

五年三败，夫妻俩四次创业

不乏“读书人”出身的楚商群体创新力强，涉足的多是新兴产业

本报记者 赵丽

“尽管自古没有所谓‘楚商’、‘鄂商’的说法，但湖北商帮却是经济地图上的一支活跃的力量。从将帅故乡走出的湖北商人，在市场经济大潮中自然也不示弱。山东省湖北商会自2011年4月9日成立以来，已有会员企业400余家，其中有近200家在济南。”



欧特臣的汽车用品展厅。 本报记者 王鸿光 摄

在济楚商整体学历较高

“在山东的湖北商帮，很大一部分是读书毕业后分配到山东或者来山东创业，再就是部队复员转退后在山东创业。”山东省湖北商会秘书长刘广军这样总结。

据不完全统计，目前在济南投资兴业的湖北人已有近5万人。聪睿好学一直是湖北人的天性，而湖北的高校、科研院所为数众多，新时代的楚商有不少是从高校走出来的。同其他商人团体相比，湖北商帮的体量、规模虽然不算大，但整体受教育程度高、创新能力强。

曾有人归纳新时代的楚商是“靠头脑创业、凭知识致富”。进入新世纪后，许多凭读

书考出来的湖北人，以知识为起点，在新商业的大潮中，寻觅自己的天地。“这一群体体现出年轻、创新能力强、知识层次高等特点，可能企业的资产排不上号，但涉足的多是新兴产业，如物流、地产、IT、服务业等。”刘广军说，这从山东省湖北商会的领导班子身上也能管窥一二，他们当中不乏武汉大学、山东大学、华中科技大学等重点院校的毕业生，整体学历较高。

在这种先天条件下，新时代楚商形成了独特的气质和从商路径。例如，现任山东省湖北商会会长王琳1992年从山东大学毕业后选择了自主

创业，先后代理过原子灰、润滑油，进军过汽车用品代理销售、汽车美容连锁加盟体系等领域，虽然经历了五年内三次创业三次失败的挫折，却不改奋斗本色。因为曾有过发货困难的经历，再加上对电子商务的喜爱，他决定进军物流业。当时物流还是一个新兴朝阳行业，知道的人不多，“进门很容易，不需要太多投资”。经过东拼西凑，王琳和妻子拿着一万多元钱，在盖家沟租了间办公室，成立了“佳怡快运服务部”，踏上了第四次创业之路，发展到如今，佳怡物流已经成为山东省政府重点扶持的三大知名物流品牌之一。

8000余家企业年纳税约15亿

刘广军介绍说，据不完全统计，目前在山东生活着近30万湖北人，创办企业8000余家，遍及物流、IT、地产、机械制造、化工、建材、建筑、服务、医药、通讯等行业。投资总额150亿元左右，总资产逾180亿，年产值逾500亿，吸纳60万人就业，年纳税约15亿元。而在济南生活的湖北人已近5万人，经营着佳怡集团、欧特臣汽车用品、山东世联怡高、济南瑞丰投资、山东蓝海书业、济南肯比工贸、湖北渔村等企业，涉足物流、房产、服装、建筑、文化传媒、酒店服务等领域。

2011年4月9日，山东省湖北商会成立后，将文化建设

提到第一位，着力于“翘楚”品牌的打造。翘楚，指的是杰出的人才，“楚”字又暗喻湖北，准确地表达了湖北商人不甘人后、永争第一的远大志向。

湖北商会的这一思路，是考虑了楚商的发展历史与现状后作出的决策。历史上有晋商、徽商的辉煌，近代有粤商、闽商的显赫，当代有浙商的实力，但聪睿、精明的湖北商人长期以来却难以形成一个强势的经济群体，甚至一直没形成一个统一的称呼。

2011年7月22日至8月3日，湖北省工商联面向社会开展了湖北商人征名定名活动，共有11万人参与讨论和投票，

评选出了楚商、鄂商、汉商、荆商、九商、鹤商、湖商、衢商、洪商和鄞商十大待定名。投票结果显示，赞成湖北商人简称“楚商”的票数最高。当年9月28日，在湖北省政府召开的新闻发布会上，湖北省工商联发布消息称，湖北商人正式定名为“楚商”。

山东省湖北商会成立后，明确提出“文化立会”。记者在位于英雄山路上的商会办公室看到，这里有一面显眼的会员墙，上面写满了各地会员的签名和寄语，商会还向会员提供综合版、新闻版、财经版三种《翘楚》会刊，并有专门的翘楚网站。

正筹划成立湖北产业园

记者在山东省湖北商会秘书处采访时，工作人员胡凤给一家会员企业打电话，告知其商会了解到的产品信息。

刘广军告诉记者，与沿海地区的商帮不同，整体来看，湖北在鲁商人做得好的不少，做得大的不多，目前许多会员企业还处于起步阶段。为此，商会正在努力打造一个资源整合平台，在企业之间架起沟通桥梁。

除了鼓励企业诚信经营、抱团发展，商会还定期通过讲座、培训等方式为会员企业充

电。“我们一直在会员中提倡这样的理念，不要放弃创业热情，不要小富即安，未来的二三十年是企业发展的黄金时期，一旦错过，湖北商帮很难再有赶超诸强的机会。”刘广军说。

“湖北商帮遍布全国，其中北京、上海、广东等地的湖北商会属于‘第一集团’，山东的湖北商帮处于‘第二集团’序列。”刘广军说，也是因为会员企业的特点，2011年商会成立后，在中小企业会员的维权、融资方面做了很多努力。

“一是融资难的问题，再就是用地、批地问题，这是中小企业发展的瓶颈。”刘广军说。

“济南投资兴业环境很好，期望政府对中小企业能有更多‘雪中送炭’之举，当然，中小企业自身也要创造价值，对当地经济给予回报，相互给力。”山东省湖北商会常务副会长、5月轮值会长王勇建议说。

王勇说，目前，湖北商会正在筹划成立翘楚投资公司和湖北产业园，期望能为各种类型的会员企业在济南投资提供更大的平台。

楚商创业史

楚商王勇背着债务创业：

婚宴菜钱都是朋友垫的

本报记者 赵丽



▲王勇。 本报记者 王鸿光 摄

在山东经商的湖北人，相当一部分是高校毕业后踏上创业之路，具有学历高、重视学习的特点，在欧特臣董事长兼总经理王勇身上，这一特点得到了充分体现。

1994年，毕业于华中理工大学(华中科技大学前身)化学系的王勇，离开湖北老家，加入武汉当代公司济南分公司。

虽然在公司有所发展，但在创业激情的鼓动下，1995年，王勇和其他6名同事选择了集体辞职，一起创办公司，主营汽车防冻液、润滑油、原子灰等，并提出了当时还属于新奇事物的“汽车美容连锁经营”这一概念。

但是，创业并非一帆风顺，最艰难时公司赔了30多万元，7人中也就只剩下3人还在坚持。

1997年5月1日，尽管事业失利，但是这3名年轻人却迎来了人生的幸福

时刻：他们在山大校园邵逸夫馆举行了集体婚礼。几个年轻人当时非常拮据，公司拿出6000元承担司仪、酒店费用，三家各自招待客人，其中王勇的500元菜钱还是朋友垫的。

还有一件趣事是，有两位新郎都是山东大学的毕业生，他们现在的身份是佳怡物流总裁王琳、沃邦化工总经理陈涛，王琳还是山东省湖北商会的现任会长。

1997年底，公司分家，王勇承担了13万元的债务。1998年，在妻子的支持下，王勇创办了欧特臣的前身——济南车臣汽车用品有限公司，第一年取得了7万多元的利润。

从1998年以来，王勇的公司稳扎稳打，从小到大。如今，欧特臣的展厅、仓库等的面积已扩张到4000平方米。

王勇的父亲曾对他下过“做不了生意”的结论，王勇经商时，确实也表现出与传统生意人不同的一面。他与客户合作，直到现在还会答应供货商先帮他们卖产品，看效果再谈合作费用。但是，在商业嗅觉上，他较之一般生意人要更敏锐，比别人快半步。

王勇在汽车用品行业创造过多个第一。

近几年来，随着商业模式的不断革新，行业不断细分和消费者消费理念的不断成熟，王勇一直在行业内倡导新的“资源整合、方案提供、项目运营”等“永远快半步”的经营管理理念。

兴业泉城同题问卷

贷款条件应进一步放宽

答题人：山东省湖北商会常务副会长、5月轮值会长 王勇

问题1：当初是什么吸引您来济南创业？

答：我是在2004年应聘到当年的武汉当代科技集团公司山东分公司的，只身来到济南。后来留在这里发展的主要原因有三：一是山东独特的人文条件，济南的淳朴民风感染了我；二是山东的环海地理位置，市场经济发展的前景吸引了我；三是受老乡来济创业榜样的影响。

问题2：在这里创业若干年后，对这座城市的发展，您有何新感受？

答：最初的创业过程的确很艰辛，基本上是一个人单打独斗。在企业不断发展壮大的过程中，特别是近几年，明显地感觉到社会各界及政府部门对来济创业的外地人歧视越来越少，对外地中小企业的重视度越来越高，我认为主要是政府倡导的结果。

问题3：当初企业投资发展，遇到比较多的问题是什么？

答：自身问题主要是人力资源和管理水平不足，外部问题主要是融资难和部分政府行政部门的随意执法。

问题4：比照您家乡的经济发展，济南有哪些可借鉴的经验？

答：进一步细分行业，大力支持每个行业的龙头企业，哪怕该企业是小型企业。

问题5：对于还处在创业起步阶段的同乡，商会起到了怎样的作用？

答：利用商会企业成员内部资源相互交流，有效地进行资源互补，助力企业快速做大做强。同时，商会帮助会员企业建立了与政府沟通交流的平台。

问题6：作为异地商会，对济南政府招商引资有什么建议？

答：政策要允许，更要鼓励大量的中小型企业有效形成聚合合力，同时给予适当的支持优惠政策。

问题7：对于来济投资的企业，特别是中小企业，我们政府还需做哪些工作？

答：第一，进一步解决融资难问题，适度放宽贷款条件，优化“担保池”手续；第二，中小企业向中大规模企业发展的用地批地问题，一直是难点；第三，重点扶持大型企业发展的同时，还要注重各行业发展的均衡格局；第四，充分改善济南南北线交通物流商流环境，尽快打通北线交通主干道(黄河北线)，取消黄河收费站；第五，大力发展济南西部经济圈，加大西部产业园、物流基地、商品集散市场、展览信息交流等项目建设；第六，定期不定期组织各异地商会的优秀企业代表共同学习、交流，为最新政策传达与咨询提供机会和平台。

本报记者 赵丽