



金羊汽车集团欢迎您

金羊雪铁龙感恩20年,店庆6周年纪念特卖“惠”

百城百店不打烊感恩回馈

古语云:二十及冠。指男子年满二十岁就要举行冠礼,戴上成年人戴的帽子意味已经成年,要有所担当和作为了。伴随中国改革开放浪潮正式成立的东风雪铁龙,如今也走过了20年的发展历程。东风雪铁龙的20年,是见证中国经济从起步到腾飞的20年,也是推动中国汽车工业飞速发展的20年,更是给中国消费者带来前所未有的汽车生活的20年。

20年来,东风雪铁龙始终把“为用户提供切实可行、超越期待的汽车生活”作为自己的目标,通过传承以人为本的创新科技,在产品、技术、营销、服务以及生活方式上不断创新,在不同时代都留下了难以磨灭的历史印记。这一切,都与东风雪铁龙对人性化创新的坚

持密不可分。而人性化创新的背后,则是东风雪铁龙对人的尊重,对人的理解,对人的关怀。

5月18日,是东风雪铁龙品牌20周年纪念日,届时全国网点统一开展百城百店不打烊感恩纪念特卖“惠”活动。

5月18日-20日购车客户可享受以下活动:

1、所有订车客户均可参与抽奖活动,无空奖。

一等奖:打气吸尘一体机

二等奖:小熊抱枕被

三等奖:百宝储物箱

纪念奖:湿巾一盒或丝绸竹炭包一个

2、感恩20年特“惠”,世嘉底

价团购,仅限10台。

3、0元购车大行动,感恩20年,任意品牌高价回购置换新C5,最高增值9000元。

4、驾校学员购车,报销学费。

5、五零信贷—0首付、0月供、0担保、0家访、0利率

6、集团客户全系车辆可享受1年免息和3年低息政策,真正的免担保、免家访、0利率、0手续费。

东风雪铁龙是以人性化创新为品牌内核的、值得信赖、富有远见的汽车品牌。深耕中国市场20年,东风雪铁龙始终坚持以人为本,从人性化的科技、人性化的设计、人性化的服务出发,不断引领汽车生活潮流,为用户创新品位汽车生活。

瑞纳领跑精品小型车市场

A0级车市场的领军精品车型——瑞纳,4月再次创下了18786辆的销量新高。作为北京现代精心打造的一款明星车型,瑞纳自上市以来就屡创佳绩,上市仅三个月用业界用时最短就突破了月销1万辆大关,2011年更是以1.5万辆的月销量领跑小型车市场,今年以来瑞纳更是气势如虹,以27%的销量增长月销19000辆的业绩进入新一轮上升期!

提起自己的爱车,瑞纳车主王先生赞不绝口,并称:“外观绝对100分,虽然是小车,但是外观上大,一点不觉得小,流线造型非常时尚,腰线超级性感,有杀气,同级别小车都没有瑞纳这种让人惊艳的感觉!这次北京车展上,我看北京现代的展台也展出了瑞纳,试坐,拍照的人也不少呢!”

空间宽敞充裕——车主感受“全家出行不拥挤”瑞纳的内部空间在同级车当中优势明显。长达2570mm,接近A级车的轴距,给瑞纳带来了足以媲美A级车的宽敞空间,即使是身材高大的人,坐在车里也完全不会感到局促或憋屈,尤其是后排空间更加优秀。

随着油价的不断上涨,车子的燃油经济性越来越被车主们看重,而这恰恰是瑞纳的优势所在。以1.4L动力为例,瑞纳1.4L手动和自动挡车型综合工况下的百公里油耗仅为6.1L和6.5L,1.4L的BLUE版自动挡车型更是应用了电动助力转向、可变空调系统和电源管理系统等节油技术下,达到了百公里6.2L的水平。

标致508“里程换现金”火热进行

在如今的中级车市场,各种品牌相对饱和的状况下,二手车置换业务成为各品牌间竞争中开辟的第二战场。商家所推出的多重促销手段,让车主受益的同时也拓宽了市场,可谓是互惠互利。

最近东风标致正火热举办的越级尊享508“越开越增值 里程换现金”活动,即是二手置换战场中的浓重一笔。据悉,活动期间以任意品牌旧车置换东风标致508,除提供专业的评估收购价服务之外,还可享受额外的现金补贴。与以往普通的置换政策不同,此次508置换活动的亮点在于“客户旧车行驶里程越高,享受的置换补贴金额则越高”,违反的原则在业界以及车主们心中产生强烈反响。

此外,在享受“里程换现金”优惠活动的同时,消费者还可参与东风标致508推出的另一购车优惠政策——“5050”信贷方案,即1年内0利率,0月供,0担保,0家访,0首付(旧车抵首付)。这一信贷方案的最大好处在于不用占用客户任何资金成本。如果在一年之后不便还款,可申请延期还款,最长可延期2年。

据业内人士披露,一般商家的置换原则是里程越高,补贴越低,原因是车辆行驶里程越高其相对的保值率就越低。而此次东风标致508的“里



程换现金”活动,完全反其道而行之,为那些行驶里程过高的车主解决了更新换代的燃眉之急,同时也在业内树立了二手置换的新规则。

东风标致508作为品牌旗舰中高级轿车,人性化科技配置极其丰富:抬头显示、倒车影像、4温区自动空调、驾驶席按摩座椅、全车加热座椅、后座靠背角度电动调节、后侧窗手动遮阳帘、后风挡电动遮阳帘几乎涵盖甚至超越所有同级车高端配置。另外,导航、音响、系统设置、电话多合一的INFO-DRIVE系统更是只

有在奥迪A8、宝马7系等高档车上才得以配备,更突出了508的高端品位形象。

此次从二手置换到免息购车等贴心的优惠政策,东风标致展现出了不凡的魄力与智慧,在贴心惠民方面全面发力,在坚持往日金牌制造商形象的同时,意在全新打造金牌服务商的新形象。而此次越级尊享508“里程换现金”优惠活动就是东风标致的征战先锋,既为广大消费者提供了一次旧车升级机会,也是对东风标致金牌服务商的形象填上了浓重的一笔。

忠于自己就拥有广阔天地

——雪佛兰迈锐宝山东车主访谈录

高先生是山东聊城市贸易公司总经理,陪朋友去金羊雪铁龙看车的他,却在朋友之前订购了迈锐宝。“迈锐宝是我第三辆座驾了,以前我开车比较猛,同事都不敢坐我的车。现在我开同样的车速,在过弯和换挡之间都十分平稳,同事称赞我车技提高了,其实是咱们的迈锐宝给力。”高先生对爱车的赞美毫不吝啬。

“因个人驾驶习惯,我最看重的是迈锐宝的安全和油耗。这款车在E-NCAP碰撞测试中获得五星,安全性能不错。至于油耗,据介绍,迈锐宝采用的固特异低滚动阻力轮胎,还有助力转向系统也比传统的液助力转向更节油。这一个多月以来,平均百公里都在9L以内,比起朋友开

的同级车好很多了。”

正如高先生所说,在安全方面,迈锐宝诸多主动安全设计可实现尽一切可能避免或减小碰撞,其出色的悬挂设计和轮胎配备、前后16寸碟刹双回路刹车系统、全方位的主动安全电子装置配备,确保在紧急情况下保证车辆足够的抓地力,避免车辆失控。同时超高强度钢车身设计,内在的安全气囊系统防护体系,都将确保车辆在主动和被动方面的安全性能。

因为忠于自己,忠于梦想,跟着心前行的使命感,让我们的迈锐宝车主都走在自己越来越广阔的天地。迈锐宝回归驾驶本源的设计以及鲜明的个性,相信会受到更多消费者的喜爱。



品牌20年 创享车生活

20周年全系纪念版荣耀登场

5月18日-5月20日,感恩20年,店庆6周年纪念特卖“惠”



东风雪铁龙

聊城金道(原金羊)东风雪铁龙4S店

地址:聊城市湖南路与光岳路交界处南100米路东(金羊汽车城内) 销售热线:0635-8535222 8769116

C5

世嘉三厢

世嘉两厢

新爱丽舍三厢

C2

真诚做人做事 赢得顾客信赖