

借问婚宴何时有 酒店笑答等来年

岛城婚宴普遍提价两成,部分酒店预订到了2013年

文/本报记者 蓝娜娜 本报见习记者 邱晓宇 片/本报记者 杨宁

办婚宴,成了新人们甜蜜的负担。(资料片)



龙年到,不仅准妈妈们扎堆生龙宝宝,准备结婚的新人也扎堆办婚宴。7日,记者调查得知,岛城婚宴预订进入旺季,一些大酒店今明两年重大节日或结婚吉日的婚宴场地多被提前预约出去。同时,婚宴价格也水涨船高,大酒店婚宴普遍价格在2000元至3000元,各档次宴席价格普遍增幅在20%左右。一些较为知名酒店的婚宴已经预定到了2013年。

提前找,还是难

5日,在凤凰生态园举办婚宴的王小姐和宋先生,在26桌亲朋好友的见证和祝福中,幸福地步入婚姻的殿堂。婚宴大厅被一条长长的T台分成两部分,T台中心设置了一个精巧的“小屋”,新郎从小屋中牵起新娘的手,慢慢走向舞台。

谈起自己的婚礼,王小姐除了感到幸福,还有一种如释重负的感觉。“从前年开始物色酒店了,不是价钱不合适就是场地不合适,总之结婚不容易

呀!”王小姐说,她从上大学时就结识了现在的老公,前年两人商定结婚的事情后,就开始到处物色合适的酒店,挑选时首要的考虑因素就是价格。

王小姐说,她和丈夫两人的朋友圈都很广,邀请参加婚宴的人很多,因此挑选的婚宴场地就需要大一些,宴席桌也要多,如此一来,花费肯定少不了。起初经朋友推荐,想选择价格比较适中又靠近海边的青岛海明威国际商务大酒

店,可一打听却发现,自己结婚的那天,两个宴会厅都被预订走了,他们只好另做打算。

后来,他们又咨询了府新大厦、黄海饭店、气象度假村等十多个地方,都因价格偏高或者场地不适合等原因没选中。最后在熟人的联系下,选定了凤凰生态园。“婚宴加上各种烟酒糖茶、服务费,如果不打折一桌要2500元左右,比去年贵了三四百元钱。”王小姐说。

扎堆“婚”,没空地

“现在哪家要办个婚宴,都得提前做好长时间预订酒店,哪像我们当年,提前1个月预订就很早了。”56岁的市民王女士说,她朋友家的孩子想选在今年“十一”办婚宴,打听了好几个中意的酒店,都被告知“十一”当天被预约满了,她的朋友只能感慨自己订得太晚了。

7日,在青岛海明威国际商务大酒店,工作人员赵小姐介绍,如今已经进入预订婚宴和举办婚宴的旺季,以5月

份为例,两个承办婚宴的大厅,除了2日和4日,其他29天都被预约满了。同时,截止到11月份,每个周的周六周日也基本被预约出去。“明年类似‘五一’、‘十一’、端午节这些重大的节日,也都有新人过来预约了。”赵小姐说,一般而言,新人想要举办婚宴,至少提前半年预订,若要在一些重大节日或者吉日办婚宴,则要提前得更多。

随后,记者又咨询了俊龙海鲜食

府、良友酒店、怡情楼、丽晶大酒店等十余家大酒店得知,周末婚宴扎堆举行的情况非常常见。其中,怡情楼在年底之前周末婚宴基本排满,只有3天还没有被人预订,并且已经开始接受明年的婚宴预订;丽晶大酒店的周末婚宴预订也非常火爆,除了9月份的周末婚宴预订还没有订满,其他月份都基本插不进号,11月和12月份的周末也基本上全被预订。

好日子,更加钱

记者调查得知,与扎堆预订婚宴的火爆相伴的是婚宴价格的走高,普遍来说,大酒店每桌的婚宴价格都在2000元以上,随着菜品、酒店档次以及顾客要求不同,价格还有相应的提高。

位于香港中路的四星级酒店山孚大酒店餐饮部主管邢文威介绍,酒店的婚宴菜单从2011年“五一”开始就一直没变过,但价格按照不同档次分别上涨了200至300元。据了解,山孚大酒店婚宴一共有三个档次,去年的价位分别是1880元、

2080元、2380元;今年分别为2080元、2380元和2680元。“去年每桌加收的服务费是12%,今年涨到了15%。”邢文威说,除了龙年预订人数增多促使价格上涨,物价上涨也是非常重要的因素。

同样,五星级丽晶大酒店的价格也有上涨。今年的最低婚宴标准为498元/人,按照每桌十人计算,每桌为4980元,并要加收15%的服务费,而去年同期档次婚宴每桌的价格在4680元,涨了300元。除了根据菜品和服务费定价,还有

个别酒店挑日子定价,对于一些“好日子”,婚宴收费比平时高出50元/人。按此定价的青岛颐中皇冠假日酒店会议经理许冬称,按照酒店规定,好日子的婚宴收费为418元/人,平常则为368元/人,都加收15%的服务费。

许冬介绍,酒店订的“好日子”并不是按照万年历上的“黄道吉日”来算,而是按照阴历日期的单双数来算。“例如阴历日子里面带着六、八、节庆日,还有7、8月份的结婚旺季都属于好日子。”许冬说。

订得早,退得难

为了能在吉日抢到好的婚宴席位,越来越多的年轻人提前数月甚至一年预订,如此以来,退婚的年轻人就不得已要面临退婚宴的尴尬。

记者从相关酒店了解到,伴随着越来越多的年轻人提前预订婚宴,退婚的人数也有所增加。在部分酒店,只要新人交上订金,订金

将不给退回,一旦新人要求退婚宴退订金,就容易与酒店产生纠纷。还有一些酒店,会退回部分订金给退婚宴者,但如果在退款金额上商讨不下,也容易产生纠纷。

业内人士苏先生告诉记者,每年都会有一些退婚的事情出现,通常而言是由于现在的年轻人感情波动比较大、不稳定,或者有的人在结

婚前因操办各种事宜产生矛盾,烦躁的心情促使男女双方关系破裂,当然,也有可能是一些不可抗拒的外部因素造成退婚出现。

记者了解到,除了新人因出现问题退婚,青岛还曾出现过新人婚期将至,酒店却人去楼空的情况。面对该情况,由于婚宴时间还没有到,新人维权也出现困难。

延伸阅读



讲排场、比阔气,助推婚宴价格不断走高。(资料片)

十五大街香寓盛大开盘

单价9890元/平起,一期仅推出76套

2012年5月6日,台东十五大街香寓正式开盘!精装样板房全城绽放!销售现场异常火爆,售楼处门口汇集了众多购房者,给本就炎热的初夏更增加了几分紧张,当天吸引了167组客户,成功订购37套房源。

据悉,该盘尚未推出便备受关注,充分表明了广大消费者对十五大街的信赖与厚爱。此次十五大街在众所期待中隆重开盘,40-70m²百变户型,随心打造。单价9890元/平起,一期仅推出76套。一开盘便迎来开门红,这跟楼盘本身的区位和高性价比是分不开的。十五大街香寓是威乃达投资有限公

司的又一力作,是依托台东完善的生活配套打造的精致小户型酒店式公寓。

据悉,“十五大街香寓”位于青岛核心商业区,内藏桦林山优美风景,外连台东繁华商圈,东西快速路通达各区,一居在手,尽揽大青岛“城”熟生活。十五中学、二十六中学、旅游学校、超银中学、育贤中学等学府尽在咫尺,完善交通网络,成熟的商业氛围,使居民生活更加便利。

一位已经购房的客户说,“终于开盘了,以前就一直关注十五大街香寓项目,方正的户型设计挺人性化的,以后的升

值潜力很大,一接到开盘消息马上就来了”。另一位客户介绍:“我是老市北人,对台东有很深的感情,之前跟儿子商量买个公寓做婚房,主要是看中周边配套比较完善,生活也比较方便,也能离我们近点”。从现场客户的反应来看,他们对十五大街香寓都抱有很大的信心,一直在关注着十五大街香寓。确实,十五大街香寓,吸引广大客户的一个重要原因就是丰富的周边配套和投资价值。

据了解,十五大街香寓,以不限购、不限贷,准现房的优势,吸引着众多刚需及投资客户。