

价格下探、借势营销、网络布局加速

中级进口车 韩系车发力了

随着中国汽车市场整体步入调整期,中国汽车市场开始由快速增长转向平稳增长。4月18日,中国进口汽车贸易有限公司发布《2012年一季度中国进口汽车市场报告》。报告显示,一季度海关汽车进口量28.4万辆,同比增长22%,增长速度远高于国产车。在当前汽车市场增速普遍放缓的局面下,中级进口车群体却有着不错的销量表现,成为目前市场环境下难得的亮点。蓄势待发的中级进口车,正在酝酿中国市场的“抢滩登陆”。

曹俊杰 欧阳 李腾

起亚领跑  
山东中级进口车市场

在山东汽车市场上,进口车一直以全国10%左右的销售占比而处于绝对领先的地位,庞大的中级进口车市场潜力巨大。在近两年的市场表现中,进口起亚尤为突出。数据统计,在山东市场上,进口起亚今年一季度的销售业绩同比增长将近20%,其中,销售主力车型索兰托与去年同期相比增长80%以上,销量大幅领先其他同级进口车型。其他品牌中,与进口起亚“一脉相连”的进口现代则紧追其脚步,1~4月份全省销量已有突破1000台大关的趋势;进口福特则凭借锐界的出色表现实现了较去年同期3倍的销量增长。中级进口车的市场发力,从很多具体的例子上也可以看出:进口标致4008店头上市活动当场斩获5台订

单,雷诺4S店举行的团购活动一举斩获包括塔里斯曼在内的近20台订单,进口三菱4S店则通过高尔夫比赛、采荷节、婚车赞助等活动的植入获得了超高的关注度。“在取得一季度辉煌的销量成绩后,中级进口车将针对下半年车市继续发力:预计2012年中国进口车上牌量将冲击100万辆,并以领先国产乘用车的2倍左右的速度持续增长。”国内一著名汽贸集团市场部高级经理王存表示。

“量体裁衣”  
撬动国内车市版图

从当年人们心中“高高在上”,到如今逐渐进入寻常百姓家,进口中级车同样经历过车市阵痛。但凭借对中国市场“量体裁衣”,不断迎合国人消费需求,中级进口车增长势头逐渐迅猛。

“越来越多新产品投放市场,为消费者提供了多样

选择。”济南合众进口现代副总经理王文亮说。据不完全统计,截至2011年,进口车市场中上市新车有31款,换代及新增排量车型共38款,其中换代车型15款,与2010年相比,新产品供给拉动了1/3左右的进口车增量。而2012年预计会有28款新车、12款换代车型上市。

与此同时,在新车型加快引入的过程中也显现出一个趋势——3.0升排量以下车型市场份额提升明显。记者从济南进口福特旗舰店总经理肖武业那里了解到,将于7月份登陆济南的福特锐界2.0T如今已经接下几十张订单。山东合众进口现代副总经理王文亮告诉记者:

“店内热销车型新胜达排量多为2.4L,去年上市的1.6L飞思也颇受年轻人热捧,并且即将推出搭载1.6T发动机的车型。”

中级进口车价位下探也是促进销量增长的重要因素。“用国产车的价格购买进口技术带来的驾驶感受,使索兰托真正成为了同级车中的佼佼者。即使与同级别合资品牌车型相比,如今进口中级车配置、价位都极具竞争优势。”山东惠骋进口起亚销售经理范强表示,索兰托的热销与其20余万的亲民价位有着至关重要联系。据悉,进口起亚新佳乐1.6T已将价位下探至“12万元家轿”区间;近期上市的标致4008在弥补进口标致雪铁龙SUV领域空白的同时,价格更是紧逼合资品牌SUV车型。

市场需求  
推动进口车渠道下沉

随着汽车消费市场的换购和家庭选购第二辆车需求

增加,中级进口车凭借其尖端技术、优质服务、超值价格等优势,开始成为市场的消费热点。相关数据显示,2011年全国进口车上牌82万辆,同比增长27%。随着豪华车市场网络布局下探,中级进口车经销商网络也开始从一线市场向二、三线市场快速推进。“我们店约1/3的销量来自聊城、济宁等济南周边城市购车者,但进口标致雪铁龙在山东仅有青岛及济南两家店,网络布局有待进一步扩张。”济南金狮宝龙市场部经理赵大强表示,销售及服务网络渠道下探势在必行。

在此趋势下,进口起亚现已在济宁、临沂、潍坊、烟台、淄博拥有4S店经销商,并准备在未来几年将市场扩大到威海、东营等地,实现起亚服务覆盖全省各地。进口现代、进口福特、进口标致雪铁

龙等中级进口车品牌在市场需求的推动下也同样发起“攻城略地”攻势,达成进口品牌山东一体化目标。

借势营销  
强化品牌影响力

“我们正逐渐改观人们心目中对中级进口车的认知,逐渐提升品牌影响力。”济南裕华进口起亚总经理卜俊德告诉记者,2012年起亚看准“体育大年”的好时机,先后成为澳网、欧洲杯等多个全球体育舞台的主赞助商,“起亚全球品质体验”伴随一轮轮体育热潮席卷全球,使得进口起亚的高安全性、精密构造、尖端技术、优质售后等全球品质优势获得了消费者的认可。“我们店近期推出的‘韩国丽水世博游’活动更让每一个参与家庭在享受天伦之乐的同时,使起亚品牌形象得到良好传播。”卜俊德说。

此外,现代汽车也于今年年初针对旗下两款高端进口车雅科仕、劳恩斯发布了为中国市场量身定制的“现代至尊”保障服务计划;进口标致雪铁龙所属的PSA集团为了实现2020年8%市场占有率的战略目标,采取由单一车型到全系车型的品质理念传递,并启动“呼朋唤友”新老车友互动自驾游活动,以期大幅提升集团品牌在国内市场的形象。

www.peugeot.com.cn

优雅 尽 致

东风标致罗兰·加洛斯版激情登场,邀您共赏法网



Orangess

508

408

ROLAND GARROS PARIS

网球场上谁是真正的狮王?东风标致“大狮杯”业余网球大奖赛火热招募中,尽情释放激情的动力,将狮王桂冠收于囊中!冠军尊享东风标致508罗兰·加洛斯版免费一年使用权。专业级的网球盛事,更有免费网球训练营和球童夏令营活动等你参加。大好机会,岂能错过!请速到当地经销商处报名参与!

东风标致

同心同行 标新致远

详情请登陆东风标致官网www.peugeot.com.cn或致电400-8877-108。



山东泰通  
山东远方泰通  
青岛宝狮  
青岛信和  
烟台陆通  
烟台威狮  
淄博金锐狮  
东营天狮  
济宁裕龙  
滨州狮瑞  
泰安华君东狮  
临沂睿狮  
临沂骏狮  
日照东星

山东省济南市外环西路68号  
山东省济南市历城区七里河路37号  
山东省青岛市四方区重庆南路117号  
山东省青岛市四方区黑龙江路247号  
山东省烟台芝罘区机场路307号  
山东省烟台开发区五指山路1号  
山东省淄博市张店区山泉路95号  
山东省东营市东营区西四路五千桥向南二公里处  
山东省济宁市高新区金宇路40号信达汽车广场院内  
山东省滨州市渤海五路与东方红路口东200米路北  
山东省泰安市南高新区华君汽车城  
山东省临沂市双岭路与西外环路(俄黄路)交汇处  
山东省临沂市蒙山大道与平安路交汇处向南100米路东  
山东省日照市开发区奎山汽车城

0531-83152888 86308666  
0531-86550000转1  
0532-85665888  
0532-88721222 88721333  
0535-6015111 6022307  
0535-6105111  
0533-2989133  
0546-7778307 7778207  
0537-2985668 2989307  
0543-2210207 3521333  
0538-8152888  
0539-2778017  
0539-8179010 2026106  
0633-2198111

威海鑫狮  
潍坊百大天狮  
潍坊泰通  
德州天狮  
菏泽鑫狮  
淄博远方泰丰  
聊城金辰  
寿光华硕  
枣庄荣狮  
诸城宝狮  
青州润弘  
高密隆兴  
莱芜铭泰

山东省威海市经区珠海路665-10  
山东省潍坊市寒亭区通亭街561号  
山东省潍坊市奎文区潍州路367号(奎文区交警四中队对面)  
山东省德州市经济开发区晶华大道三和电子北邻  
山东省菏泽市黄河东路2576号东风标致4S店  
山东省淄博开发区金晶大道与鲁泰大道路口东北角  
山东省聊城市柳园工业园区内东风标致4S店  
寿光市文家街道文家小学斜对面  
山东省枣庄市薛城区张范镇张范汽车城东风标致4S店  
山东省诸城市西外环路中段路西(东风标致诸城宝狮4S店)  
山东省青州市玲珑山北路2158号  
山东省高密市夷安大道8888号  
山东省莱芜市莱城工业业莱明路以西(大冶干渠以东)

0631-5999307 5995206  
0536-7363880 7363808  
0536-8825333  
0534-2219206  
0530-5157666  
0533-2895666 2895777  
0635-2921777  
0536-2233111  
0632-8886111  
0536-6152688  
0536-6132799  
0536-2216686  
0634-8567111