

221家网吧协商停打价格战

烟台成立首家网吧行业协会,芝罘区网吧统一网费价格

文/片 本报见习记者 王红

8日,记者在芝罘区多家网吧看到,一份由芝罘区网吧行业协会下发的通知称,芝罘区最低上网费价格统一调整为:会员2元/时,非会员3元/时,固定充值20元送5元,50元送20元,100元送50元。

据一位资深网吧从业者介绍,自2007年宽带、电脑逐渐普及以来,网吧行业一直在走下坡路,竞争惨烈。这次统一调价,对网吧行业来说是件好事,会是一个转折点。



芝罘区多数网吧已经执行新的上网价格。

市场扫描

港城网吧不断升级,市场却日渐萎缩

8日,记者在芝罘区文化宫后街上看到,百余米的距离内就有4家网吧在营业。每家网吧的顾客都不多,最少的只有4个人在网上。

虽然分食网吧行业蛋糕的人多了,但整个蛋糕却似乎越来越小了。记者注意到,许多网吧不惜血本,以低于每小时6毛钱的价格吸引顾客。24岁的小于是蓝迪秀网吧的常客,他觉得这家

网吧的优惠活动物超所值,充50元送80元,算下来平均每小时还花不到6毛钱。

据记者了解,芝罘区是港城网吧最密集的地区,目前有260多家网吧,数量占到烟台市的三分之二。2002年,一家拥有60台电脑的网吧就算规模相当大的了,但现在拥有120台的网吧遍地可见。记者走访发现,大多数网吧的电脑数量在160台-200台之间。

从事网吧行业十几年之久的杨先生告诉记者,现在来网吧的常客主要是外来打工的年轻男女和部分中学生。再有就是住在附近的老人,他们喜欢过来在网上打打麻将。他在1999年开网吧时,上网标价是4元/时,顾客都得排队等号,钱非常好赚。现在虽然6毛钱一个小时了,但顾客却很少了,市场萎缩严重。

记者调查

资深老板勉强度日,率先提价都没胆

杨老板在业界可谓资深,他以自己的网吧为例,给记者算了一笔经营账。他的网吧房租一年16万元,电费每月6000元-10000元不等,光纤费每月3000元,机器维修更换费平均每月1000元左右。考虑到成本问题,他的员工都是从爱玩的常客里选拔的,每

月工资1000元,一共雇了5个人。杂七杂八加起来,平均下来他的网吧每天支出大约是1200多元。

杨老板的网吧生意好的时候每天进账3000多元,生意一般时也就收个千八百元,勉强与支出持平。整体来说,能够勉强度日。

尽管难受,但杨老板

一直不敢提价,因为他怕顾客流失。

据他所知,许多网吧经营者都想提价,但都怕提价后率先被淘汰出局,有几个网吧老板已经因为长期亏损另谋他路了。如何采取一致行动自保,成为所有从业者眼前的难题。

烟台首个网吧行业协会4月26日落户芝罘区

221家网吧老板参会声讨“跳楼价”

4月26日,芝罘区成立了烟台市首个网吧行业协会,以协会的力量维护网吧的整体权益。

芝罘区文化市场稽查队副队长、芝罘区网吧协会会长黄元勋告诉记者,在4月26日举行的成立大会上,全区260多家网吧中有221家的老板参会。业主们对协会的成立非常支持,希望通过协会的力量谋求一条良好的经营道路。

黄元勋说,芝罘区网吧行业协会的成立,就是要引导网吧行业走出“寒冬”,推

进网吧连锁经营。由于网吧行业协会无权制定价格,他们此前发放了一次调查问卷。网吧业主们经过成本计算后,在调查问卷上一致反映“跳楼价”对整个行业的伤害。大家一致认为,除去每小时6毛-1元的成本,新的价格对网吧和顾客来说都比较合理,因此决定统一调价。

龙之天网吧的老板认为,协会的成立对网吧未来的发展大有好处。这次经会员商讨后统一制定的标准价,能够有效避免低价恶性

竞争。

据介绍,目前已有多家企业意欲进驻芝罘区网吧市场,协会正在与威海的一家网络公司就加盟事项进行洽谈。根据烟台市的要求,6月底网吧连锁率要达到55%以上,目前已经有符合规定的网吧开始申请连锁经营。实现网吧连锁经营后,芝罘区整个网吧行业格局将大变样。网吧数量精简,网吧规模加大,服务质量大大提高,网吧行业的整体服务水平将迈上一个新台阶。

新闻背景

烟台网吧将推进连锁经营

为了优化网吧市场结构,2012年1月10日,烟台市文化广电新闻出版局召开推进网吧连锁整合工作会议。会议传达了《烟台市推进网吧连锁整合工作实施方案》,打算对全市网吧进行连锁整合,并提出一系列扶持政策。

会议对《山东省网吧连锁企业认定管理

办法实施细则》进行了讲解,明确了网吧连锁企业认定的条件、程序以及管理规范,以及推进连锁工作的指导思想、推进步骤、工作措施、经营管理、市场监管和组织领导,要求到2012年6月底,各县市区网吧市场连锁率达到55%,2014年底达到90%,2015年底实现全面连锁整合。