

新商帮 异地商会济南兴业地图

编者按

近年来,一个个商会的蓬勃兴起,正悄然改变着济南这座省会城市的经济版图。如果按地域划分,目前省城的外地商会已达20家,其会员及家属近50余万人,投资兴办各类企业和经济实体万余家,提供近60万个工作岗位。

“吉利”设基地 “莲花”朵朵开

从走街串巷到造车建房, 20万在济浙商如今年缴利税10亿元

本报见习记者 张颀

“只有鸟儿飞不过,没有浙商走不到。”地少人多的生存环境使浙江人天生便有“商行天下”的历史基因,可以说哪里有市场,哪里就有浙江人,济南作为山东省会,亦不例外。



▲山东省浙江商会副会长兼秘书长叶蔚菽。张颀 摄

▲济南浙商大厦规划图。张颀 摄



有近30万浙商在济南打拼

“现在的货仓面积,比早期市场的店面都大”

济南鞋城规模17年扩了五六倍

本报见习记者 张颀

每周五上午是济南鞋城进出货物的高峰时段,5月11日,记者在济泺路东侧这个省内最大规模的鞋业批发市场看到,货场上停满了大小



▲济南鞋业市场管委会主任季瑞彩。张颀 摄

“现在光是货仓的面积,恐怕都要大过早期市场的店铺面积了。”作为济南鞋业市场最早的创建者之一,济南鞋业市场管委会主任季瑞彩见证了

严重的一次还劫走了一家客商,差一点引发群殴。面对一点就着的场面,季瑞彩将情况告知了当地政府,公安部马上进行现场办公,平息了这场风波。

50万浙商在山东打拼,光济南就有近20万

“50万浙商在山东打拼,其中光济南就有近20万。”山东省浙江商会副会长兼秘书长叶蔚菽说,改革开放以来,浙江人踏着前辈的足迹再次走上了遍及全国的经商之路。

语,吃千辛万苦,想千方百计。”早在改革开放初期,济南街头便可见到操着南方口音的浙江人,除了一些村镇企业的推销员之外,浙商在外主要是“做别人不愿做的事”,如修鞋、弹棉花以及走街串巷等。

很快在多个行业里站稳了脚跟。上世纪90年代,浙商开始“做别人不敢做的事”,靠着挣来的第一桶金,浙商在济南市的商贸流通领域占了很大的份额。

“做别人没有实力做的事”,政府开始重视招商引资,许多浙商得以在这一阶段,成为足以称霸一方的商业大鳄。

小汽车的梦想,按照生产计划,2012年将有3.5万到5万辆L3从这里出厂。同样是2009年,浙江吉利汽车旗下的中级轿车——帝豪EC8系也在济南上市。

到2011年该基地生产轿车1.76万辆,实现销售收入15.2亿元。除了汽车制造业之外,现代联合集团、外海集团也成了济南房地产市场的重要企业。

异地商会带来不同理念,济南可直接借鉴运用

“省会城市的发展要结合自己的优势。”叶蔚菽说,对于济南市区而言,并不适合建设大型工业项目,人才、资本、科技三个平台的建设才能充分发挥出省会城市的优势。

叶蔚菽说,济南的东部和西部都有多所大学集中地,可以说每年都有大量的人才供给。但真正的高端人才却没有留在济南,而是去了北京、上海等一线城市或者国外。

和创业基地,用什么留住人才?除浙江商会秘书长之外,叶蔚菽还有一个身份——浙江大学山东技术转移中心主任。

“浙江吉利汽车旗下的中级轿车——帝豪EC8系也在济南上市,吉利投资42亿建设了总建筑面积约18万平方米的济南基地,这一项目在吉利所有的生产基地中,都是规模最大、硬件设施水平最高的。”

人才建设的一个重要方面,叶蔚菽还引进了浙江大学民营经济文化教育,把根植于浙江大地指导民营经济发展的先进理论带到了山东。

“济南在经济观念上的转变,很大程度上都是外商推动的。”叶蔚菽认为异地商会的一个重要作用就是将不同的理念融入济南,南方省份经过探索得出的一些成功理念,济南可以直接借鉴运用。

建设总部经济,并不是盖几栋大楼就完事了

“济南作为省会城市,全省的总部经济应该汇集到这里。”叶蔚菽说,济南在总部经济的规划上应该有自己的作为。

显得很有必要。建设总部经济首先要吸引企业的资源,济南在政治、交通、金融、人才教育等方面在山东都是首屈一指的。

成总部集聚效应是很有前景的。浙江商会也是看中了这一点,由会长单位投资建设的浙商大厦预计不久便能启用。

交流的平台,也是山东招商引资和展示的平台。“总部经济也需要政策支持。”叶蔚菽说,总部经济不是盖几栋大楼就万事大吉了。

发展的一个瓶颈问题,因为各家银行都有自己的政策,所以贷款难、融资难不能只靠银行的力量来缓解。济南作为山东的金融中心,虽然政府无法插手银行的

正常业务,但可以考虑把中间的金融服务适当放开,做小额贷款、村镇银行都可以推广,典当、基金、信托、风投这些金融模式都可以去尝试,用金融带动产业发展。

这两年济南外来投资企业日益增多,作为服务招商引资、扩大对外开放、宣传推介济南的平台,各家驻异地商会都发挥着不容忽视的作用。

应解决对企业多头管理的问题

答题人:山东省浙江商会副会长兼秘书长叶蔚菽

- 问题1:当初是什么吸引您来济南创业? 问题2:在这里创业若干年后,对这座城市的发展,您有何新感受? 问题3:当初企业投资发展,遇到比较多的问题是什么? 问题4:比照您家乡的经济发展,济南有哪些可借鉴的经验? 问题5:对于还处在创业起步阶段的同乡,商会起到了怎样的作用? 问题6:作为异地商会,对济南政府招商引资有什么建议? 问题7:对于来济南投资的企业,特别是中小企业,我们的政府还需做哪些工作?



▲济南鞋城是省内最大的鞋业批发市场。本报记者 左庆 摄

齐鲁晚报生活日报广告中心服务电话... 百连号、同号钞特价发行公告... 济南市邮政便民服务中心...