

运河车市

全新天籁原价置换火热进行中

座驾升级 盛惠济宁

东风日产原价置换全新天籁活动目前正在省内开展。搭载了V6发动机和CVT无级变速器黄金动力组合的全新天籁，以“铂金动力、舒适座椅、智能操控和无忧免除”四大制胜法宝，树立了国内中高级车细分市场的行业标杆。凭借超高的产品实力和全省数十万东风日产车主积累的良好口碑，东风日产原价置换天籁活动得到了山东消费者的热烈响应，目前已经有多数百位车主参与到东风日产座驾升级活动中来。

王士强

展厅络绎不绝 客户置换天籁置换活动

齐鲁车展结束之后，车市迎来五月换季，本以为汽车展厅会非常冷清，可记者日前走访济宁东风日产专卖店，发现客流络绎不绝。记者调查得知，其中大部分客户都是冲着天籁置换活动而来。

“天籁目前终端优惠已至两万多，基本和车展期间持平，性价比优势非常明显。如今置换活动的政策发布之后，客户不但可以继续享受天籁优惠，还可以在旧车方面得到不少溢价，这就等于两头有得赚。最近来展厅的客户大部分都是查询天籁置换的。”东风日产济宁华泰专卖店总经理告诉记者。

记者在济宁华泰专卖店遇到了刚刚置换完天籁的车主张先生。张先生目前的购车已经开了三年多。“当时买这款车的时候主要是看中了天籁的大空间和省油，这几年在生意上可帮了不少忙。如今自己的生意也有了一定的规模，必须置换高追求了。前些天销售顾问给我打电话说店内正在举行旧车置换活动，就过来看一看。听销售顾问讲了政策之后，和家人一商量，就选择了新天籁。一个是因为空间宽敞，坐起来真舒服。另外就是他们现在执行的政策的确不错，我觉得值。”张先生介绍，自己购买或在二手车市场贬值8万元左右，置换给他的价格是9万元，比外面高出了1万元。

济宁华泰专卖店市场部经理介绍说，目前像车主张先生这样的情况已呈增多。一个周末来展厅就已超过了40个，其中大部分都是高意向客户。店长正准备成立一个专门的服务小组，专门为这些置换客户提供优质服务。

旧车评估， 请到品牌专营店

开着旧车到4S店，只要办好手续补齐差价，就能开走新车。这种前些年听起来还有些神秘的汽车置换，如今已经成为4S店卖车的重要手段。那些开了好多年车的消费者们乐意实现座驾升

级，必须选择高追求了。前些天销售顾问给我打电话说店内正在举行旧车置换活动，就过来看一看。听销售顾问讲了政策之后，和家人一商量，就选择了新天籁。一个是因为空间宽敞，坐起来真舒服。另外就是他们现在执行的政策的确不错，我觉得值。”张先生介绍，自己购买或在二手车市场贬值8万元左右，置换给他的价格是9万元，比外面高出了1万元。

济宁华泰专卖店市场部经理介绍说，目前像车主张先生这样的情况已呈增多。一个周末来展厅就已超过了40个，其中大部分都是高意向客户。店长正准备成立一个专门的服务小组，专门为这些置换客户提供优质服务。

旧车评估， 请到品牌专营店

开着旧车到4S店，只要办好手续补齐差价，就能开走新车。这种前些年听起来还有些神秘的汽车置换，如今已经成为4S店卖车的重要手段。那些开了好多年车的消费者们乐意实现座驾升



级，必须选择高追求了。前些天销售顾问给我打电话说店内正在举行旧车置换活动，就过来看一看。听销售顾问讲了政策之后，和家人一商量，就选择了新天籁。一个是因为空间宽敞，坐起来真舒服。另外就是他们现在执行的政策的确不错，我觉得值。”张先生介绍，自己购买或在二手车市场贬值8万元左右，置换给他的价格是9万元，比外面高出了1万元。

济宁华泰专卖店市场部经理介绍说，目前像车主张先生这样的情况已呈增多。一个周末来展厅就已超过了40个，其中大部分都是高意向客户。店长正准备成立一个专门的服务小组，专门为这些置换客户提供优质服务。

旧车评估， 请到品牌专营店

开着旧车到4S店，只要办好手续补齐差价，就能开走新车。这种前些年听起来还有些神秘的汽车置换，如今已经成为4S店卖车的重要手段。那些开了好多年车的消费者们乐意实现座驾升

级，必须选择高追求了。前些天销售顾问给我打电话说店内正在举行旧车置换活动，就过来看一看。听销售顾问讲了政策之后，和家人一商量，就选择了新天籁。一个是因为空间宽敞，坐起来真舒服。另外就是他们现在执行的政策的确不错，我觉得值。”张先生介绍，自己购买或在二手车市场贬值8万元左右，置换给他的价格是9万元，比外面高出了1万元。

济宁华泰专卖店市场部经理介绍说，目前像车主张先生这样的情况已呈增多。一个周末来展厅就已超过了40个，其中大部分都是高意向客户。店长正准备成立一个专门的服务小组，专门为这些置换客户提供优质服务。

旧车评估， 请到品牌专营店

开着旧车到4S店，只要办好手续补齐差价，就能开走新车。这种前些年听起来还有些神秘的汽车置换，如今已经成为4S店卖车的重要手段。那些开了好多年车的消费者们乐意实现座驾升

级，必须选择高追求了。前些天销售顾问给我打电话说店内正在举行旧车置换活动，就过来看一看。听销售顾问讲了政策之后，和家人一商量，就选择了新天籁。一个是因为空间宽敞，坐起来真舒服。另外就是他们现在执行的政策的确不错，我觉得值。”张先生介绍，自己购买或在二手车市场贬值8万元左右，置换给他的价格是9万元，比外面高出了1万元。

济宁华泰专卖店市场部经理介绍说，目前像车主张先生这样的情况已呈增多。一个周末来展厅就已超过了40个，其中大部分都是高意向客户。店长正准备成立一个专门的服务小组，专门为这些置换客户提供优质服务。

旧车评估， 请到品牌专营店

开着旧车到4S店，只要办好手续补齐差价，就能开走新车。这种前些年听起来还有些神秘的汽车置换，如今已经成为4S店卖车的重要手段。那些开了好多年车的消费者们乐意实现座驾升

级，必须选择高追求了。前些天销售顾问给我打电话说店内正在举行旧车置换活动，就过来看一看。听销售顾问讲了政策之后，和家人一商量，就选择了新天籁。一个是因为空间宽敞，坐起来真舒服。另外就是他们现在执行的政策的确不错，我觉得值。”张先生介绍，自己购买或在二手车市场贬值8万元左右，置换给他的价格是9万元，比外面高出了1万元。

据了解，在省会济南，东风日产旗下八家经销商将联合推出“东风日产首程嗨宝节”活动，车主们在参与网络上最有组织的实物交換活动的同时，还可以对爱车进行免费评估和置换有礼活动。在青岛，当地专卖店将举办东风日产全城热恋季·天籁大搜索活动，凡是参与活动的车主，只要登记信息，就可以获得丰厚礼品，置换天籁，则能享受全城最高优惠。在淄博，东风日产将联合当地著名电台举办“BOBO一家亲”天籁升级活动，在美丽的海滨城市烟台，将上演天籁之夜·拉斯维加斯风情节豪华车，参与现场精英闯关活动，将会赢取丰厚大奖。东风日产天籁全省大搜索，期待您的参与。

此外，东风日产也将开始启动“一路向北，V行天下”大型试驾活动，到4S店报名参加，不但可以和国内外高手同场竞技体验CVT科技魅力，还可以试驾日产战神GTR，赢取东风日产“北极之旅”。详情请来电咨询致电东风日产济宁专卖店。

中国一汽

FAW Oley
一汽欧朗

买奔腾

时尚的捷达
运动的奔腾

到天虹

济宁天虹汽车贸易有限公司

东城区4S店：济宁市金宇路59号置城国际东100米
西城区4S店：济宁市105国道金宇汽车汽配城对过

销售热线：2980111 2980800 二级网点：曲阜直营店 邹城直营店 梁山直营店 嘉祥天虹店
销售热线：2480333 2779777

东风风神

NBA 官方市场合作伙伴

A60

旗舰风范·幸福座驾

我的幸福 我驾驭！
东风风神A60对比试驾体验营



想感受非凡的驾驶体验吗？

想接受专业的驾驶特训吗？

马上参加东风风神A60试驾营，畅享极致驾乘体验！

东风风神带来2012年钜惠风暴！活动期间订购东风风神任一款车型，即可享有万元钜惠。

MRI 2.0L发动机与CVT无级变速器黄金组合，带来高效动力与低油耗的珠联璧合。2700mm超长轴距，舒适空间满载全家欢乐。高标准的安全保护，确保人生的每个起承转合，都从容在握。东风风神A60，为幸福，新登场！

MR2.0L发动机与CVT无级变速器黄金组合，动力更强更省油。

东风风神济宁天虹专营店

电话：0537-2980801

地址：济宁市高新区金宇路40号（信达汽车广场院内）