力度,常把滚烫的玉米糊甩到胳膊上,一下烫出一个大水泡。稍微熟练后,每晚从12点忙到第二天上午,只能做60斤煎饼。白天,还要骑三轮车沿街送货叫卖,但他从没说过一个“苦”字。

看到儿子这样认真,母亲薛女士既心疼又难受。薛女士说,农村家庭好不容易培养成的大学生,却要干这庄稼人都不想干的累活。开始,薛女士很难理解儿子的想法和做法。“大学毕业做煎饼,有时觉得很

不好意思,好像儿子不成器。”后来,儿子的执着和想法逐渐打动了所有人。

杨玉龙的老乡小张在泰城每天摆地摊,做“1元一件”的小生意。他觉得杨玉龙选对了路。不论做什么,只要踏实肯干,没有过不好的日子。杨玉龙头脑灵活很有想法定能干出点模样。

现在,杨玉龙每天卖几十斤煎饼,已经有点供不应求。他说,看准了小米煎饼市场,有一定消费群体。下一步,打开市场后建一个规模化加工厂,树立自己的品牌。