

她和妈妈长得最像

“我和妈妈长得像”活动评选结果揭晓

“无意之举竟然中奖。”刘先生拿着新手机开心地说。17日,本报举办的“我和妈妈长得像”照片征集活动中,家住省庄镇的刘女士和母亲获得最像奖。

17日,刘先生来到本报编辑部领奖。刘先生称,9号在今日泰山拍客家族群里,看到母亲节评选“我和妈妈长得像”活动。“女儿举行完婚礼不久,看到这个活动时,全家人还都沉浸在女儿结婚的幸福中,后来一想,何不趁着这个机会,传一张女儿和妻子的照片,当是送给她们的礼物。”

刘先生笑着说,按说女孩像父亲多点,但她女儿更像母亲。刘先生接过奖品由

鲁科手机提供的老年手机说,准备送给妻子。“我们养育女儿很不易,妻子付出得最多。”

临走,刘先生特意在本报编辑部有齐鲁晚报的标志牌前拍照留念。“我一直是齐鲁晚报的忠实读者,也是拍客群的粉丝,能得奖很开心。”

(孙静波)



泰山原浆啤酒

开通“400”家庭配送热线

一个电话 直送餐桌

近期,泰山啤酒突破工艺创新,攻克国内原浆啤酒技术难关,在保持7天保鲜的大原浆啤酒的基础上,又新推出30天保鲜的620ml小原浆啤酒,新品定位中档产品,售价等同于市场上常见的600ml普通啤酒,无论从新鲜、营养还是口感上都远远优越于普通啤酒。如今,泰山原浆啤酒开创先河,推行啤酒市场服务理念,让利消费者,泰安市民只要拨打家庭配送热线“400-0407-999”,新鲜营养的泰山原浆啤酒就送到您家中。

做为山东自主品牌的泰山啤酒,实行蓝海战略,通过价值创新来获取竞争优势。以

产品、服务的差异化作为切入点,推广泰山原浆啤酒和黑麦啤酒等特色产品,规避与其它品牌拼投入、抢终端的红海竞争,逐步建立竞争优势。泰山原浆啤酒正是以其新鲜、营养的特色形成了独特的差异点。同时,通过不断技术改进和体系优化,降低运营成本,新推出的620ml小原浆啤酒,保鲜期30天,以大众价格投放市场,真正给消费者提供物超所值的消费保障。

业内人士指出,现在市面上出售的原浆啤酒有瓶装的,也有桶装的。不同的产品包装形式和品牌,在产品质量上也大有文章。市面

上普通的罐装及桶装原浆啤酒,是人工清洗容器并人工灌装;尤其是在一些酒店和饭馆,当大容量的不锈钢桶装原浆酒体不足时,就会直接人工灌装新的酒液,而不去检查桶内是否还有剩余的容量。

通常情况下,新酒与旧酒搀在一起销售。由于不杀菌,容器清洗不干净,过期的酒液与新酒液搀在一起,消费者饮后容易腹泻,损伤肠胃菌群。而瓶装原浆啤酒是全自动洗瓶、无菌化生产和灌装。无论从新鲜、营养还是口感上都远远优越于桶装原浆啤酒。

到水晶之恋化妆品总汇 买正品享网购价

喜欢网购的消费者一定有这样的担忧,既怕买到假货,又担心商品和网上的介绍有差别。在泰安,水晶之恋化妆品总汇第三家旗舰店的落成,让消费者既可在实体店看到真实的商品,也能享受网上的优惠价格。

“同一品牌,同一款防晒隔离霜,商场里卖398元,而网店才卖88元,真假难辨,这不我又到水晶之恋来了,还是这里买着放心。”15日上午,泰城市民高女士在网上搜索到一支品牌防晒隔离霜,最终她选择泰安最大的化妆品折扣实体店——水晶之恋化妆品总汇。

水晶之恋化妆品总汇负责人马克告诉记者,水晶之恋采取实体店与网上展示相结合的模式,消费者既可在实体店看到真实

的商品,也可直接在网上下单。和传统网购相比,他们解决了网购中可能存在的欺诈。更重要的是,水晶之恋采用品牌代理商和大公司直供的模式,消费者购买的商品既能保证质量,同样可享受网购的优惠价格。

“2005年3月,我们第一家实体店开张,随后又开了第二家实体店,算下来已经8年多了,今年计划再增一家100多平方米的旗舰店。”马克说,公司将投资80余万元,在泰安市最繁华的黄金商圈地段,建立第三家水晶之恋化妆品总汇旗舰店,以更高档温馨的装修、更宽敞舒适的店面、更丰富齐全的品牌和更专业贴心的服务回报泰安消费者。自此,三家化妆品连锁机构将占据泰安市区最主要繁华地段的东、西、北三个区块,倾力打造美容化妆品业界的旗舰航母产业。(侯海燕)



与其网上冒险 假货里面挑真品

不如到 水晶之恋 批发价格挑精品

水晶之恋化妆品总汇始建于2005年3月,在泰安市的VIP会员人数12000余人,化妆品批发业务已经拓展到省内外11个城市。目前全店经营128个畅销品牌、3400余种畅销单品,所涉及的品牌无论从口碑、名气、销量、实际效果还是数量都是全市首屈一指的。

近日,本店与香港知名化妆品集团成功签订合作协议,接受香港公司管理,化妆品经营业务进行重大改革,大幅下调本店原有会员折扣,更好的让利于消费者。真真正正的让消费者得到实惠,不需要冒着购买到假货的风险,在网上淘宝,更省去了苦苦等待快递物流的周折。即日起,本店三种储值会员卡,让您能够享受到不同级别的尊贵待遇,批发价格零售。在水晶之恋,全年都是冰点批发价格,快来成为我们的尊贵会员吧!本店尊贵储值卡会员可享以下待遇:

- 一、建立专属档案,专人贴心服务;
- 二、超低折扣还积分,积分再送礼;
- 三、同城免费送货;省内免费快递;
- 四、赠送张玉珊修身堂顶级瘦身、美容护理;
- 五、优先尊享最潮流、最专业、最火爆的“微针微创美容”,彻底改变您的美容困扰。

具体优惠折扣 (128个品牌无法一一列举,仅举例说明)

欧美品牌	会员折扣	银卡折扣	金卡折扣	钻石卡
娇兰、兰蔻、CD迪奥	8.5折	8.2折	7.5折	7折
海蓝之谜、安娜苏	8.5折	8.2折	7.5折	7折
碧欧泉、娇韵诗、倩碧	8.5折	8.2折	7.5折	6.8折
理肤泉、薇姿、雅漾	8.5折	8.2折	7.5折	7折
雅诗兰黛、欧舒丹	8.8折	8.5折	8折	7.5折
国内专柜	会员折扣	银卡折扣	金卡折扣	钻石卡
欧泊莱、欧莱雅	8.8折	8.5折	7.8折	7.3折
玉兰油	8.5折	8.2折	7.8折	7.5折
梦妆	8.5折	8折	7.5折	6.5折
佰草集	8.5折	8折	7.5折	6.8折
泊美	8.5折	8.2折	7.7折	7.2折
羽西	8.5折	8折	7.5折	7折

韩国品牌	会员折扣	银卡折扣	金卡折扣	钻石卡
兰芝	8折	7.5折	7折	6折
TheFaceshop、婵真	7折	6.5折	6折	5.5折
SkinFood、Missha迷尚	7折	6.5折	6折	5.5折
日本品牌	会员折扣	银卡折扣	金卡折扣	钻石卡
SKII美之匙、DHC蝶翠诗	8.5折	8.2折	7.5折	7折
顶级高丝、植村秀、无添加	8.5折	8.2折	7.5折	7折
洗发护发	会员折扣	银卡折扣	金卡折扣	钻石卡
施华蔻	9折	8.7折	8.3折	8折
广州汉高洗发护发	8.5折	8折	7折	6折
资生堂洗发护发	9折	8.7折	8.2折	7.8折
大牌香水 (CD除外)	8折	7.5折	7折	6折

龙潭店地址:泰安市龙潭路1-1号(圣陶缘茶餐厅北邻)
岱宗店地址:泰安市岱宗大街182号(林校操场对面)

美丽热线:0538-6278978
美丽热线:0538-6293878