

# “黄蓝”天地宽 金融谱新篇

## 农业银行东营分行服务“黄蓝”经济区建设速描

□本报记者 周爱宝

在辽阔的黄河下游冲积平原上,在美丽的渤海之滨,有一颗璀璨的明珠,这就是东营市。5月8日至10日,记者一行先后来到东营市及垦利县、广饶县,在当地农行有关部门的陪同下,采访了这片“黄蓝”经济热土上的部分企业,感到一种蓬勃向上的力量,更感受到农业银行践行“金融为实体经济服务”的知行合一的精神。

### 黄蓝激荡 春潮涌动

5月8日上午9点半记者一行从济南出发,绕道青州,到达农业银行东营分行大楼时已是中午12点多,东营分行行长郑祖刚等立刻与记者们进行了简短的座谈。郑祖刚介绍说,“用行动支持地方、用成绩践行承诺”是农行东营分行始终坚持的准则,作为四大国有商业银行之一,农行东营分行切实加大信贷投放力度,发挥信贷杠杆作用,始终以支持地方经济发展作为己任,以服务城乡两个市场为目标,坚持“抓大不放小”的原则,全力助推黄河三角洲开发建设,支持了一大批重点工程、重点项目以及“三农”和中小企业。截至2012年4月底,全行各项贷款276.08亿元,较年初增加近14亿元。2010年与2012年,被东营市委、市政府授予“支持黄河三角洲开发建设排头兵”。郑祖刚说,“黄蓝”两大经济区的建设刚刚破题,东营农行任重道远。

据了解,东营作为发展高效生态经济改革试点城市,金融支持地方经济至关重要。农行东营分行把加大对重点行业、重点企业的贷款投放力度作为一项重点工作,在控制风险的前提下,加快业务创

新,简化操作流程,加大信贷投入,重点支持了当地支柱产业和行业,基础建设项目,有利助推了黄河三角洲高效生态经济区开发建设。

5月的东营天气凉爽,下午我们参观了绿色能源企业——东营光伏太阳能有限公司。东营是传统能源基地,但是这里却有深深的能源忧患意识,石油和煤都是不可再生能源,在不久的将来,传统能源即将枯竭,我们必须寻找新的能源。东营光伏太阳能有限公司就是一个有力的探索者,该公司2008年8月在欧交所成功上市,从2005年开始光伏产业的发展,注册资金4亿元,引进国内外先进的光伏产品生产,全心致力于光伏产品技术和产品的研究、开发、生产及销售,立足规模化、精细化、国际化发展道路。

在东营光伏太阳能有限公司采访过程中,该公司负责人告诉记者“没有融资帮助,就没有光伏太阳能有限公司在国际市场上的地位”。农业银行一直以支持绿色产业为己任。据了解目前光伏太阳能有限公司与农行东营分行合作综合授信余额2.5亿元。

### 金融护航 黄蓝交响

千里之行,始于足下。任何远大的目标都需要落到实处,需要脚踏实地。“黄蓝”战略宏大,需要企业和金融业的不懈努力。这里充满着机遇,这里也有风险,但这里不缺乏激情。

驱车在广袤的黄河三角洲上奔驰,是一种怎样的感觉啊!采访的车辆向着黄河入海口驶去,海风习习,槐香扑鼻,柳林叠翠,到处是湿地,芦苇在疯长,东方白鹤成双成对地享受爱情,好一派初夏时光!

不知不觉中,我们来到美丽富饶的黄河入海口垦利县,来到本次采访的目的地——东营海宏盐化有限公司,见到了不知疲倦、信心满满的宁超峰董事长。据介绍,该公司是东营市人民政府重点支持的东营现代渔业示范区工程项目建设单位。目前,在东营现代渔业示范区内承包2.7万亩近海滩涂养殖海参,已完成248个标准海参与养殖池塘及其他配套设施的建设,计划总投资5亿元。

是什么样的机缘,让宁超峰和农行结下了不解之缘?宁超峰最初的产业是盐业,但早对近海滩涂有了自己的长远规划,大面积的近海滩涂在他看来就是一个聚宝盆。于是,他最终决定承包万亩的近海滩涂,发展海参养殖。

面对流动资金的匮乏,东营海宏盐化有限公司向农行垦利县支行申请贷款3000万元。垦利县支行通过深入考察发现,该公司虽然符合贷款条件,但不能提供有效的担保。自愿为该公司担保的企业不具备银行规定的担保资格,企业承包的近海滩涂仅有承包经营权,没有土地使用证,按农行垦利县支行现行规定不能办理抵押贷款。

农行垦利县支行主动为企业想办法出主意,通过研究有关法律法规,认定近海滩涂承包权实质上是荒地、荒滩等承包经营权,属于不动产用益物权,符合《担保法》和农行垦利县支行关于担保的有关规定,支付的承包费和地上



农业银行大力扶持农业产业化龙头企业

设施具有抵押价值。得到了当地政府和上级行的大力支持。省行以最快的速度批复了垦利县支行办理滩涂抵押贷款的请示,并指导支行开办滩涂抵押贷款业务。

农行山东省分行的批复开创了一个新抵押品种。由于当地海洋渔业管理部门以前未办理过滩涂抵押登记业务,对登记部门来说也是一个挑战。针对这个情况,农行向渔业管理部门提供有关抵押资料,帮助海洋渔业管理部门了解抵押程序。最终海洋渔业管理部门将贷款企业的《水域滩涂养殖证》办理了抵押手续,并发布抵押公告。经过艰苦努力,垦利县支行于2011年3月份办理完全部抵押担保手续,成功向东营海宏盐化有限公司发放近海滩涂抵押贷款3000万元,解决了企业的燃眉之急,宁超峰也

获得了宝贵的启动资金。

有了金融业的保驾护航,宁超峰的海参养殖基地已经成为全国最大的海参养殖基地之一。其实,东营及其基层行的探索精神得益于农业银行山东省分行对“黄蓝”战略的高度重视。农行山东分行行长陈军说:“为实现黄蓝经济区的可持续发展,我们优先支持加快发展高效生态农业、环境友好型工业和现代服务业,同时继续支持传统、高附加值、民生产业,严格淘汰落后、双高、纯劳动密集型产业。”农行山东省分行很早就和省海洋与渔业厅签署了业务合作协议,双方在授信融资、资金结算、委托代理等领域开展全方位合作。将符合国家政策、发展前景良好的重点渔业项目、重点渔业客户纳入“绿色通道”,优先提供融资、结算、理财等全方位、本外币一体化的金融服务。

行广饶支行对华誉集团辐射的4个地市、6个县区、39个乡镇,668家养殖场、4000家养殖户的“公司+基地+农户+销售商”的养鸡产业链试点建立支付结算体系,以银行卡加电子银行产品为组合,全方位满足专业市场交易结算需求,沿着龙头企业上下游产业链和资金链,为农业、农村、农民提供结算服务。

目前,华誉集团通过农行网上银行与玉米及蛋白供应商每年的结算额达到12000万元,与养殖户通过电子渠道每年结算额达到42000万元,在该集团的带领下,6200多户农民走上了养鸡致富的路子,农民年人均增收1200多元。通过在华誉集团开展现代支付体系建设试点工作,有力的促进了农村现代金融支付体系建设,有效的服务了“三农”。

广阔天地,大有作为。类似华誉集团的合作模式,农行广饶支行探索出了有效的业务发展途径,实施“全面发卡、重点授信、择优贷款”战略,通过项目带动等多种方式,以36家龙头企业上下游客户、30家农业合作社社员、2家代理项目乡镇的农户为目标群体,做大发卡规模,实现“广覆盖”,产生规模效应,扩大社会影响。记者首次踏入这片土地。在对山东华誉集团的采访中,记者见识了什么叫支持一个点带动一个面。农

和合作社担保的形式,保证了广大社员的资金需求。

因地制宜,灵活多样的贷款形式,满足企业的需求。山东驰中集团有限公司是集蔬菜种植、加工与销售,肉食综合加工,货物及技术的进出口贸易于一体的农业产业化龙头企业。公司已发展成为国家级龙头企业,销售网络辐射全国各地,产品出口韩国、美国、德国等世界各国。农行广饶支行因地制宜,针对该公司发展状况,采取灵活、多样性、延伸性的信贷支持模式,助推企业各项生产顺利开展。

据了解,广饶县的金融与企业的鱼水关系,得益于当地政府的大力支持。近5年来,广饶县政府每年都组织召开全县规模的银企洽谈会,累计签约金额超过400亿元。

本次采访即将结束时,农行东营分行行长郑祖刚介绍,2008年中国农业银行山东省分行与东营市政府签署了战略合作协议,2009年至2011年三年内,累计向东营区域内基础设施重点项目、骨干企业提供总额不低于150亿元的意向性信用支持,重点支持了东营市重大基础设施、民生工程 and 惠农工程建设,以及高新技术产业和中小企业发展。郑祖刚说,农行的工作重点是黄色、蓝色加绿色,符合这三方面的企业,农行支持不遗余力。

### 广阔富饶 大有作为

5月10日上午,在广饶县,记者一行采访了两家企业和一家农业合作社。作为省金融办确定的8个金融创新试点县之一,广饶县历史悠久,是孙武故里,位于黄河三角洲南部,濒临渤海莱州湾,是黄河三角洲高效生态

经济区内5个全国百强县之一。记者早就想了解这里金融业服务经济的状况,了解这里的企业生态,而这次正是记者首次踏入这片土地。

在对山东华誉集团的采访中,记者见识了什么叫支持一个点带动一个面。农



□周爱宝

黄河三角洲是一个神奇而美丽的地方,这里有黄土的厚重,也有蔚蓝的海洋激荡。这里有《孙子兵法》,这里也有儒家文化。这次两宿三天的采访让爱宝感受到一种向上的力量,这就是企业家的力量,金融业的力量。

记得中国农业银行山东省分行行长陈军说过,服务黄蓝经济区,对农行来说是一个全新机遇,也是一个全新的命题。山东有着得天独厚的地理区位、资源优势、科技力量、产业层次、基础设施、对外开放等条件,农行将提升金融服务质量,优化金

## 天高任鸟飞 海阔凭鱼跃

融服务流程,创新金融产品,不断加大黄蓝经济新领域的金融支持能力。而对记者来说,这一次采访对黄河三角洲这个重大课题有了全新的认识。走在东营,走在黄河三角洲,与走在青岛、烟台有截然不同的感觉,这里的基础不如后者,但是这里的腹地辽阔:东营市土地资源优势突出,拥有未利用地近800万亩,浅海面积1500万亩,黄河冲积每年还可为此区新造土地1.5万多亩,具有吸引要素集聚、发展同效生态经济的独特优势。

但是让爱宝震惊的不是这些,而是这里的企业家精神不比青岛、烟台的企业家差,甚至不必任何一个地方差。知道企业家很忙,所以我们的采访都是急促,但就是这短暂的采访,我们已经感

受到每个企业不同的特质:东营光伏企业的国际视野,他们聘用印度人做CEO,他们从事的是中国为数不多与国际同步的太阳能领域;还有那个要做全国最大海参养殖基地的海宏集团董事长宁超峰,深谋远虑,利益共享;还有24年就做一只鸡生意的华誉集团,他们做到了极致,出口日韩等国家,成为肯德基供应商,年产值将达10亿元;还有郭氏兄弟创办的山东驰中集团,取得了一系列国际认证的食品安全许可,其蔬菜等产品出口韩国、美国、德国等世界各国,在食品安全日益关注的当下,绝对是稀缺资源;最让人不可思议的是,丰泰食品厂的老板张士民,既是村支书,又是胡萝卜合作社董事长,村里致富带头人,一根萝卜上让全村

都富了……在这片黄色的土地上,齐的商文化与鲁的儒文化共同作用,让他们所具有的独特个人素质、价值取向,有了一种超越和升华。

最后再说一点,就是惊叹农业银行与企业“三农”的鱼水关系。企业家喊农行为“娘家人”,感谢他们在创业时的帮助。记者感叹农行栽果树的精神,付出了汗水却赢得了信任。最不理解的是,这么多好的企业,是很好的上市资源,为什么投资银行不关注?但让人欣喜的是,黄河三角洲已经成为企业家、创业者和金融家的乐园,天地广阔,大有作为!



Tel: 13505416757 Email: abab669@sina.com  
http://blog.sina.com.cn/u/1409496210