

谋求盈利模式转型

上市银行掘金中间业务

16家A股上市银行公布的一季报显示,手续费及佣金净收入同比增幅为17.27%。而深发展、民生、兴业、中信等银行的手续费及佣金收入增幅较高,超过40%。分析人士认为,这与银行的业务结构有关,在银行转型过程中,股份制银行更为偏重发展中间业务。而随着银监会清理规范银行收费工作的进行,全年上市银行平均手续费及佣金收入同比增幅较去年将有所下滑。

手续费及佣金收入 增一成七

数据显示,一季度,16家A股上市银行共实现净利润2725.82亿元,同比增长19.73%。手续费及佣金净收入与净利润保持同步增长,同比增幅为17.27%,达1243.54亿元。

然而,值得注意的是,有9家上市银行手续费及佣金净收入增幅超过净利润增幅,其中深发展手续费及佣金净收入增幅甚至高达200%。2011年第一季度,手续费及佣金净收入占营业收入的比重最低者——深发展,在与平安银行的整合过程中,高歌猛进,从当初的8.28%一路升至14.89%,成为占比变动幅度最大的上市银行。即便刨除掉平安银行的新增贡献,仅深发展单体,这一比重也达到了13.55%。

同时,上市银行手续费及佣金收入增速分化明显,五大行同比增速仅为12%,而另外11家中小银行则达46%。

中间业务提升 起助推作用

深发展对于手续费及佣金净收入大幅增加的解是“结算、理财、代理、银行卡等手续费收入增加”。数据显示,2012年第一季度深发展(含平安银行)理财业务手续费收入、代理及委托手续费收入、银行卡业务手续费收入和账户管理费收入分别增幅均超过200%。

分析人士认为,一直以来,银行单靠息差赚钱利润的盈利模式备受诟病,因此银行尤其是股份制银行开始谋求转型,大力发展中间业务。而中间业务占比的逐步提高,推动手续费及佣金收入上升。

手续费收入 全年或下降

银行业高级分析师沐华表示,一季度,大型银行手续费及佣金收入增速比较平稳,而中小银行增速较快。其中既有基数不同的原因,也有大型银行在银监会清理整顿银行收费情况下在调整收费方面动作比较大的原因。同时,中小银行在中间业务的发展和中间业务方面动力较大。

分析师认为,发展中间业务有利于银行调整业务结构,是银行转型的一个重要举措,但是关键在于发展中间业务时要规范银行收费,从而有效平衡银行和中小企业的利益,不能让银行的手续费快速增长影响到中小企业的生存。在合理收费的情况下,中间业务占比的提升必然将推动手续费及佣金收入增长,应当理性对待。

而对于全年手续费及佣金收入增幅,分析师们似乎有较为一致的看法,认为在信贷略微放松和银监会清理银行收费的情况下,今年全年上市银行手续费及佣金收入同比增幅较去年将有所下降,大致为20%-30%,也有分析师明确表示可能在25%左右。(赵瑞希)

专家建议

投资应顺势调整思路

中国人民银行12日宣布,从5月18日起,下调存款准备金率0.5个百分点。理财专家建议,根据当前经济形势,投资者最好选择一些偏长期理财产品,大类资产配置上可增加不同的投资品种。

专家表示,存款准备金率下调,使货币流通趋向宽松,也导致银行同业拆借、票据等业务的利率降低,所以银行会相应地调低短期理财产品的预期收益,稳健型投资者从现在起可将短期理财产品转为长期,以保证年化收益率不会降低。手上有闲置资金且较长时间不用的投资者,不妨优先考虑购买半年至一年或更长期的理财产品。

今年债市、股市等都表现较好,存有不少潜在投资机会。理财专家提醒投资者,在配置固定收益类产品的同

时,不妨适度增加点权益类资产等投资,创新型基金等也是不错的选择。

专家认为,银行理财产品信托固定收益的配置价值还是有意义的,大多数投资者是需要配置一块稳定的、保值的资产部分。在适度加大股市投入之余,也要审慎关注信托产品的信用风险。而对高净值人群来说,今年也可以多关注一些新的产品类别的出现,如宏观对冲、债券的结构化产品等。

此外,创新类理财产品、合格境内机构投资者(QDII)基金等值得投资者关注。创新类理财产品属于低风险、预期收益稳定的投资品种,可以作为银行理财产品的替代品,而创新的QDII产品能起到分散风险。(方丽)

创新产品 主动服务

山东中行特色金融产品助力小微企业

近日,在中国银监会组织召开“全国小微企业金融服务评优表彰大会”上,山东省中行研发的“农贷通宝”荣获“2011年度全国银行业金融机构小微企业金融服务特色产品”称号,这一成果是山东中行服务区域经济、支持小微企业做出突出贡献的真实写照。

近年来,山东中行不断加大小微企业的支持力度,结合自身优势,积极探索小微企业金融服务新路径。“农贷通宝”是该行针对涉农大宗商品经销、加工企业研发设计的货押融资产品系列的统称,包含苹果通

宝、棉贷通宝、花生通宝、粮贷通宝等8款产品。该产品以中小企业掌握的棉花、苹果、花生、小麦、大枣为抵押担保方式,核定货物价值并按一定比例发放贷款,一举解决了涉农中小企业担保弱、无土地房产的贷款问题,帮助企业盘活企业库存、优化资金结构,加速运营周转,使企业通过贷款实现销售大幅提升,利润不断增长的经营目标。“农贷通宝”的投产对增加农民收入,加速农业提升,推进农村建设起到积极作用,彰显了山东中行大力扶持小微企业,勇于承担社会责任的企业公民形象。

截至3月末,山东中行通过农贷通宝在青岛、烟台、日照、东营、滨州、德州、聊城、菏泽、淄博等十多个城市对100余家中小企业提供了数十亿元的授信支持。在烟台栖霞,“苹果通宝”向当地30多家苹果加工企业提供了近4亿元的贷款资金,辐射400余家苹果加工上下游企业,盘活了当地苹果种植面积66万亩与160万吨物流储藏能力,当地果农80%以上收入依靠苹果产业,“苹果通宝”对增加当地农民收入起到了直接、有效的推动作用。

目前,山东中行正在打

造又一特色产品——“易贷通宝”。该产品是针对供应链中小企业所研发的创新产品,通过围绕应收账款、预付款,解决供货商、经销商资金占用大、运营周期长、财务结构不合理等问题,依托大企业为中小企业客户提供信贷资金,帮助客户提升运营效率、增加销售收入、加强盈利能力。此外,针对不同地区、不同行业、不同类型和不同规模的小企业山东中行制定差异化发展策略,加大信贷投放力度,全力支持小微企业发展,助力地方经济建设。(财金记者 程立龙)



开通时间: 每周一至周五 14:00-17:00 (热线不提供个股、基金及其他理财产品的操作建议)

▶▶5月11日开基净值详见A板块版面中缝

农信信息

东平合行“贷”动畜牧产业

今年以来,东平农村合作银行结合当地产业结构调整规划,把支持畜牧产业发展作为繁荣农村经济、增加农民收入的重头戏,不断优化贷款投向,通过支持农民走散养和规模养殖相结合的路子,重点加大对养殖示范

户、畜牧养殖小区和龙头企业的扶持力度,有效促进了当地畜牧产业的规模化和产业化经营。年初以来,该行已发放畜牧业贷款1000余万元,建起畜牧养殖小区5个,扶持3家龙头企业壮大,帮助20余户养殖户走上致富路。(李润凤)

新泰农信强化审计监督

新泰农信联社强化内审工作职能,细化内审方案,有效促进了各项业务的稳健发展。一是详细制定了学习计划,明确集中学习时间,重点学习相关法律法规及业务操作规程。二是对照各项审计

检查反馈情况,找出审计工作中存在的不足,有针对性加强专业知识的学习。三是强化内部审计人员的探讨与交流,不断提高内部审计人员专业技能,为高质量开展内部审计工作夯实了基础。(王凯)

泰山农信3亿支持小微企业

今年以来,泰安市泰山区农信联社始终支持小微企业,助力地方经济发展为己任,多方组织资金,不断加大小微企业支持力度,截至4

月末,新增小微企业贷款3亿元,为当地小微企业发展注入资金,增添发展活力,为促进地方经济又好又快发展做出了积极贡献。(刘睿)

宁阳联社授信走进校园

近日,宁阳联社伏山信用社为更好的方便客户,为寻求贷款增长点,扩大贷款有效投放,针对中学教师这一群体。在前期了解信贷需求的基础上通过审查审核共办理授信63户,金额541万,高

效快捷的满足了广大老师购房、购车等方面的消费需求。在办理授信过程中,该社信贷人员对网银、财富在手卡等新业务品种也一并进行了宣传,并收到良好成效。(郭强)

肥城农信反假币宣传上街头

日前,肥城农信联社反假币宣传小组来到汶阳镇街头,集市开展集中宣传活动。小组通过散发宣传折页、儿童卡片、书签和张贴海报、条幅等形式,宣传爱护人民币、假币辨别方法、假币处置办法等内容。与此同时,宣传员

还结合人民币实物,直观地为广大农民朋友讲解真假货币主要特点,假币的主要识别方法。通过此次反假币宣传,进一步增强了广大人民群众爱护人民币、反假人民币的意识。(杨化龙 柳鲁宁)

招行明日再推养老产品——金颐养老2号

兼顾安全性流动性收益性

“顶三五载虚浮名,挣七八吊养老钱。”面对不断上涨的物价,像高晓松这样提前规划养老的人士已经越来越多。据《中国老龄事业发展“十二五”规划》报告预测,到2015年全国60岁以上老年人将达到2.21亿,平均每6个人中就有1个是老人,未富先老引发的社会养老压力将愈发凸显。

面对琳琅满目的理财产品,哪种才是真正适合养老需求的呢?理财分析师表示,养老投资应充分考虑到资金安全性、流动性和收益性的要求,最好是“三性”合一的养老投资产品方能契合养老计划的长期性特点。

今年4月招商银行首次推出“养老”理财产品——“金颐养老1号”之后,受到了广大中老年客户的青睐。为继续满足该类客户的养老理财需求,招商银行将于明日推出金颐养老2号。

据招行专业人士介绍,“金颐养老2号”理财产品是

一款针对个人客户的长期限分段计息产品,为投资者提供安全、长期并具有一定流动性的新渠道的同时,进一步丰富了我国个人养老理财产品体系,为提升客户养老生活品质提供了新的投资选择。

金颐养老产品设计采用国际成熟的养老投资理念,实现了安全性、流动性和收益性的有机结合。在安全性方面,产品主要投资于AA级(含)以上信用评级高、流动性好的银行间市场流通债券、银行存款等其他金融资产;在流动性方面,产品以91天为一个投资周期,到期资金可选择赎回或自动进入下一投资周期;在收益性方面,产品按投资周期进行收益分配,保证客户定期享受产品收益,第一期年化收益预计为5.15%(以招行官网公告为准)。

产品要素、收益测算示例及风险提示,可咨询招商银行客服热线95555或各网点理财经理。

招行购买渠道	理财热线
分行营业部	0531-86126363
济大路支行	0531-82761226
解放路支行	0531-81395678
经七路支行	0531-86057619
和平路支行	0531-86553230
开元支行	0531-85598690
东门支行	0531-86590550
经十路支行	0531-82068368
槐荫支行	0531-87961500
洪楼支行	0531-88119682
经三路支行	0531-83188900
阳光新路支行	0531-89600011
泉城路支行	0531-81778188
朝山街支行	0531-81776926
舜耕支行	0531-82091076
天桥支行	0531-81319188
华龙路支行	0531-66896090
分行财富管理中心	0531-81776888
烟台分行营业部	0535-6636121
潍坊分行营业部	0536-8582288
临沂分行营业部	0539-8968998
东营分行营业部	0546-7155666