

一汽森雅引领小型多功能车发展

在混合动力、氢动力、电池动力等新能源尚未成为主流的今天,降低排量和油耗是车型发展的必然趋势。另一方面,由于市场对汽车便捷性、功能性、品质等需求的提升,车型的发展更多向多能和实用靠拢。在目前的国内市场,小型多功能车的发展呈现蓬勃之势,其中的代表之一是一汽吉林旗下的森雅品牌。

平台+大厂,打造森雅名门风范

2009年,肩负中国一汽“微车战略”使命的一汽森雅悄然入市。帅气的车身前脸,蓝白色鹰标logo显示出森雅名门之后的风范。在一汽品质之外,森雅搭载的丰田平台同样让人刮目相看。代表着动力、空间、操控,具有

可移植性的平台战略早已被业界认可。在平台概念下,一部车的整车性能甚至在出厂之前就已经被决定。由于源自于丰田公司专为小型车打造的丰田创新型多功能全球战略车平台,森雅在空间使用、功能多变、驾乘感受上远高于同级产品。一汽品质+丰田平台的强大组合,让森雅在竞争激烈的小型车市场牢牢占据一席之地。

三大卖点,成就森雅坚实品质

坚持精品路线的一汽森雅,一直视品质为恒久发展动力。2010年,森雅M80获得“年度小型MPV销量冠军”称号;2011年,一汽吉林在亚太地区J.D.Power客户满意度调查中,以总分778分的成绩排名

行业第二。在品质的背后,森雅的三大卖点功不可没。

卖点一,丰田平台+DVVT。在搭载了丰田为小型车打造的最先进的平台基础之上,可变气门正时(DVVT)发动机的使用让森雅如虎添翼。成熟的DVVT技术,可根据车辆需要即时对扭矩、燃油和排放进行控制,因此森雅在动力、油耗、排放方面成绩优异。

卖点二,空间、多能。在崇尚实用的客户需求下,森雅以灵活多变打造出流动的驾乘体验。车内的四轮四角设计,5/7座的折叠变换,多达23处储物空间,让森雅在驾驶和用途上取得了良好平衡,小车大“肚量”的森雅应对载人和拉货都绰绰有余。

卖点三,精准操控。在动力和空间之外,森雅的操控同样具有亮点。在同级车型中,森雅是少有采用后轮驱动的车之一,这种设计的好处是让车身后重量分配更加均匀,四轮的抓地力更加一致,无论在满载或空载情况下都增加了平稳性。

两大系列,小型多功能车市场细分

森雅M80主打超值、实用路线,被一汽吉林定位为商、乘两用的生活助手。如同奥迪的沉稳低调一样,森雅M80外观中规中矩,黑色、银色车身透露出商务气息。布局合理的中控保留了商务元素外,整车还为喜欢DIY的客户提供了改装空间。森雅S80定位时尚和精英人群,是城市



一族工作和休旅的不二选择。相比M80,S80的设计更时尚:波纹型大灯,盾形格栅、流畅的腰线,多达6种车身颜色,在灵动的车身内外,处处显示出不俗的品质。一个扎实沉稳,一个时尚超脱,针对市场细分和客

户需求的森雅两大系列车型各擅胜场,不断在品质方面锤炼自己。在小型多功能车市场良莠不齐、缺乏精品的形势下,一汽森雅超值、精英两大系列无疑为行业和客户带来更多的思考和选择。(天骐)

天籁0元开回家 还送7000元全车险

——“东风日产首届二手车淘宝大集”5月20日绚丽开幕

想买天籁的客户可要抓紧机会了。近日从东风日产获悉,为庆祝公爵进入中国40年,东风日产天籁40周年纪念版近日正式荣耀上市。从5月开始,东风日产祭出了天籁史上最强促销政策:“座驾升舱 一秒变天籁”计划。凡是在规定年限以内的东风日产车型或其他品牌同档次车型,都可享受零首付、零月供、零利率换购天籁的优惠政策。让您无需多花一分钱,就能把天籁开回家,且不必担心利息和月供。

购车即送1年价值7000元全车险

5月开始,东风日产重新天籁再度重磅出击,将优惠进行到底。不仅在价格上史无前例的钜惠,而且购车天籁

即送1年价值7000元全车险,给您的不止是优惠,更是给您在行车途中的一份安心。

“东风日产首届二手车淘宝大集”5月20日绚丽开幕

您想让自己的爱车卖个好价儿吗?您想淘到自己心仪的爱车吗?您想体验如今流行的物物交换吗?那就快来“东风日产二手车淘宝大集”吧。5月20日,“东风日产首届二手车淘宝大集”将在省体育中心绚丽开幕。届时,现场活动丰富多彩:二手车价格竞猜赢大奖、二手车免费评估礼品就送您、淘宝物物交换、特价二手车拍卖等精彩纷呈环节。让您不白来,高价送走您的旧爱,低价淘到您的心仪爱车。大友集团服务热线:

- 0531-88868888
- 东风日产大友店: 88880000
- 经十西路318号东风日产省体店: 82039888
- 省体育中心东北处东风日产龙腾店: 88882222
- 经十东路奥体中心东3公里路北东风日产工商店: 69927777
- 工业南路83-2号东风日产金大友店: 82798888
- 工业北路100-5号东风日产北园店: 68656888 北园大街366号
- 东风日产银大友店: 87580666
- 二环南路8777号东风日产大友明店: 83788888
- 章丘市世纪西路与福安路交汇处



广汽吉奥携手盈瑞汽车合作仪式在济举行

5月6日,广汽吉奥携手盈瑞汽车销售暨合作启动仪式隆重举行。山东盈瑞汽车销售有限公司以“全球关爱,用车无忧,卓越服务,永远第一”的服务理念,立志在SUV领域打造成全国最具竞争力、影响力及价值的SUV代理模式。活动现场还举行了盛大的广汽吉奥奥轩GX5首批车主交车仪式,成为本次活动的亮点。(本记)



比亚迪G6“动力·节油山东挑战赛”济南开幕

5月1日上午,主题为“T动力·挑战·油你掌控”的比亚迪G6动力·节油山东挑战赛在济南开幕。作为比亚迪主推的B级车,G6以过硬的发动机技术和安全品质的全面升级为卖点,逐步获得市场和消费者的认可。本次节油挑战赛各分站的第一名将在5月19日会师济南,获胜者将获得比亚迪提供的1吨汽油奖励。(王尚)

顺骋福特旗舰店试营业酒会举行

4月21日晚,山东顺骋福特全球标准旗舰店试营业酒会盛大开幕。为了庆祝试营业,活动现场订车的客户均享受团购政策,订车前3名客户均有价值不菲的冰酒和高雅的拉丁送出。据悉,山东顺骋福特已经是山东第一批、济南唯一的厂家授权福特全系列车型经销商,同时在设施方面,山东顺骋也是山东第一批、济南唯一的厂家支持的福特全球标准规范的旗舰店。(庆义)

济南东岳瑞麒·威麟踏青游举行

4月22日,济南东岳汽车集团瑞麒·威麟4S店春季踏青自驾游暨瑞麒X1试驾会活动隆重举行。去南部山区水帘峡的试驾途中,新老客户通过对瑞麒X1在各种路况的实地驾驶,以及舒适的驾乘体验,对瑞麒X1的性能有了充分的了解。据悉,瑞麒X1独具特色的3D智能数字系统和3X乐酷设计,是瑞麒品牌在满足用户需求方面所作出的重要突破。(本记)

座驾升舱,1秒变天籁
0首付,旧驾开进,天籁开回家



相伴福日 凯美瑞最惠风暴来袭

——广汽丰田福日历年城区店店庆活动进行中

去年5月开业的广汽丰田福日历年城区店是福日集团注资组建的第26家专业4S店,位于济南工业北路70号,是集整车销售、售后服务、配件供应、信息反馈为一体的丰田B级展厅,是广汽丰田汽车有限公司认定的签约经销商。

广汽丰田福日历年城区店主要销售凯美瑞、汉兰达、雅力士、埃尔法和逸致等车型,开业一年来,福日历年城区店秉承广汽丰田数十年的汽车理念,通过汽车创造美好生活,服务和谐社会;精益求精,全心全意为顾客提供性能卓越、安全环保的汽车产品与细致周到的服务。

为答谢广大客户自开业以来的关注与支持,广汽丰田福日历年城区店携旗下全车型强势出击2012夏日。店庆期间经典版凯美瑞16.28万元起,全新换代凯美瑞16.78万元起,开启夏日“最惠”风暴。5月19日(周六)在店内举办“相伴福日 感谢有您”店庆活动,除了优惠的政策,更有惊喜好礼享不停,用超值优惠为泉城消费者奉上夏日劲爽好礼!

同时,店内诱人的售后服务活动同步进行中:凡进店保养客户赠送机油滤芯一个,单次保养超过3500元赠送机滤芯一个,更换空调滤芯,空气滤芯免工时,空调清洗养护工时六折优惠,其他养护工时八折优惠,轮胎九折促销,同时换四条定位一位。

本次活动仅限店庆期间,广大车主千万莫错过!销售热线:88768811 服务热线:88768800 地址:工业北路70号(奥体中心与工业北路交叉口往东500米路南)

TOYOTA 广汽TOYOTA FRI 福日集团

广汽丰田工业北路店1周年店庆

1岁啦! 震撼推出

第七代凯美瑞 16.78万起

经典版凯美瑞 16.28万起