



目前,威海涉及电动汽车领域的企业有6家,但尚未达到市场准入条件,生产的电动车也因此不能挂牌上路。加上“市场价反决定生产成本,生产成本决定电池性能,电池性能决定行驶能力”的逻辑,大量电动车不能在威海行驶,反而被销往平原地区。
威海现在仅有两三辆电动汽车取得机动车牌,大量无牌无证电动汽车只能在乡间道路行驶。若企业取得相关资质,生产的车辆符合相关规定,威海造电动汽车即可取得机动车的“合法身份”。

准入门槛高,全国大多数企业生产的电动汽车不能挂牌上路

缺乏资质,本地电动汽车难上路

本报记者 陶相银 李彦慧 许君丽

市场现状 | 外地需求量很大

“威海的电动车企业基本上不走本地市场。”6日,威海鹿洲电动汽车研发有限公司总经理路石超说。作为威海地区的电动车研发企业,鹿洲电动汽车研发有限公司从事电动车研发已经有五年时间。路石超说,威海的电动车企业的主要市场是鲁中、鲁西南地区。“特别是滨州、德州等地,市场需求很大。”
对于“墙内开花墙外香”的电动汽车产业现状,路石超说,威海地区坡路太多,不大适合低速电动汽车。“在威海地区,电动车的行驶能力能比平原地区打

七折。”路石超介绍:他们曾做过测试。以普通的低速电动车为例,15%的坡度,载4人的话,上坡行驶就非常困难。
那是否能提高电动车的爬坡性能,打开威海市场呢?路石超分析,坡道非常考验电动车的电池组性能。而电池成本则是整车的主要成本,“电池的成本大概占40%—50%,提高电池性能等于抬高电动汽车的市场价格。”能够适合威海道路的电动车,其售价需达到7万元左右,而目前市场上对电动车的心理价位基本在3万元左右,“目

前购买电动车的消费者,主要是看重其售价便宜。价格上来这么多,购买力可能很难达到。”
威海鹿洲电动汽车研发有限公司曾主要致力于高端电动车的研发。随着低端电动车的市场需求越来越大,公司也开始从事研发低端消费者用得起的低速电动汽车。“目前,高性能电动车市场还比较疲软,但是低速的微型车的需求正在不断上升。”公司总裁路建统在接受采访时介绍,公司已经和威海的一些生产企业合作,为他们提供技术支持,共同生产低端电动车。



企业难题 | 缺乏资质,担心被封杀

路石超说,电动汽车在威海市场的瓶颈,除了地势上的问题,企业达不到市场准入条件是最主要的因素。“目前,电动汽车的技术、安全性能和市场需求都不成问题,但缺乏政策上的规范和引导。因为企业没资质,大量电动汽车被生产出来后没有‘身份’,也就不能上路。”
在荣成市夏庄镇,曾经从事三轮车生产的杨华玉,在去年将工厂的主要业务转为生产电动汽车。杨华玉说,目前公司主要生产四轮电动汽车,售价均在3万元左右。“销量还不错,在山东西部很受受欢迎,一天能销三四辆车。”杨华玉的工厂主要从事电动车的组装、销售。在车间内,一排排待组

装的电动车停在生产线上,有工人正在焊接加工。因为汽车的配件多为采购其它厂家,车间的生产流程相对简单。
然而,杨华玉的工厂却非“正规军”。根据《新能源汽车生产企业及产品准入管理规则》规定的准入条件,企业应为整车生产企业或改装类商用车生产企业;新建汽车企业或现有汽车企业跨产品类别生产其他类别新能源汽车整车产品的,应当按照国家有关投资管理规定先行办理项目的核准或备案手续。
较高的准入门槛,挡住了这些应市场而生的小企业的发展。杨华玉是其中“大着胆”生产电动车的

民营企业之一。因为市场销路已经打开,杨华玉的公司已经和研发企业合作,开始试验生产微型电动卡车,“半年来已经销售了几百辆。”即便是“大着胆”生产,杨华玉在扩大生产时仍然很谨慎。“一步步试探着来,万一有政策‘封杀’,损失也不会太严重。”
威海目前进军电动汽车领域的企业有6家,既有整车生产企业,也有技术研发厂家。另外,在各种关键零部件等领域也都有所涉及,但均未取得相关资质。路石超说,让这些中小企业在政策之外生存,倒不如给他们设置规范,加以管理,“如果劣质的产品流入市场,影响的是电动车行业的整体信誉。”

▲荣成一家电动汽车生产企业的生产车间。本报记者 王震 摄

►工人对车的内部进行加工。本报记者 王震 摄

▼新车生产下线,准备出厂。本报记者 王震 摄

销售商 | 现在只能给农村老人代步用

在环翠区温泉镇的时风电动观光车销售店内,停放着数辆颜色不一的电动汽车,外观与“长安奔奔mini”、“奇瑞QQ3”相仿,显得小巧别致,车内配置则与普通轿车无异。在这种时风电动观光车上,有一副车

牌,但销售人员说“这是厂家配的车牌,没有行驶证”,“这种车是不给挂牌的。只能给农村的老人做代步工具,不能在城区开。”一辆车售价是33800元,“还可以便宜1000元,另送一份保险。”销售人员介绍说,这种

电动汽车时速最高可达每小时50公里,动力源是车身内的10组铅酸电池,“3年就换,换一次4000元。”销售人员特意强调电动汽车“很实惠”,“跑100公里,耗十五六度电,也就是8元钱。是烧油成本的七分之一左右。”

部门说法 | 大多数车不能挂牌上路

威海市车辆管理所副所长梁滨介绍,电动汽车属于机动车辆,驾驶电动车也必须持有驾驶证,“一些电动车不能挂牌是因为车本身不符合规定。”
而这个规定是指我国工业和信息化部下发的《道路机动车辆生产企业及产品公告》,电动汽车能否挂牌,要看《公告》的目录里是否

有这种车,这种车又是否符合《公告》里的相关规定。只要目录里有,且符合规定,就可以在全国任何一处车管部门挂牌。
梁滨说,威海市区已有正常上路的电动汽车,“去年挂的,有两三辆,都是纯电动汽车。”这种挂牌后的电动汽车不仅可以正常上路行驶,车辆年审也

与普通车一样。市民若想购买电动汽车,可携带电动汽车的合格证到车管所窗口咨询,“由我们来判定这种车是否符合规定,若符合就可挂牌。但在全国范围内,大多企业生产的电动汽车还没有被列入《道路机动车辆生产企业及产品公告》的目录里,也就不能挂牌上路。”



◎相关链接◎

2012年1月28日,国务院机关事务管理局表示,公共机构将逐步提高新购公务用车中节能与新能源汽车的比例。全国工业和信息化工作会议透露,2012年将在战略性新兴产业领域实施新能源汽车等4个专项计划及15个细分领域的计划《外商投资产业指导目录(2011年修订)》在鼓舞类增加了新能源汽车要害零部件等条目。
2012年4月18日,国务院常务会议讨论通过

《节能与新能源汽车产业发展规划》。当前重点推进纯电动汽车和插电式混合动力汽车产业化,推广普及非插电式混合动力汽车、节能内燃机汽车,提升我国汽车产业整体技术水平。争取到2015年,纯电动汽车累计产销量达到50万辆,到2020年超过500万辆;新能源汽车、动力电池及关键零部件技术整体上达到国际先进水平。

2011年,时风集团产销低速电动车3万多辆;今年,时风集团计划产销电动汽车5万辆,争取6万辆。山东省“十二五”规划把时风小型纯电动车项目列为全省战略性新兴产业重点项目。聊城市实施“4455”工程,把时风电动汽车列为全市四大千亿产业之一。目前,时风电动汽车千亿产业园已经拉开序幕,总投资500亿元,至2020年建成后,将年产100万辆电动汽车。