刚上市时2.8元/斤,到现在上市近一个月了还卖1.6元/斤左右,零售价同去年比高了一倍

产量减少,本地西瓜10年来最贵

本报聊城5月20日讯(记者 杨淑君) “今年西瓜贵。”不仅买瓜的市民说贵,卖瓜的商贩也说贵。记者19日采访城区瓜果市场了解到,今年西瓜刚上市时零售价达2.8元/斤,如今近一个月了,到了大量上市的时候,价格仍高达1.6元/斤左右。相比去年同期的8毛钱左右一斤,价格高一倍。据介绍,受总产量下降影响,本地西瓜10年来最贵。

19日,记者在聊城最大的水果批发市场——绿康瓜果批发市场看到,只有一个摊位销售的是南方的西瓜,销售价格为1.5元/斤,其余的销售的都是聊城本地的西瓜。“今年西瓜刚上市时,零售价2.8元/斤,真是够贵的!”交运大市场的西瓜零售商马先生说。在绿康瓜果批发市场,批发商魏先生说,他从事水果批发行业已经10多年了,每年都批发西瓜。“许营西瓜是上市最早的。”魏先生说,许营西瓜一上市,聊城本地的西瓜就接上茬了,外地的西瓜就几乎不再卖。他指着批发市场上的瓜车说,你看,这里的60多家商户销售的全部都是聊城开发区许营的西瓜。

魏先生说,今年的西瓜是这十多年中价格最高的。在这个瓜果批发市场,魏先生的同行王先生也证实了魏先生这个观点。“刚上市时,到地里去摘瓜,每斤西瓜都1.7元/斤左右,运到批发市场上,对外的批发价最贵时达到2.1元/斤左右。”王先生说,十多年了,没有一年这么贵。

在绿康瓜果批发市场,从事西瓜批发生意十多年的王先生说,4月26日,他拉了今年的第一车西瓜,当时在许营瓜地里的批发价是1.8元/斤,比去年上市时的零售价还高,他们批发给零售商,零售商再批发给市民,价格又涨了一元钱。

据了解,去年西瓜上市后一周,就从一块多钱一斤,降到8毛钱一斤;而今年从上市至今,西瓜价格仍然居高不下。目前的零售价还在1.5元/斤至1.7元/斤。18日、19日,记者连续走访城区多个西瓜零售点发现,目前城区的西瓜零售价仍在1.5元/斤至1.7元/斤左右,虽然比刚上市时的2.8元/斤下调了一元,但市民仍然喊“高”。

谈起今年西瓜价格高的原因,聊城市农委高级农艺师孙玉杰分析,主要是天气原因导致产量下降,今年年初低温,导致一些西瓜苗没有繁育成功。另外,去年西瓜受到“膨大剂”事件影响,西瓜销售遭受挫折,今年则没有这样的影响。“今年雨水较少,西瓜没有扎堆成熟,天气凉爽,也容易保存。”批发商王先生说,这可能也是其中的原因。

▲18日,在许营市场上等着卖瓜的瓜农。

▼一个瓜商打开西瓜看西瓜是否成熟。

本报记者 邹俊美 摄

记者探访开发区许营镇西瓜批发市场

每天近500辆农用三轮车卖瓜 好的外销,差点的卖到本地

本报聊城5月20日讯(记者 邹俊美) 18日,聊城经济开发区许营镇的西瓜批发市场上非常热闹,有近500辆装满西瓜的农用三轮车在等着卖西瓜,去收西瓜的多是外地的车,聊城本地去批发西瓜的多是小商贩,外地瓜商不要的西瓜,他们才收购,价格大多比较便宜。

18日,记者来到许营西瓜批发市场,市场位于许营镇的商业街上,路两侧停着很多农用三轮车,上面装满西瓜。西瓜市场有1000多米长,记者粗略数了数,有近500辆装满西瓜的农用三轮车在路两侧等着卖瓜,“附近几个镇上种西瓜的都来这里卖”,东昌府区于集镇、李海务镇的瓜农都来许营市场上卖瓜。

瓜农们都是凌晨4点半就开始往市场赶。“头一天下午把瓜摘好,第二天凌晨4点多就往市场上赶,来得晚了就没有地方了。”李海务镇大路庄村的老路一早就来到许营西瓜市场,大路庄离许营市场20多里地。“经常有商贩来问价格,给得少了我不想卖。”因为谈不拢价格,有很多瓜农等到傍晚还卖不了瓜。直到中午12点多,老路不再坚持,以一块零五分的价格把瓜卖给了邯郸的瓜商。“这么热的天,不等了,今天就这价格。”现在大棚西瓜大量上市,西瓜的批发价格0.8-1.2元一斤。

一位瓜农说,最近来许营市场上收购西瓜的车也不少,有北京、哈尔滨、济南、邯郸的,“外地的瓜商都很挑剔,给的价格也高点,他们挑出来不要的瓜,我们再卖给聊城的瓜商,聊城的小商贩都开着三轮车来,收不多,他们想捡个便宜,外地瓜商挑剩的瓜大多很便宜。”一个瓜农说:“聊城人都吃不上好瓜。”

18日,商贩王秀梅开着电动三轮车来收购西瓜,电动三轮车不大,一次就能拉1000多斤,她说,她跟老伴每天都来许营市场上收西瓜,然后去聊城市板桥附近卖。“他们外地车不要的西瓜也很好,就是个头不匀称,价格还便宜。”王秀梅说。18日,她以8-9毛一斤收购了两个瓜农剩下的瓜。

价格虽高,瓜农却挣得不多

一亩西瓜就挣两三千元钱

今年西瓜上市价格虽然十多年来最高,但由于成本增加,不少瓜农反映挣得并不多,一亩地只能挣两三千块钱。

李海务镇的瓜农老王今年种了3亩西瓜,他说,最早上市的西瓜是20多天前,那时候西瓜价格是2块多,现在价格一直在降。“我家的西瓜这个月五六号下来的,赶上了一块六一斤的价格,现在已经卖了一多半了,大前天还是一块三四,现在已经低于一块钱了。”18日,他拉了一三轮车西瓜,因为西瓜快到了拔秧的时候,长得不是很好,当天他的西瓜8毛一斤就卖了。

于集镇大王庄村的刁秀萍种了一亩八分地西瓜,因为是去年盖得大棚,今年架子和塑料都不用重新买。瓜苗去年2毛多,今年1.2元一棵,一亩地用800棵苗,瓜苗要960多块钱。种西瓜时一亩地要施一袋复合肥,三方鸡粪,一袋复合肥240元,一方鸡粪120元,一共600元。从种到成熟要88天,期间要浇4次水,每浇一次水要施一次肥,一袋复合肥要240元,浇水一次水100多块钱,一共1360元。西瓜从种植到成熟要打10几次药,打药一共要400多元钱,种一亩西瓜的成本是3320元。西瓜亩产量大概是4000多斤,西瓜刚上市时2块多钱,但是刁秀萍家的西瓜没赶上那个好价钱,她家西瓜上市时价格已经降到1.5元一斤,按照平均价格1.3元一斤,她家西瓜一亩地能卖5200多元,除去3320元的成本,她今年一亩地能挣1880元。“我家西瓜成熟得晚,没赶上好价钱,有成熟早的,可以挣得多一点。”

本报记者 邹俊美

▲瓜农把摘下的西瓜弄到瓜棚外,然后装车。 本报记者 邹俊美 摄

到底熟不熟?四招教你挑西瓜

“吃了一辈子瓜,也不知道什么样的熟得好。”常听不少市民这样戏称。到底什么样的西瓜熟的好?从事西瓜生意十多年的魏先生教你几招。

首先,观看西瓜表皮和颜色。看西瓜的花纹,花纹细的好;再看颜色,颜色越暗,瓜熟得越好,如果西瓜着地,看着地的颜色越黄,瓜越熟,如果着地的地方颜色淡青或淡黄,就表示西瓜不成熟;还可以看西瓜表皮颜色的亮度,越光滑、颜色越亮,表明西瓜成熟越好。

其次看瓜蒂。瓜把上的白色绒毛越多,表明瓜越生;反之,则成熟的好。此外,熟好的西瓜两端中心向里收缩深凹。

第三,听声音。用手轻弹或拍击西瓜,感觉震颤得越厉害,发出比较沉闷的“噗噗”声,且声音较粗则熟得好;如果发出较细的声音,则表明是生瓜。

最后,看手感和分量。熟好的西瓜,摸起来比较光滑而不发涩,并且比较结实。如果放在水中,浮起来的成熟较好,沉在水底的是生瓜。

本报记者 杨淑君

▲用手拍拍,听听声音判断是否熟了。 本报记者 邹俊美 摄

链接>> 西瓜的营养及吃法

西瓜堪称“瓜果之王”,西瓜除不含脂肪和胆固醇外,含有大量葡萄糖、苹果酸、果糖、蛋白氨基酸、番茄素及丰富的维生素C等物质,是一种富有营养、纯净、食用安全的食品。

西瓜的吃法也很多。可以将西瓜瓤放入家用榨汁机榨汁。也可以凉拌,西瓜挖净瓤削去硬皮切片,撒上盐腌10分钟,沥去水,加蒜蓉、鸡精、糖、麻油拌匀即可。也可将西瓜挖净瓤削去硬皮切块,撒上盐腌30分钟,沥去水,放酸醋白糖腌半天捞出加辣椒大火炒几下,撒上洋葱,调味,就可上盘。

(杨淑君 整理)

难监管,今年城区不设路边摊

要卖瓜得到农贸市场里面

本报聊城5月20日讯(记者 杨淑君) 西瓜车路边靠,看似便民,堵路也纠结。聊城市城市管理行政执法局相关人员介绍,往年允许瓜农在非机动车道路沿以上卖瓜,可总有人占道经营,由于较为分散、难以监管,今年不在路边设摊点,卖瓜车需要到农贸市场里面卖。

目前正是西瓜大量上市的季节,近日,记者在利民路等路段看到,一些西瓜车停在路边,每到上下班时间,路上就显得特别堵。“下班路上买个西瓜是挺方便,可是着急上班的时候就难受了。”市民马先生说,有一次他骑电动车走利民东路竟然走了近二十分钟。

聊城市城市管理行政执法局的相关负责人介绍,原本按照城市管理规定,机动车道和非机动车道上,都不允许商贩经营,可是往年为了方便市民,也是为了商贩着想,允许他们在非机动车道边的路沿以上经营,可是总有商贩占用非机动车道、甚至在机动车道边上经营,不仅不安全,还严重影响了城市环境,一些瓜皮丢在路上也有安全隐患。“商贩的流动性太大,不容易监管。”这位负责人说,既要兼顾他们的利益,又要考虑城市环境,很难做到两全,所以今年不再在路边设摊位,西瓜要拉到便民市场卖。

“目前城区的便民市场已经实现全覆盖。” 这位负责人说,去年10月,聊城市城市管理行政执法局联合聊城市市政公用事业管理局,在城区筹建了16个便民摊点群,目前大多商贩已到划定范围内经营。“不用担心生意不好,商贩都到便民市场卖,市民就会被引导过去了。”

种植面积基本固定,种植技术也较成熟

西瓜种植正走“品牌化”路线

本报聊城5月20日讯(记者 杨淑君) 聊城西瓜种植已有20多年的历史。记者从聊城市农委获悉,自2006年至今,全市西瓜种植面积基本稳定在40万至50万亩,种植技术也比较成熟,为了提高知名度,一些西瓜产地在注册商标,走品牌化路线。

记者了解到,从上世纪90年代聊城开始规模种植西瓜,至今已有二十多年的历史,到2006年前后,全市的西瓜种植面积已经达到35万亩左右,此后逐年增加,近三年都保持在50万亩左右。

聊城市农委高级农艺师孙玉杰告诉记者,随着种植技术的日渐成熟,种植面积和分布也基本稳定。其中,去年,莘县董杜庄镇及周围种植面积在8万亩至10万亩左右,开发区许营及周边村镇种植面积3万亩至4万亩左右。其余的就比较分散地分布在高唐、临清,农民在棉花地里套种的西瓜,还有东昌府区于集镇的小拱棚种植。开发区许营及周边几乎全部都是设施栽培,也就是大棚种植,聊城上市最早的西瓜就是产自这里,每年的上市时间大概在4月下旬至5月上旬左右,而莘县则是采用“西瓜+豆角+辣椒”的种植模式,在5月下旬至6月上旬左右上市。

“这几年的西瓜种植面积基本稳定。”孙玉杰说,由于受市场调控,上一年价格偏高时,下一年的种植面积会增加一些。每年农业技术人员都会定期下去,给瓜农提供一些技术或市场行情方面的帮助和参考。例如介绍给瓜农根据种子价格判断如何确定种植面积等小窍门。“种子贵,就少种;种子便宜,就多种。”他介绍,种子贵说明种的人多、种植面积也会大;反之亦然。

“种植技术成熟了,现在瓜农们开始考虑品牌了。”孙玉杰说,目前聊城的西瓜销往全国各地,北京、上海、苏州、杭州等是重点销售市场,尤其是北京,许营的西瓜正在打造“京欣”系列品牌,主要针对的就是北京市场。